

Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018

Informe de ingresos

Junio de 2020



Ministerio de Economía
Argentina

Instituto Nacional de
Estadística y Censos
República Argentina



Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018

Informe de ingresos

Junio de 2020

Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC)

Esta publicación fue realizada por el equipo de trabajo de la Dirección de Estudios de Ingresos y Gastos de los Hogares, a cargo del Mag. Santiago Boffi, dependiente de la Dirección Nacional de Condiciones de Vida, cuyo titular es el Lic. Guillermo Manzano.

Dirección: Marco Lavagna

Dirección Técnica: Pedro Ignacio Lines

Dirección Nacional de Metodología Estadística: Gerardo Mitas

Dirección Nacional de Difusión y Comunicación: María Silvina Viazzi

Coordinación de Producción Gráfica y Editorial: Marcelo Costanzo

ISBN 978-950-896-582-0

Instituto Nacional de Estadística y Censos - I.N.D.E.C.

Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares-ENGHO : informe de ingresos / 1a ed . -
Ciudad Autónoma de Buenos Aires : Instituto Nacional de Estadística y Censos - INDEC,
2020.

Libro digital, PDF

Archivo Digital: descarga y online

ISBN 978-950-896-582-0

1. Estadísticas. 2. Ingresos. 3. Encuestas. I. Título.

CDD 318

Libro de edición argentina



Esta publicación utiliza una licencia Creative Commons. Se permite su reproducción con atribución de la fuente.

Buenos Aires, junio de 2020

Signos convencionales y siglas utilizados

/// Dato que no corresponde presentar

- Cero absoluto

Nota:

- En los cuadros y gráficos con resultados agregados, puede haber discrepancias en los totales debidas al redondeo.
- Los usuarios que deseen conocer los coeficientes de variación de las estimaciones publicadas en este informe pueden acceder a los cuadros estadísticos disponibles en:

https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/sociedad/cuadros_engho_2017_2018_informe_ingresos.xls

Este informe se actualizó en julio de 2020 por una corrección en la construcción de la variable asalariado no registrado presente en los cuadros 7, 8 y 9 y gráficos 30, 35, 42 y 49.

Publicaciones del INDEC

Las publicaciones editadas por el Instituto Nacional de Estadística y Censos pueden ser consultadas en www.indec.gov.ar y en el Centro Estadístico de Servicios, ubicado en Av. Presidente Julio A. Roca 609 C1067ABB, Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina. El horario de atención al público es de 9:30 a 16:00. También pueden solicitarse al teléfono (54-11) 5031-4632
Correo electrónico: ces@indec.gov.ar

Sitio web: www.indec.gov.ar Twitter: [@INDECArgentina](https://twitter.com/INDECArgentina) Facebook: [/INDECArgentina](https://www.facebook.com/INDECArgentina) Instagram: [@indecargentina](https://www.instagram.com/indecargentina)

Calendario anual anticipado de informes: <http://www.indec.gov.ar/indec/web/Calendario-Fecha-0>



República Argentina

Presidente de la Nación

Dr. Alberto Fernández

Jefe de Gabinete de Ministros

Lic. Santiago Cafiero

Ministro de Economía

Dr. Martín Guzmán

Director del Instituto Nacional de Estadística y Censos

Lic. Marco Lavagna

Director Técnico del Instituto Nacional de Estadística y Censos

Mag. Pedro Lines

EQUIPO DE TRABAJO

Dirección Nacional de Estadísticas de Condiciones de Vida

Lic. Guillermo Manzano

Dirección de Estudios de Ingresos y Gastos de los Hogares

Mag. Santiago Boffi

Desarrollo conceptual y análisis

Lic. Silvina Ramos Margarido, Lic. Victoria Arinci, Lic. Daniel Petetta, Lic. Elcira Guglielmo

Equipo de trabajo: Bárbara Barbato, Roberto Risso, Mónica Aguirre, Lic. Alejandra Jorge

Coordinación de Procesamiento

Lic. Ileana Penna

Equipo de trabajo: Lic. Lissette Fuentes Lorca, Prof. Nadia Chiaravalloti, Lic. Agustín

Benencia, Lic. Pablo Tiscornia, Vanesa Carosella, Lic. Carlos Fernández Piker,

Mag. Marcelo Cucca

Equipo informático: Lic. Mauro López y Diego Florio

Coordinación Nacional de Relevamientos

Ariel Rabasa

Equipo de trabajo: Matías Pijuán, Juan Mori, Bárbara Blanco

Dirección Nacional de Metodología Estadística

Lic. Gerardo Mitas

Equipo de trabajo: Lic. Mariana Mendiburu, Lic. Isabel Alegre

Coordinación de Muestreo

Lic. Gabriela Barbará

Equipo de trabajo: Mag. Gonzalo Marí, Lic. Gregorio García

Dirección Nacional de Difusión y Comunicación

Mag. María Silvina Viazzi

Dirección de Comunicación

Lic. Gonzalo Grandis

Equipo de trabajo: Norberto Baruch, Lucas Lufrano,

Pablo Ulises Pighin y Mara Steren

Coordinación de Producción Gráfica y Editorial

Lic. Marcelo José Costanzo

Equipo de trabajo: Mariana Alonso, Micaela Anastasio, Horacio Barisani, Soledad

Daffra, Claudio Las Heras, Mariela Orenge, Ignacio Pello, María Victoria Piñera

Coordinación de Servicios de Información

Sra. Sandra Fernández Gallo

Dirección Nacional del Sistema Estadístico Nacional

Lic. Pablo Ceballos

Coordinación de Organismos Centrales del Sistema Estadístico Nacional

Lic. Héctor Rodolfo Melgin

Dirección de Gestión

Dr. Alejandro Cristian García

Dirección de Capacitación y Carrera del Personal

Lic. Javier Winokur

Equipo de trabajo: Lic. María del Rosario Villamayor, Mag. Mariela Velazquez, Lic. Jonathan De Felipe, Lic. Irene Valdivia, Lic. Santiago Real Salas, Lic. Alejandra Bustamante, Lic. Roberto Sanz, Lic. María Rosa Camana, Lic. Leandro de Miguel, Lic. Paula Bugallo, DG. Erina Zaffrani

Dirección de Informática

Lic. Gabriel Serralta

Equipo de trabajo: Lic. Miguel Villelli, Lic. Guillermo Gallino, Lic. Emanuel Cortés

Agradecimientos

Al Lic. Jorge Alberto Todesca (1946-2020), director del Instituto Nacional de Estadística y Censos durante la realización de la ENGHo 2017-2018.

A los directores provinciales de estadística, coordinadores generales, jefes de equipo, supervisores, encuestadores y equipos de trabajo que en cada una de las jurisdicciones del país garantizaron la cobertura del relevamiento y la calidad de los datos obtenidos.

A la Lic. Carmen Dopico, Lic. Clyde Trabuchi, Dr. Luis Beccaria, Lic. Marcela Harriague, Lic. Fernando Cerro y Lic. Heber Camelo, que realizaron aportes metodológicos y colaboraron en la formulación de los cuestionarios y al Lic. Gabriel Viú, por su apoyo a lo largo del operativo.

A la Mag. Alejandra Clemente y al Mag. Daniel Nieto, exdirectores de la Dirección Nacional de Estadísticas de Condiciones de Vida y de la Dirección Nacional del Sistema Estadístico Nacional, respectivamente, responsables de diferentes etapas de la encuesta.

A la Mag. María Teresa Arriola, Lic. Emilio Platzer, Lic. Mariana Bonfils, Lic. Estefanía Faduaga, Lic. Valentina Beneitez, Lic. Sofía Reibel y el Lic. Hernán von Tschirnhaus de la Dirección General de Estadística y Censos de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, por su asistencia técnica para la realización del operativo.

Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018

Informe de ingresos

Índice

Resumen ejecutivo.....	16
Síntesis del informe de ingresos.....	18
Introducción.....	21
1. Ingresos y gastos de los hogares.....	23
1.1 Ingresos y gastos de los hogares según regiones.....	24
1.2 Ingresos y gastos de los hogares según quintiles de ingreso per cápita familiar.....	32
1.3 Ingresos y gastos de los hogares según tipo de hogar.....	38
2. Perceptores de ingresos laborales y no laborales.....	45
2.1 Perceptores de ingresos laborales y no laborales según región.....	46
2.2 Perceptores de ingresos laborales y no laborales según quintiles de ingreso per cápita familiar.....	54
2.3 Perceptores de ingresos laborales y no laborales según tipo de hogar.....	58
3. Perceptores de ingresos laborales.....	63
3.1 Perceptores de ingresos laborales según región.....	64
3.2 Perceptores de ingresos laborales según quintiles de ingreso per cápita familiar.....	77
3.3 Perceptores de ingresos laborales según tipo de hogar.....	85
4. Perceptores de ingresos no laborales.....	95
4.1 Perceptores de ingresos no laborales según región.....	96
4.2 Perceptores de ingresos no laborales según quintiles de ingreso per cápita familiar ...	103

4.3 Perceptores de ingresos no laborales según tipo de hogar.....	107
5. Anexo metodológico	111
5.1 Objetivos de la encuesta.....	112
5.2 Principales variables investigadas	113
5.3 Transformación de variables	124
5.4 Imputación.....	124
5.5 Poblaciones de referencia.....	125
5.6 Glosario	126
5.7 Diagrama de gastos e ingresos de los hogares	135

Índice de cuadros

Cuadro 1. Ingreso total familiar, ingreso per cápita familiar, gastos y características de los hogares según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	30
Cuadro 2. Ingreso total familiar, ingreso per cápita familiar, gastos y características de los hogares según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	36
Cuadro 3. Ingreso total familiar, ingreso per cápita familiar, gastos y características de los hogares según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	43
Cuadro 4. Ingreso total individual y características de los perceptores de ingresos según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	53
Cuadro 5. Ingreso total individual y características de los perceptores de ingresos según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	57
Cuadro 6. Ingreso total individual y características de los perceptores de ingresos según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	62
Cuadro 7. Ingreso laboral, ingreso de la ocupación principal y características de los ocupados según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	75

Cuadro 8. Ingreso laboral, ingreso de la ocupación principal y características de los ocupados según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	84
Cuadro 9. Ingreso laboral, ingreso de la ocupación principal y características de los ocupados según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	93
Cuadro 10. Ingreso no laboral y características de los perceptores de ingresos no laborales según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	102
Cuadro 11. Ingreso no laboral y características de los perceptores de ingresos no laborales según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	106
Cuadro 12. Ingreso no laboral y características de los perceptores de ingresos no laborales según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	110
Cuadro 13. Origen y uso de los fondos.....	123
Cuadro 14. Poblaciones de referencia por región.....	125
Cuadro 15. Conformación del clima educativo del hogar.....	129
Cuadro 16. Categorías de rama de actividad.....	134

Índice de gráficos

Gráfico 1. Distribución de los hogares según región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	24
Gráfico 2. Tamaño medio y cantidad promedio de menores de 14 años y adultos de 65 años y más de los hogares según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	25
Gráfico 3. Ingreso total familiar medio mensual e ingreso per cápita familiar medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	26
Gráfico 4. Porcentaje del ingreso total familiar proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso per cápita familiar medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	27

Gráfico 5. Ingreso per cápita familiar medio mensual según quintiles de IPCF y relación entre el quintil 5 y el quintil 1 por región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	28
Gráfico 6. Ingreso per cápita familiar medio mensual y porcentaje de gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	29
Gráfico 7. Tamaño medio y cantidad promedio de miembros menores de 14 años y adultos de 65 años y más del hogar según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	32
Gráfico 8. Porcentaje del ingreso total familiar proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso per cápita familiar medio mensual según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	33
Gráfico 9. Porcentaje de gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas, Educación, Restaurantes y hoteles e ingreso per cápita familiar medio mensual según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	34
Gráfico 10. Forma de pago del gasto de consumo según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	35
Gráfico 11. Distribución de los hogares según tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	39
Gráfico 12. Tamaño medio y cantidad promedio de miembros menores de 14 años y adultos de 65 años y más del hogar según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	40
Gráfico 13. Porcentaje del ingreso total familiar proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso per cápita familiar medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	41
Gráfico 14. Porcentaje de gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas, Educación, Restaurantes y hoteles e ingreso per cápita familiar medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	42
Gráfico 15. Distribución de los perceptores de ingresos según región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	47
Gráfico 16. Cantidad promedio de personas por perceptor según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	48

Gráfico 17. Ingreso total individual medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	49
Gráfico 18. Porcentaje del ingreso total individual proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso total individual medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	50
Gráfico 19. Ingreso total individual medio mensual según quintiles de ITI por región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	51
Gráfico 20. Ingreso total individual medio mensual según sexo y tramos de edad. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	52
Gráfico 21. Ingreso total individual medio mensual según sexo y región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	52
Gráfico 22. Porcentaje de perceptores de 65 años y más y perceptores con secundario incompleto según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	54
Gráfico 23. Porcentaje del ingreso total individual proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso total individual medio mensual según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	55
Gráfico 24. Ingreso total individual medio mensual y características de los perceptores de ingresos según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	56
Gráfico 25. Distribución de los perceptores de ingresos según tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	58
Gráfico 26. Porcentaje de perceptores de ingresos con secundario incompleto según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	59
Gráfico 27. Porcentaje del ingreso total individual proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso total individual medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	60
Gráfico 28. Ingreso total individual medio mensual según sexo y tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	61
Gráfico 29. Distribución de los ocupados según región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	65

Gráfico 30. Porcentaje de asalariados no registrados sobre el total de asalariados según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	66
Gráfico 31. Ingreso laboral medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	67
Gráfico 32. Porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y ocupaciones secundarias o anteriores según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	68
Gráfico 33. Ingreso medio mensual de la ocupación principal según quintiles de ingreso de la ocupación principal y relación entre quintil 5 y quintil 1 según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	69
Gráfico 34. Ingreso medio mensual de la ocupación principal de los ocupados según sexo y tramos de edad. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	70
Gráfico 35. Ingreso medio mensual de la ocupación principal de los asalariados según sexo y condición de registro. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	71
Gráfico 36. Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación y región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	72
Gráfico 37. Ingreso medio mensual de la ocupación principal según rama de actividad. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	73
Gráfico 38. Ingreso horario y horas trabajadas de la ocupación principal según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	74
Gráfico 39. Porcentaje de ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales y de trabajadores no calificados por quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	78
Gráfico 40. Porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y ocupaciones secundarias o anteriores según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	79
Gráfico 41. Ingreso medio mensual de la ocupación principal según sexo y porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados por quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	80

Gráfico 42. Ingreso medio mensual de la ocupación principal de asalariados según condición de registro por quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	81
Gráfico 43. Ingreso medio de la ocupación principal según calificación de la ocupación y quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	82
Gráfico 44. Ingreso horario medio y horas promedio trabajadas de la ocupación principal por semana según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	83
Gráfico 45. Distribución de los ocupados según tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	86
Gráfico 46. Porcentaje de ocupados no calificados según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	87
Gráfico 47. Porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y ocupaciones secundarias o anteriores según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	88
Gráfico 48. Ingreso medio mensual de la ocupación principal según sexo y porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados por tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	89
Gráfico 49. Ingreso medio mensual de la ocupación principal de los asalariados según condición de registro y tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	90
Gráfico 50. Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación y tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	91
Gráfico 51. Ingreso horario medio y horas promedio trabajadas por semana de la ocupación principal según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	92
Gráfico 52. Distribución de los perceptores no laborales por región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018	97
Gráfico 53. Porcentaje de perceptores de 65 años y más según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017 -2018.....	97
Gráfico 54. Ingreso no laboral medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	98

Gráfico 55. Ingreso no laboral por fuente e ingreso no laboral medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	99
Gráfico 56. Ingreso no laboral medio mensual según quintiles de Ingreso no laboral y región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	100
Gráfico 57. Ingreso no laboral medio mensual según tramos de edad y sexo. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	101
Gráfico 58. Porcentaje de perceptores de 65 años y más y porcentaje de perceptoras mujeres según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	103
Gráfico 59. Ingresos no laborales por fuente e ingreso no laboral medio mensual, según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	104
Gráfico 60. Ingreso no laboral medio mensual por sexo y porcentaje de perceptoras mujeres, según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	105
Gráfico 61. Distribución de los perceptores de ingresos no laborales por tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	107
Gráfico 62. Ingreso no laboral por fuente e ingreso no laboral medio mensual, según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	108
Gráfico 63. Ingreso no laboral medio mensual por sexo y proporción de perceptoras mujeres según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018.....	109

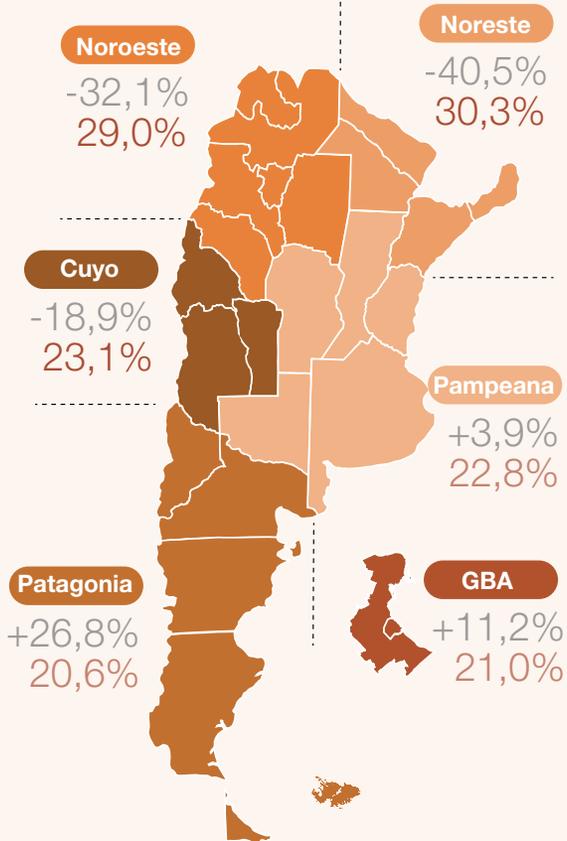
Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018

Ingresos y gastos de los hogares



Por regiones

- Brecha de ingreso per cápita familiar regional con respecto a media nacional
- Porcentaje del gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas



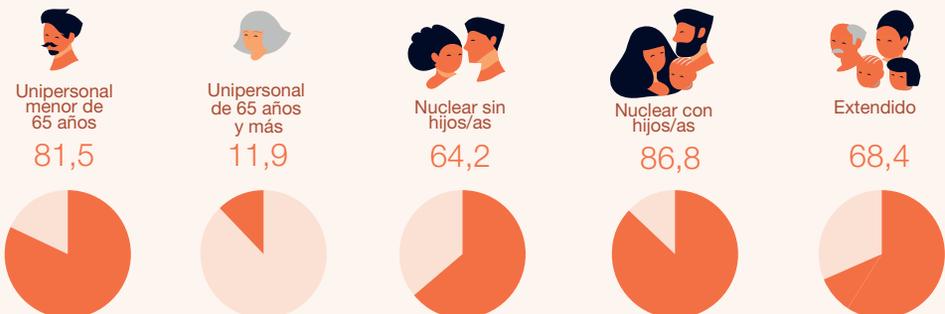
Por nivel de ingresos

(En porcentaje)



Por tipo de hogar

Porcentaje de ingreso laboral sobre el ingreso total



Nota: en todos los casos se hace referencia a quintiles de ingreso per cápita familiar.

Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018

Ingresos de perceptores

Brechas de ingresos de la ocupación principal

Por género

La mujeres ganan un **26%** menos que los varones.

Por calificación

Los no calificados ganan un **76%** menos que los profesionales.

Por edad

Los jóvenes de 14 a 29 años ganan un **34%** menos que el promedio de los ocupados.

Ingreso no laboral de perceptores

(En porcentaje)

	TOTAL	Menores ingresos (1er. quintil)	Mayores ingresos (5to. quintil)
Jubilación y pensión	73,5	32,8	80,7
Transferencias entre hogares	7,5	10,3	4,9
Rentas	5,6	0,6	11,6
Asignación Universal por Hijo y por Embarazo (AUH y AUE)	5,4	31,5	0,1
Pensiones no contributivas	5,7	18,2	1,6

Ingreso de la ocupación principal por rama

Ramas con mayores ingresos



Actividades financieras, seguros e inmobiliarias



Actividades profesionales, científicas y técnicas



Información y comunicación



Construcción



Alojamiento y servicios de comida



Servicio doméstico

Ramas con menores ingresos

Ingreso laboral de asalariados según condición de registro

El ingreso de la ocupación principal de los asalariados registrados es

2,6 veces mayor

que el de los asalariados no registrados.

Ingreso horario según quintiles

El ingreso horario de la ocupación principal del quinto quintil es

3,7 veces mayor

que el del primer quintil.

Nota: en todos los casos se hace referencia a quintiles de ingreso per cápita familiar.

Resumen ejecutivo



El Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) presenta el *Informe de ingresos de la Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares (ENGHo) 2017-2018*, que complementa el *Informe de gastos* presentado en noviembre de 2019. La ENGHo se realizó entre noviembre de 2017 y noviembre de 2018 en una muestra de casi 45.000 viviendas.

El presente informe describe los resultados obtenidos con relación a los ingresos de los hogares y provee información valiosa para su caracterización en términos estructurales.

En primer lugar, es posible dimensionar la estructura de los ingresos de los hogares según su **fuentes**, es decir, en qué medida los ingresos son **laborales** (provenientes de la ocupación principal o de ocupaciones secundarias y anteriores) o **no laborales** (por ejemplo, jubilaciones, Asignación Universal por Hijo, pensiones no contributivas o rentas).

En segundo lugar, los datos obtenidos permiten realizar **análisis comparativos** de los ingresos entre las distintas regiones del país (por ejemplo, cuánto mayor es el ingreso promedio de un hogar en la región Patagonia con relación a la región GBA); entre los distintos tipos de hogar (por ejemplo, cuál es el ingreso promedio por integrante en los hogares con hijos y en los hogares sin hijos) y su distribución por quintiles (cuánto mayor es el ingreso del 20% de los hogares de mayores ingresos con relación al 20% de menores ingresos).

En tercer lugar, a partir de los datos recabados es posible realizar **aperturas comparativas** de los ingresos laborales por rama de actividad, calificación, situación de formalidad y cantidad de horas trabajadas, y caracterizar la estructura de los ingresos no laborales según su procedencia.

Finalmente, estos datos también permiten observar las **brechas de género**, ya que exhiben las diferencias entre los ingresos percibidos por varones y por mujeres, con los análisis comparativos y las aperturas anteriormente descritas.

Cabe señalar que, si bien el INDEC obtiene información sobre los ingresos de los hogares en forma continua a partir de la Encuesta Permanente de Hogares (EPH), los datos de la presente encuesta permiten una **mirada complementaria** con características más estructurales. De esta manera, al contar con un período de referencia más extendido que el que permite la EPH (6 meses en lugar del mes anterior) e indagar sobre conceptos adicionales (por ejemplo, los ingresos en especie), los datos de ingresos de la ENGHo registran de una forma más acabada la noción del “ingreso permanente” de los hogares.

Por otra parte, al haber sido relevados en un período específico de tiempo y no de forma continua, como en la EPH, la riqueza de los datos de los ingresos de la ENGHo surge de las estructuras porcentuales y de las comparaciones relativas entre regiones, quintiles, tipos de hogar, etc., en lugar de sus niveles nominales.

En este sentido, desde el INDEC aspiramos a que el presente documento, que complementa el *Informe de gastos* anteriormente presentado, permita brindar una caracterización estructural de los ingresos de los hogares y constituya un insumo básico para el diseño de políticas públicas, para el análisis de distintos estudios académicos en la materia y para conocimiento de los usuarios en general.

Dentro de las principales conclusiones que se presentan en el informe, se destacan las siguientes:

- El 76,2% de los ingresos de los hogares en el país son laborales, mientras que el 23,8% corresponde a ingresos no laborales.
- La Patagonia y el GBA son las regiones del país donde los hogares perciben mayores ingresos, mientras que el NOA y el NEA son las regiones de menores ingresos.
- A nivel nacional, y en términos per cápita, el 20% de los hogares de mayores ingresos ganan, en promedio, 10,4 veces más que el 20% de los hogares de menores ingresos.
- Los hogares nucleares sin hijos (pareja conviviente) son los de mayor ingreso total, mientras que los hogares unipersonales (integrante único) menores a 65 años son los de mayor ingreso per cápita. En cambio, los hogares extendidos (hogares con distintos núcleos o parientes) son los de menor ingreso promedio por integrante.
- El ingreso promedio de los varones es superior al de las mujeres, tanto para los ingresos laborales como para los no laborales. Estas brechas se observan para todas las regiones, quintiles y tipos de hogares.
- Los asalariados registrados perciben, en promedio, 2,6 veces los ingresos laborales de quienes son asalariados no registrados.
- El 96,4% de los hogares unipersonales de 65 años y más percibe una jubilación o pensión. En estos hogares, las jubilaciones y pensiones representan el 81,2% de los ingresos.
- Del 20% de los hogares de menores ingresos se observa que casi la mitad percibe la Asignación Universal por Hijo. En estos hogares, la Asignación Universal por Hijo o por Embarazo representa el 10% de los ingresos totales.

En la siguiente sección se presenta una síntesis de los resultados más relevantes sobre los ingresos de los hogares.

Síntesis del informe de ingresos



De los resultados del *Informe de ingresos* de la Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares (ENGHo) 2017-2018 se desprende que:

- La brecha entre el ingreso per cápita familiar (IPCF) medio nacional y los regionales es de -40,5% para los hogares del Noreste (NEA) y de -32,1% y -18,9% para los de Noroeste (NOA) y Cuyo, respectivamente. En la región Patagonia, los ingresos medios por integrante del hogar son un 26,8% más altos que la media para el total nacional. Los hogares de las regiones Gran Buenos Aires (GBA) y Pampeana registran un IPCF medio que supera el promedio del país (11,2% y 3,9%, respectivamente).
 - El peso de los ingresos laborales es menor en el primer quintil (68,1%), mientras que a medida que crece la escala de distribución, la participación de los ingresos provenientes del trabajo va en aumento y alcanza el 78,3% en los hogares del quinto quintil.
 - Las regiones con mayores IPCF registran una menor proporción del gasto de consumo destinado a *Alimentos y bebidas no alcohólicas*. En las regiones de menores ingresos con respecto a la media nacional se incrementa la proporción del gasto de consumo destinado a esta división.
 - Los hogares del primer quintil del IPCF destinan una mayor proporción del gasto a la adquisición de *Alimentos y bebidas no alcohólicas* (34,5%). En cambio, en los hogares del quinto quintil disminuye el porcentaje del gasto en dicha categoría (15,7%).
 - A medida que aumenta el nivel de ingresos, decrece el uso de efectivo y se incrementan la tarjeta de crédito y otros medios de pago. El 86% del gasto de consumo de los hogares del primer quintil de IPCF se realiza en efectivo, mientras que este número desciende al 55,2% para los del quinto quintil.
 - Los hogares unipersonales de personas de 65 años y más obtienen sus ingresos mayoritariamente de fuentes no laborales (solo el 11,9% de su ingreso es laboral). Los hogares unipersonales más jóvenes muestran la relación inversa y la mayor proporción de los ingresos provienen del trabajo (81,5% de su ingreso es laboral).
- ***
- Quienes residen en la Patagonia perciben un ingreso total individual (ITI) por encima del promedio nacional (37,1% superior), mientras que los perceptores del NEA, el NOA y Cuyo tienen ingresos individuales entre un 35,3% y un 16,5% por debajo. Los perceptores que residen en el GBA y la región Pampeana obtienen, en promedio, un ingreso levemente superior al del promedio nacional.

- Entre los perceptores pertenecientes al primer quintil de IPCF del hogar, los ingresos no laborales representan el 31,9% de los ITI. Este número desciende al 21,7% para aquellas personas ubicadas en el quinto quintil.
- Los perceptores del quintil de IPCF más alto perciben, en promedio, un ITI 5,4 veces superior al de los perceptores de hogares con menores IPCF.
- Los perceptores obtienen montos de ITI dispares de acuerdo al hogar al que pertenecen. Se registra un promedio más elevado entre los perceptores que viven solos y tienen menos de 65 años, seguidos por los que forman parte de hogares nucleares sin hijos. En cambio, los perceptores de hogares extendidos poseen el menor nivel de ingresos individuales.

- A medida que aumenta la edad de los ocupados, se incrementa el ingreso medio de la ocupación principal. Los jóvenes entre 14 y 29 años son quienes registran los menores ingresos para la ocupación principal: reciben un 34% menos que el promedio global de los ocupados por su trabajo.
- La brecha en los ingresos de la ocupación principal entre varones y mujeres alcanza el 26%. En todos los intervalos de edades se registra que el ingreso de los varones es mayor al de las mujeres, situación que se intensifica a medida que se incrementan los rangos etarios.
- Los asalariados registrados perciben, en promedio, 2,6 veces los ingresos en la ocupación principal de quienes son asalariados no registrados.
- El ingreso de la ocupación principal de los trabajadores no calificados es un 76% menor que el de los profesionales.
- Las ramas en donde se registran los mayores ingresos en la ocupación principal son las de Actividades financieras, seguros e inmobiliarias, Actividades profesionales, científicas y técnicas e Información y comunicación. Por su parte, las ramas con menores ingresos en la ocupación principal son Servicio doméstico, Alojamiento y servicios de comida y Construcción.
- El ingreso promedio por hora de trabajo aumenta con cada quintil de IPCF del hogar hasta alcanzar su máximo entre los ocupados del quinto quintil, donde ese valor aumenta considerablemente. Si se comparan los dos extremos de la distribución, se advierte que los ocupados que pertenecen a los hogares de mayores ingresos poseen un ingreso laboral horario de 3,7 veces el ingreso horario de los ocupados del primer quintil.

- En todo el país, la mayor proporción de ingresos no laborales proviene de las jubilaciones y pensiones (73,5%), seguido por las transferencias entre hogares (7,5%), las pensiones no contributivas (5,7%), las rentas (5,6%) y la Asignación Universal por Hijo y por Embarazo (5,4%).
- El efecto del cobro de jubilaciones en los perceptores de 65 años y más se verifica al observar que sus ingresos no laborales son, en promedio, un 45% más altos que los ingresos no laborales del total de la población.
- En el primer quintil de IPCF, de menores ingresos, el impacto de la proporción de ingresos no laborales provenientes de la Asignación Universal por Hijo y por Embarazo es mayor que en el resto de los hogares (31,5%). A su vez, el 32,8% del ingreso no laboral corresponde a jubilaciones y pensiones y el 18,2%, a pensiones no contributivas.
- En el quinto quintil de IPCF, de mayores ingresos, el 80,7% del ingreso no laboral corresponde a jubilaciones y pensiones; el 11,6%, a rentas; y el 4,9%, a transferencias entre hogares.
- En los hogares nucleares con hijos —que, en general, tienen miembros activos en el mercado de trabajo— la proporción de ingresos no laborales es del 13,2%. Dentro de esta fuente, el 57,4% de los ingresos provienen de jubilaciones y pensiones, mientras que el 11,4% corresponde a la Asignación Universal por Hijo y por Embarazo.
- En los hogares nucleares con hijos y extendidos se observa una gran participación de mujeres receptoras de ingresos no laborales. Aunque sus ingresos son menores, en estos hogares adquieren mayor peso las fuentes no laborales como la Asignación Universal por Hijo y otros subsidios y transferencias.

Introducción



El Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) presenta el *Informe de ingresos* de la Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares (ENGHo) 2017-2018.

El operativo se llevó a cabo entre noviembre de 2017 y noviembre de 2018 en convenio con las direcciones provinciales de estadística de todo el país. El objetivo principal del relevamiento es obtener información acerca de los gastos y los ingresos de los hogares y sus características sociodemográficas. La encuesta permite caracterizar las condiciones de vida de los hogares, fundamentalmente en términos de su acceso a los bienes y servicios, y sus ingresos –monetarios o en especie–. Asimismo, la ENGHo proporciona información tanto para el cálculo de las ponderaciones del índice de precios al consumidor (IPC) como para la actualización de las estructuras de las canastas de bienes y servicios que se emplean en la elaboración de las líneas de pobreza e indigencia. Además, se utiliza para las estimaciones de las cuentas nacionales y para el diseño de políticas públicas.

El presente documento, *Informe de ingresos*, constituye la segunda parte de la entrega de resultados finales de la ENGHo y es complementario con el *Informe de gastos* publicado en noviembre de 2019 y de la base usuaria de microdatos de personas, hogares y gastos, disponible públicamente para su consulta desde mayo de 2020. La serie se completa con la publicación de los microdatos de ingresos, en julio de 2020. Posteriormente, se prevé la publicación de otras temáticas de interés en función de los resultados del operativo de la ENGHo 2017-2018.

El informe aborda el análisis de los ingresos corrientes laborales y no laborales que perciben los miembros de los hogares, registrados en la ENGHo 2017-2018. El documento se divide en cuatro capítulos en donde se presentan los ingresos para distintos niveles y unidades de análisis: para el total del país, por regiones estadísticas, quintiles de ingreso per cápita familiar y tipo de hogar.

En el primer capítulo se analizan los ingresos corrientes y los gastos de consumo de los hogares. El segundo capítulo presenta los ingresos individuales, es decir, desde el punto de vista de los perceptores. En el tercer capítulo se detallan los ingresos laborales. Finalmente, el cuarto y último capítulo estudia con mayor desagregación los ingresos no laborales, ya sean derivados de jubilaciones y pensiones, transferencias de ingresos, rentas u otros componentes.

En el Anexo metodológico se exponen las particularidades del operativo y las definiciones de las variables utilizadas en el presente documento.¹

¹ El Anexo metodológico aquí presentado es un resumen del que se encuentra en el *Informe de gastos* de la ENGHo 2017-2018. Para más información sobre la metodología se recomienda dirigirse al mencionado informe. Ver: https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/sociedad/engho_2017_2018_informe_gastos.pdf. Se recomienda también consultar la nota técnica n° 4. *Factores de expansión, estimación y cálculo de los errores de muestreo* (ver: https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/menusuperior/engho/engho2017_18_nota_tecnica_4.pdf) y la nota técnica n° 5. *Metodología de imputación* (ver: https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/menusuperior/engho/engho2017_18_nota_tecnica_5.pdf).

1. Ingresos y gastos de los hogares



Ingresos y gastos de los hogares

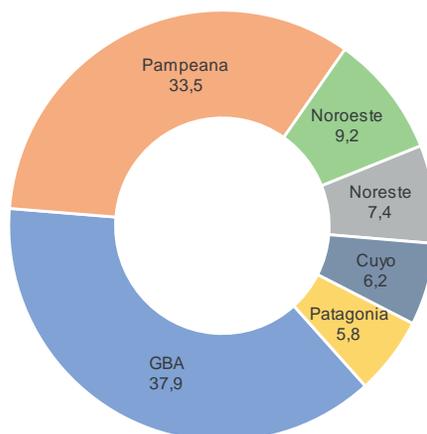
En el primer capítulo se analiza el ingreso y el gasto de los hogares para el total del país y sus diferencias según la región de residencia, quintiles de ingreso per cápita familiar y tipología del hogar. En cada sección se describen las características sociodemográficas de los distintos grupos bajo estudio. Posteriormente, se analiza el ingreso total familiar (ITF), el ingreso per cápita familiar (IPCF), la composición del ingreso por fuente (laboral y no laboral) y finalmente las características del gasto de consumo, tales como la estructura de gastos y la forma de pago. Asimismo, para el análisis regional, se incorpora la distribución del ingreso a partir del análisis de la brecha entre los quintiles de IPCF. Al finalizar cada sección se presenta un cuadro con información complementaria.

1.1 Ingresos y gastos de los hogares según regiones

La distribución regional de los hogares de las localidades de 2.000 y más habitantes del país es heterogénea. En el gráfico 1 se observa que más de un tercio de los hogares del país relevados por la ENGHo se concentra en el Gran Buenos Aires (GBA), que incluye la Ciudad Autónoma de Buenos Aires (CABA) y los partidos del conurbano de la provincia de Buenos Aires. Otra tercera parte reside en la región Pampeana, mientras que los hogares del Noroeste (NOA), el Noreste (NEA), Cuyo y Patagonia representan el 9,2%, 7,4%, 6,2% y 5,8%, respectivamente.

Gráfico 1.

Distribución de los hogares según región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

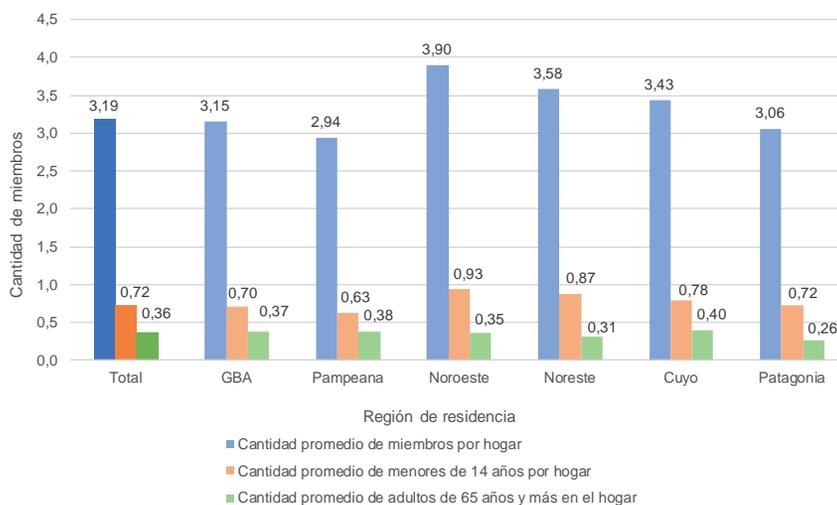


Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

A nivel nacional, los hogares están integrados en promedio por 3,19 personas. La composición de los hogares presenta leves variaciones según la región de residencia. El NOA tiene el mayor tamaño promedio del hogar del país (3,9 personas) y una mayor presencia de menores de 14 años entre sus miembros en comparación con la media nacional. Los hogares del NEA también muestran un promedio de integrantes menores de 14 años por hogar por encima del promedio del país, mientras que Cuyo tiene un promedio mayor de miembros adultos de 65 años y más. En la región Pampeana, en cambio, los hogares tienen el menor promedio de integrantes. Finalmente, los hogares del GBA y Patagonia muestran una composición similar entre sí y con el promedio nacional, aunque en el caso de los hogares patagónicos se observa la menor presencia de adultos de 65 años y más del país.

Gráfico 2.

Tamaño medio y cantidad promedio de menores de 14 años y adultos de 65 años y más de los hogares según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



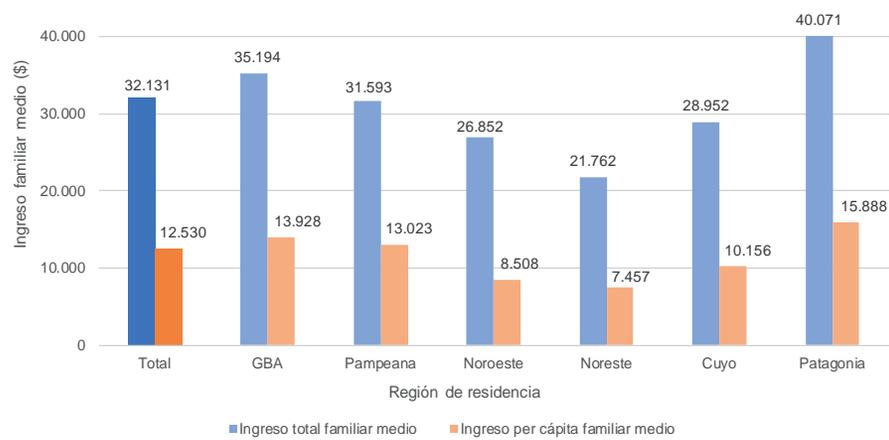
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El ITF representa la sumatoria de los aportes monetarios realizados por todos los miembros del hogar, ya sea por su trabajo o por otras fuentes no laborales. Teniendo en cuenta los datos del gráfico 3, se advierte que los hogares patagónicos son los que registran el ITF medio más alto del país (un 24,7% mayor al nacional). En el extremo opuesto, se encuentran los hogares de la región NEA, que perciben en promedio un ingreso total familiar 32,3% más bajo que el ITF medio del país. Los ingresos de los hogares de las regiones NOA y Cuyo son algo inferiores a la media nacional (-16,4% y -9,9%, respectivamente), mientras que los de la región GBA son levemente superiores al promedio del país.

Estas diferencias se acentúan si se tiene en cuenta el ingreso per cápita familiar (IPCF), ya que en dicha medida incide el tamaño de los hogares, puesto que se divide el ITF por la cantidad de personas que integran el hogar. La brecha entre el IPCF medio nacional y los regionales es de -40,5% para los hogares del NEA y de -32,1% y -18,9% para los de NOA y Cuyo, respectivamente. La mayor distancia entre el valor de IPCF regional y el nacional, con respecto a las brechas de ITF, indica que los hogares de estas regiones presentan un tamaño promedio superior al nacional². En la región Patagonia, en tanto, los ingresos medios por integrante del hogar son un 26,8% más altos que la media para el total nacional. Los hogares de la región GBA y Pampeana registran un IPCF medio que supera el promedio del país (11,2% y 3,9%, respectivamente).

Gráfico 3.

Ingreso total familiar medio mensual e ingreso per cápita familiar medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



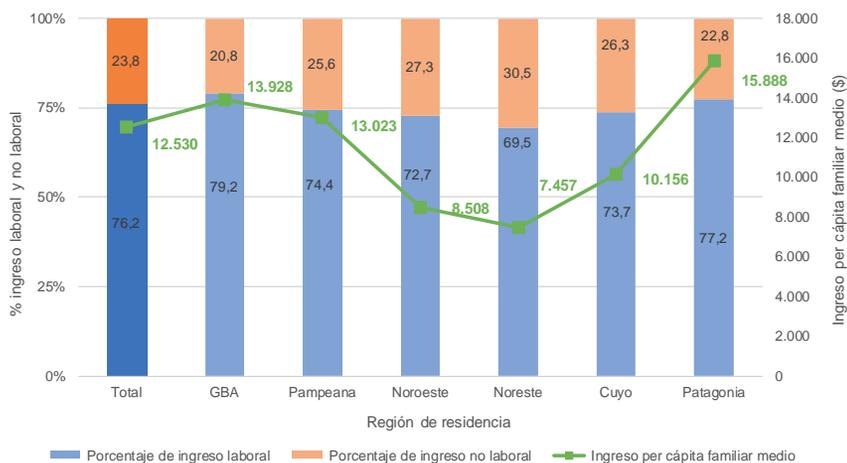
Nota: para el cálculo de los promedios de ITF e IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

² El promedio de personas por hogar es de 3,9 en el NOA, 3,58 en el NEA y 3,43 en Cuyo.

En el gráfico 4 se presenta el IPCF y el porcentaje que corresponde a ingresos laborales y no laborales para el total de país y para cada una de las regiones. De los ingresos corrientes que perciben los hogares a nivel nacional, el 76,2% corresponde a la participación de sus miembros en el mercado laboral y el resto a otras fuentes de ingreso. Las regiones NEA y NOA, con menor IPCF, son las que mayor proporción de ingreso no laboral poseen (30,5% y 27,3% respectivamente). Contrariamente, Patagonia y GBA, las regiones con mayor IPCF, registran el menor porcentaje de ingreso no laboral. Sin embargo, GBA tiene una menor proporción de ingreso no laboral (20,8%) que Patagonia (22,8%), aunque el IPCF sea mayor en la segunda región.

Gráfico 4.

Porcentaje del ingreso total familiar proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso per cápita familiar medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo de los promedios de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

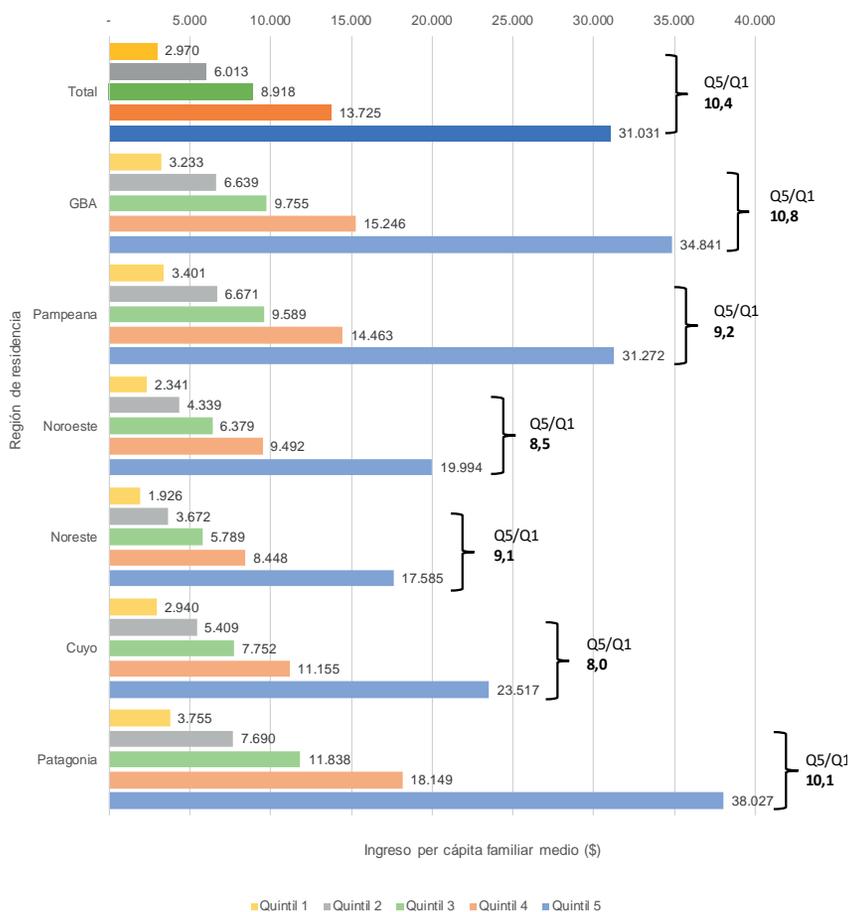
Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El gráfico 5 muestra el ingreso per cápita familiar medio de cada quintil de IPCF y las brechas entre los extremos de la distribución, es decir, entre los hogares que menos ingresos per cápita perciben (primer quintil) y aquellos que más ingresos perciben (quinto quintil). Estos datos muestran las diferencias en la distribución de los ingresos de los hogares: a nivel nacional los hogares del quinto quintil ganan en promedio 10,4 veces más que los del primer quintil. Esta relación es algo más desigual en el GBA, en donde los hogares con mayor IPCF perciben casi 11 veces el ingreso per cápita del quintil de menores ingresos. La relación entre el quinto y el primer quintil de IPCF de las regiones restantes oscila entre 8 (Cuyo) y 10 (Patagonia). Por último, a nivel nacional, el IPCF medio del quinto quintil duplica el IPCF medio del cuarto quintil, lo cual refleja que un 20% de hogares percibe ingresos muy superiores al resto de la distribución.

Gráfico 5.

Ingreso per cápita familiar medio mensual según quintiles de IPCF y relación entre el quintil 5 y el quintil 1 por región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



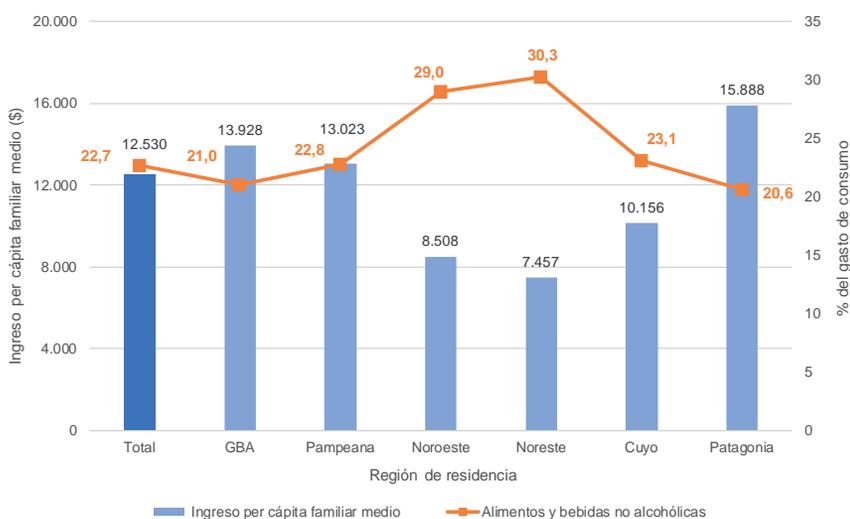
Nota: para el cálculo del promedio de IPCF y de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero. Se utilizan quintiles regionales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Con respecto a la relación entre el nivel de ingresos y el gasto de consumo, en el gráfico 6 se muestra el IPCF promedio de los hogares y el porcentaje del gasto en *Alimentos y bebidas no alcohólicas*, para el total del país y las regiones. Mientras que a nivel nacional el 22,7% del gasto se destina a alimentos y bebidas, en las regiones con IPCF medio más bajo del país, como NEA y el NOA, el gasto en esta categoría representa una tercera parte del presupuesto familiar. En el otro extremo, la región Patagonia, que registra el ingreso per cápita familiar más alto del país, tiene el menor porcentaje del gasto de consumo destinado a alimentos y bebidas (20,6%).

Gráfico 6.

Ingreso per cápita familiar medio mensual y porcentaje de gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo de los promedios de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 1.

Ingreso total familiar, ingreso per cápita familiar, gastos y características de los hogares según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Ingreso total familiar mensual (ITF) e ingreso per cápita familiar mensual (IPCF), en pesos							
Ingreso total familiar medio	32.131	35.194	31.593	26.852	21.762	28.952	40.071
Ingreso per cápita familiar medio	12.530	13.928	13.023	8.508	7.457	10.156	15.888
Ingreso según fuente laboral y no laboral en relación al ITF							
Porcentaje de ingreso laboral	76,2	79,2	74,4	72,7	69,5	73,7	77,2
Porcentaje de ingreso no laboral	23,8	20,8	25,6	27,3	30,5	26,3	22,8
Porcentaje de ingreso por AUH y AUE	1,3	1,0	1,1	2,2	3,2	1,6	1,0
Porcentaje de ingreso por jubilación/pensión	17,5	15,7	19,0	18,5	19,3	19,6	17,1
Porcentaje de ingreso por rentas	1,3	1,3	1,6	0,5	0,8	1,1	1,7
Porcentaje de ingreso por transferencias entre hogares	1,8	1,4	2,2	2,2	1,8	1,4	1,7
Porcentaje de ingreso por pensiones no contributivas	1,4	0,9	1,2	3,0	4,4	2,0	0,9
Porcentaje de ingreso por otras fuentes no laborales	0,5	0,5	0,4	1,0	1,2	0,6	0,4
Porcentaje de ingreso total familiar	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
IPCF medio mensual según quintiles de ingreso per cápita familiar, en pesos							
Quintil 1	2.970	3.233	3.401	2.341	1.926	2.940	3.755
Quintil 2	6.013	6.639	6.671	4.339	3.672	5.409	7.690
Quintil 3	8.918	9.755	9.589	6.379	5.789	7.752	11.838
Quintil 4	13.725	15.246	14.463	9.492	8.448	11.155	18.149
Quintil 5	31.031	34.841	31.272	19.994	17.585	23.517	38.027
Distribución del ingreso							
Relación quintil 5/quintil 1	10,4	10,8	9,2	8,5	9,1	8,0	10,1
Estructura de gastos, en porcentaje							
Alimentos y bebidas no alcohólicas	22,7	21,0	22,8	29,0	30,3	23,1	20,6
Bebidas alcohólicas y tabaco	2,0	1,8	2,3	1,3	1,9	2,1	2,2
Prendas de vestir y calzado	6,8	5,9	7,7	7,7	7,1	6,9	7,5
Vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles	14,5	15,0	14,2	12,1	13,8	13,2	16,4
Equipamiento y mantenimiento del hogar	5,5	5,5	5,5	5,2	5,8	5,5	5,7
Salud	6,4	7,1	6,7	5,0	3,8	6,2	4,4
Transporte	14,3	13,8	13,9	15,3	14,5	16,8	15,9
Comunicaciones	5,1	5,1	5,1	5,0	5,9	4,9	5,8
Recreación y cultura	8,6	8,3	9,3	7,1	7,3	8,6	10,1
Educación	3,1	4,3	2,0	2,4	1,5	2,9	2,3
Restaurantes y hoteles	6,6	7,4	6,3	6,6	4,5	5,2	4,6
Bienes y servicios varios	4,4	4,8	4,2	3,2	3,6	4,5	4,5
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(continúa)

Cuadro 1. (conclusión)

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Forma de pago del gasto de consumo, en porcentaje							
Efectivo	69,4	62,9	74,8	80,8	81,8	73,4	60,5
Tarjeta de crédito y débito	19,5	23,2	16,8	11,1	9,8	17,1	27,5
Otras formas de pago	11,1	13,9	8,5	8,1	8,4	9,6	12,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Caracterización de los hogares							
Porcentaje de participación en el total	100,0	37,9	33,5	9,2	7,4	6,2	5,8
Cantidad promedio de miembros por hogar	3,19	3,15	2,94	3,90	3,58	3,43	3,06
Cantidad promedio de menores de 14 años en el hogar	0,72	0,70	0,63	0,93	0,87	0,78	0,72
Cantidad promedio de adultos de 65 años y más en el hogar	0,36	0,37	0,38	0,35	0,31	0,40	0,26
Cantidad promedio de activos en el hogar	1,51	1,55	1,43	1,74	1,40	1,59	1,44
Cantidad promedio de personas por miembro ocupado	2,35	2,29	2,22	2,67	2,77	2,46	2,33
Porcentaje de hogares con jefe/a ocupado/a	66,3	68,0	64,9	65,6	61,2	67,2	69,4
Porcentaje de hogares inquilinos	18,7	18,7	21,7	10,7	10,2	18,9	24,3
Porcentaje de jefes/as con cobertura privada de salud (prepaga)	12,2	18,5	10,3	7,3	2,8	6,4	7,3
Porcentaje de hogares que reciben AUH y AUE	15,8	14,5	13,3	23,5	25,1	17,5	12,8
Porcentaje de hogares que reciben jubilación/pensión	33,6	32,2	35,1	35,3	33,1	37,6	28,1
Porcentaje de hogares que reciben rentas	3,9	4,1	4,5	2,1	1,7	3,7	4,9
Porcentaje de hogares que reciben transferencias entre hogares	9,5	8,0	11,0	11,0	8,2	8,5	10,1
Porcentaje de hogares que reciben pensiones no contributivas	7,0	4,6	6,3	12,6	15,4	9,9	4,2
Porcentaje de hogares con clima educativo bajo o muy bajo	45,2	41,9	45,8	47,0	56,2	45,3	46,4

Nota: para el cálculo de los promedios de ITF e IPCF y de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero. Se utilizan quintiles regionales.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciales, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Otras formas de pago incluye compras a crédito, fiado o con libreta, adeuda, recibido o retirado de su trabajo, tarjetas prepagas o recargables, transferencias bancarias, *homebanking* y débito automático.

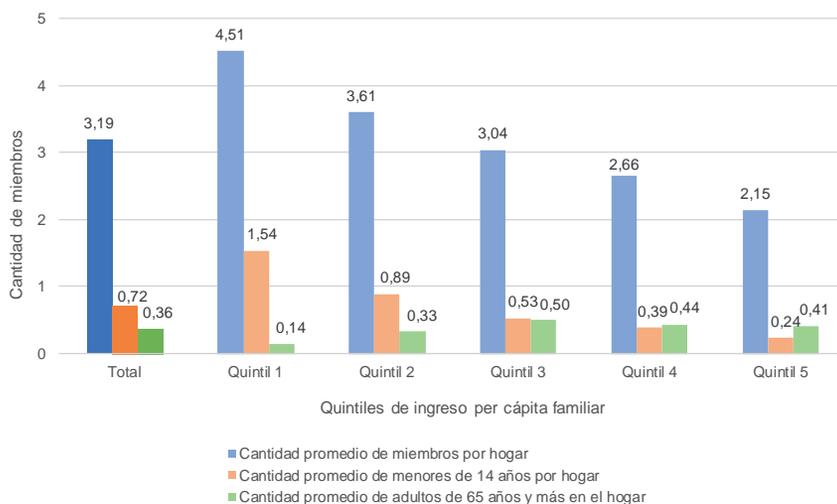
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

1.2 Ingresos y gastos de los hogares según quintiles de ingreso per cápita familiar

Existen marcadas diferencias en las características sociodemográficas entre los hogares de los distintos quintiles de IPCF. En el gráfico 7 se muestra el tamaño medio de los hogares y su composición según la cantidad promedio de menores de 14 años y adultos de 65 años y más, para cada uno de los quintiles de IPCF. Los hogares del primer quintil tienen un tamaño promedio que supera en 1,3 miembros al hogar promedio a nivel nacional, hay una mayor presencia de menores de 14 años y una menor cantidad promedio de adultos de 65 años y más. En el otro extremo de la distribución quintilica, los hogares pertenecientes al 20% con mayores ingresos tienen, en promedio, un tamaño menor: disminuye la cantidad de menores de 14 años y hay una mayor presencia de adultos de 65 años y más. Se destaca la importante presencia relativa de adultos de 65 años y más en el tercer quintil: hay una persona de este tramo etario cada dos hogares del quintil central de IPCF.

Gráfico 7.

Tamaño medio y cantidad promedio de miembros menores de 14 años y adultos de 65 años y más del hogar según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



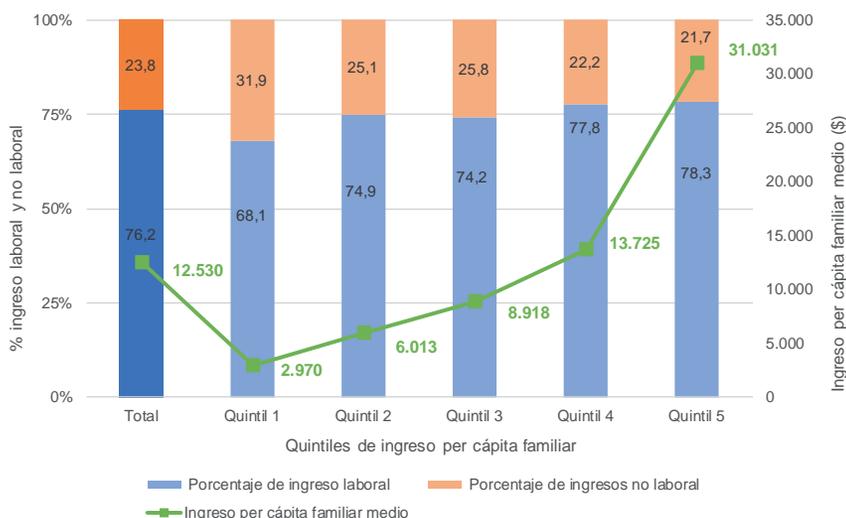
Nota: para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El gráfico 8 compara la fuente de ingresos de los hogares —laboral y no laboral— con el ingreso per cápita familiar medio, según quintiles de IPCF. El peso de los ingresos laborales es menor en el primer quintil (68,1%), mientras que a medida que crece la escala de distribución, la participación de los ingresos provenientes del trabajo aumenta y alcanza el 78,3% en los hogares del quinto quintil.

Gráfico 8.

Porcentaje del ingreso total familiar proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso per cápita familiar medio según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones gratificables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

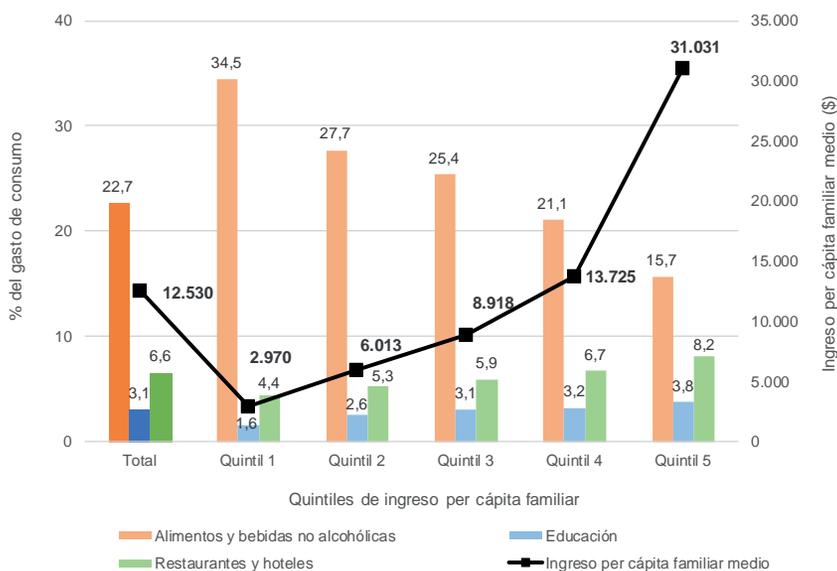
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Respecto al gasto de consumo, los distintos niveles de ingresos influyen en la estructura de gastos de los hogares. Aquellos bienes y servicios básicos, tales como *Alimentos y bebidas no alcohólicas* y gastos vinculados a la vivienda, suelen tener mayor peso entre los hogares de menores ingresos. Entre los gastos que están asociados con el nivel socioeconómico de los hogares, se encuentran también *Educación y Restaurantes y hoteles*, que habitualmente registran una proporción más elevada entre los hogares de ingresos altos.

Como se observa en el gráfico 9, los hogares de los quintiles más bajos destinan una mayor proporción del gasto a la adquisición de *Alimentos y bebidas no alcohólicas*: en el primer quintil, más de un tercio del gasto se realiza en esa categoría. En los estratos siguientes, este porcentaje desciende paulatinamente y se ubica en 21,1% y 15,7% entre los hogares del cuarto y quinto quintil, respectivamente, mientras aumenta el gasto en otros rubros, como *Educación y Restaurantes y hoteles*.

Gráfico 9.

Porcentaje de gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas, Educación, Restaurantes y hoteles e ingreso per cápita familiar medio mensual según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



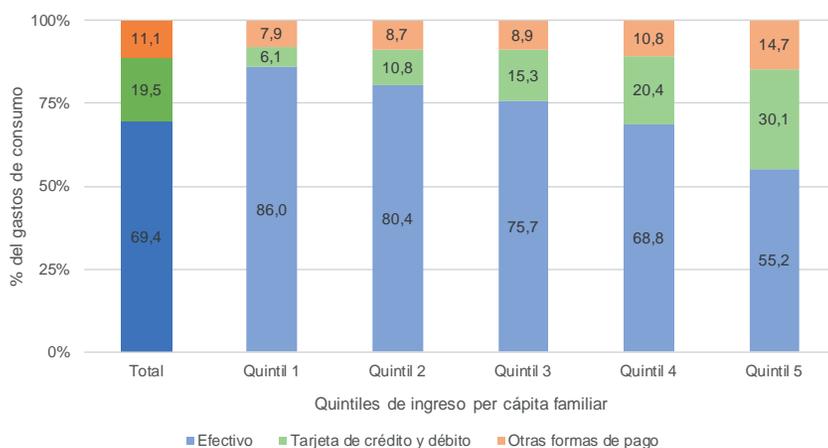
Nota: para el cálculo de los promedios y los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Otro aspecto vinculado al nivel socioeconómico de los hogares es la forma de pago utilizada para realizar sus gastos de consumo. En el gráfico 10 se observa cómo a medida que aumenta el nivel de ingresos, decrece el uso de efectivo y se incrementa la utilización de instrumentos bancarizados, como la tarjeta de crédito y otros medios de pago. El conjunto de hogares de menores ingresos que conforman los quintiles 1 y 2 usa principalmente el efectivo como medio de pago para sus consumos. En el quintil más alto de la distribución, en tanto, casi un tercio del gasto se realiza con tarjetas de crédito y débito.

Gráfico 10.

Forma de pago del gasto de consumo según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero. Otras formas de pago incluye compras a crédito, fiado o con libreta, adeuda, recibido o retirado de su trabajo, tarjetas prepagas o recargables, transferencias bancarias, *homebanking* y débito automático.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 2.

Ingreso total familiar, ingreso per cápita familiar, gastos y características de los hogares según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5
Ingreso total familiar mensual (ITF) e ingreso per cápita familiar mensual (IPCF), en pesos						
Ingreso total familiar medio	32.131	13.210	21.466	27.143	36.146	62.697
Ingreso per cápita familiar medio	12.530	2.970	6.013	8.918	13.725	31.031
Ingreso según fuente laboral y no laboral en relación al ITF						
Porcentaje de ingreso laboral	76,2	68,1	74,9	74,2	77,8	78,3
Porcentaje de ingresos no laboral	23,8	31,9	25,1	25,8	22,2	21,7
Porcentaje de ingreso por AUH y AUE	1,3	10,0	2,2	0,7	0,2	0,0
Porcentaje de ingreso por jubilación/pensión	17,5	10,4	16,1	20,9	18,4	17,5
Porcentaje de ingreso por rentas	1,3	0,2	0,4	0,6	0,8	2,5
Porcentaje de ingreso por transferencias entre hogares	1,8	3,3	2,7	1,9	1,9	1,1
Porcentaje de ingreso por pensiones no contributivas	1,4	5,9	2,8	1,3	0,8	0,3
Porcentaje de ingreso por otras fuentes no laborales	0,5	2,1	1,0	0,4	0,3	0,3
Porcentaje de ingreso total familiar	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Estructura de gastos, en porcentaje						
Alimentos y bebidas no alcohólicas	22,7	34,5	27,7	25,4	21,1	15,7
Bebidas alcohólicas y tabaco	2,0	2,2	2,4	1,9	1,7	1,8
Prendas de vestir y calzado	6,8	8,0	7,4	7,2	6,8	6,0
Vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles	14,5	14,2	14,8	14,6	14,0	14,6
Equipamiento y mantenimiento del hogar	5,5	4,1	4,6	4,7	5,4	7,0
Salud	6,4	4,2	4,8	6,1	6,8	8,0
Transporte	14,3	10,4	13,3	13,2	16,0	15,6
Comunicaciones	5,1	5,0	5,6	5,7	5,3	4,6
Recreación y cultura	8,6	7,7	7,8	8,0	8,5	9,7
Educación	3,1	1,6	2,6	3,1	3,2	3,8
Restaurantes y hoteles	6,6	4,4	5,3	5,9	6,7	8,2
Bienes y servicios varios	4,4	3,7	4,0	4,2	4,4	5,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Forma de pago del gasto de consumo, en porcentaje						
Efectivo	69,4	86,0	80,4	75,7	68,8	55,2
Tarjeta de crédito y débito	19,5	6,1	10,8	15,3	20,4	30,1
Otras formas de pago	11,1	7,9	8,7	8,9	10,8	14,7
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(continúa)

Cuadro 2. (conclusión)

	Total	Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5
Caracterización de los hogares						
Porcentaje de participación en el total	100,0	20,0	20,0	20,0	20,0	20,0
Cantidad promedio de miembros por hogar	3,19	4,51	3,61	3,04	2,66	2,15
Cantidad promedio de menores de 14 años en el hogar	0,72	1,54	0,89	0,53	0,39	0,24
Cantidad promedio de adultos de 65 años y más en el hogar	0,36	0,14	0,33	0,50	0,44	0,41
Cantidad promedio de activos en el hogar	1,51	1,62	1,59	1,49	1,48	1,37
Cantidad promedio de personas por miembro ocupado	2,35	3,57	2,68	2,16	1,82	1,47
Porcentaje de hogares con jefe/a ocupado/a	66,3	64,1	63,2	60,8	68,9	74,5
Porcentaje de hogares inquilinos	18,7	12,5	16,7	17,2	20,2	26,9
Porcentaje de jefes/as con cobertura privada de salud (prepaga)	12,2	2,9	5,2	8,6	14,8	29,4
Porcentaje de hogares que reciben AUH y AUE	15,8	46,2	19,6	8,6	3,4	1,0
Porcentaje de hogares que reciben jubilación/pensión	33,6	17,5	32,7	42,3	38,9	36,7
Porcentaje de hogares que reciben rentas	3,9	0,7	1,6	2,5	3,9	10,8
Porcentaje de hogares que reciben transferencias entre hogares	9,5	11,9	11,5	9,3	8,8	5,8
Porcentaje de hogares que reciben pensiones no contributivas	7,0	13,1	10,4	5,8	3,9	1,8
Porcentaje de hogares con clima educativo bajo o muy bajo	45,2	68,3	56,9	49,1	36,1	15,7

Nota: para el cálculo de los promedios de ITF e IPCF y de quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones gratificables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Otras formas de pago incluye compras a crédito, fiado o con libreta, adeuda, recibido o retirado de su trabajo, tarjetas prepagas o recargables, transferencias bancarias, *homebanking* y débito automático.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

1.3 Ingresos y gastos de los hogares según tipo de hogar

En este apartado se comparan los ingresos de acuerdo con distintas tipologías de hogares:

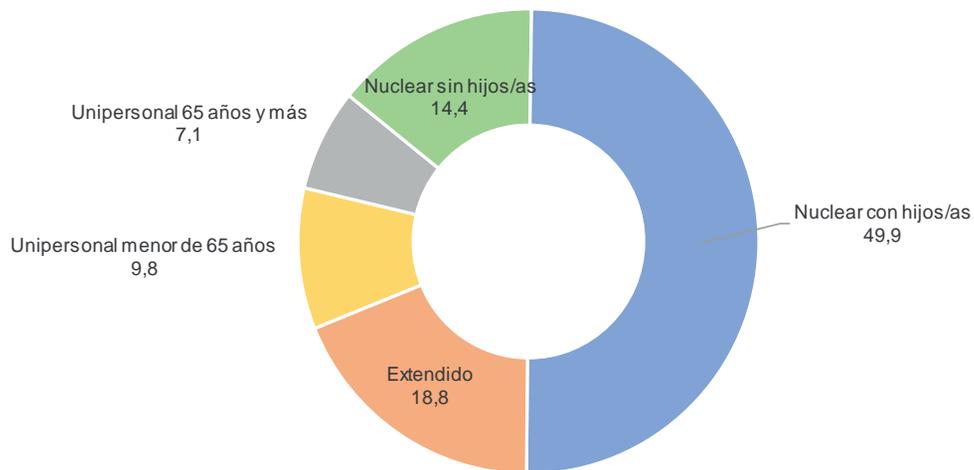
- Unipersonal menor de 65 años: hogares con un solo miembro adulto en edad activa.
- Unipersonal de 65 años y más: hogares compuestos por una sola persona que ya alcanzó la edad jubilatoria, teniendo en cuenta las particularidades en la fuente de ingresos que esto puede implicar.
- Nuclear sin hijos/as: hogares integrados por una pareja sin hijos ni otros miembros.
- Nuclear con hijos/as: hogares que pueden incluir uno o ambos progenitores y a sus hijos.
- Extendido: hogares en los que conviven miembros con distintos vínculos entre sí. Incluyen más de un núcleo familiar.

Los distintos tipos de hogar permiten analizar diferencias entre sus ingresos, las características de quienes los componen y la estructura de sus gastos de consumo.

El gráfico 11 muestra la representación que tiene cada tipo de hogar en el total nacional. La mitad de los hogares son nucleares con hijos, seguidos por los hogares extendidos y los nucleares sin hijos (18,8% y 14,4%, respectivamente). Una proporción menor de los hogares son unipersonales: 7,1% están compuestos por población de 65 años y más y un 9,8% por menores de esa edad.

Gráfico 11.

Distribución de los hogares según tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

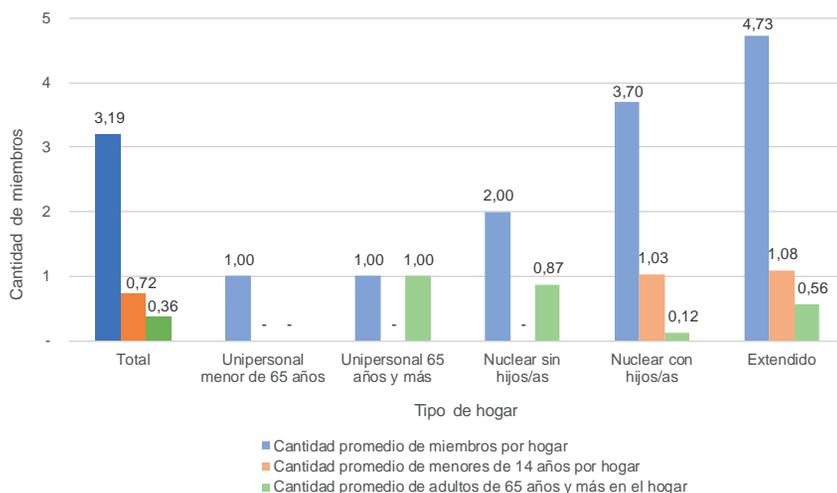


Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El gráfico 12 muestra el promedio de miembros según el tipo de hogar. Los hogares extendidos, acorde a su conformación, tienen un promedio muy superior al resto de los hogares: 4,73 miembros. Los hogares nucleares con hijos también poseen un número mayor de componentes (3,70), conformado por miembros en edades centrales y con presencia de un menor de 14 años en promedio.

Gráfico 12.

Tamaño medio y cantidad promedio de miembros menores de 14 años y adultos de 65 años y más del hogar según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



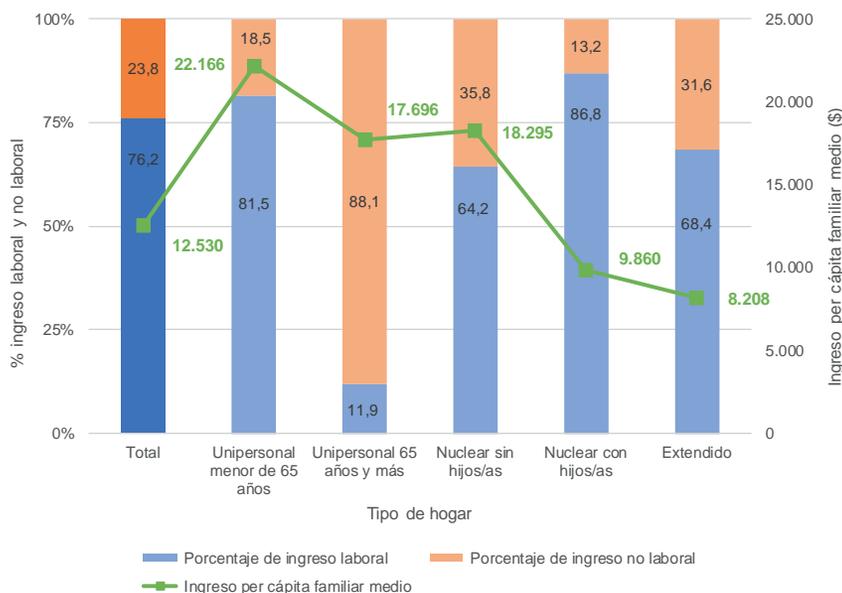
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Con respecto a la distribución de los ingresos por fuentes, el gráfico 13 muestra las diferencias entre los distintos tipos de hogares. Los hogares unipersonales de miembros de 65 años y más obtienen sus ingresos mayoritariamente de fuentes no laborales, asociado a la percepción de la jubilación o pensión. Los hogares unipersonales más jóvenes muestran la relación inversa: la mayor proporción de los ingresos provienen del trabajo y tienen, en promedio, un mayor nivel de ingresos per cápita.

La proporción de ingresos laborales de los hogares nucleares con hijos es superior al promedio nacional (obtienen el 86,8% de sus ingresos de esta fuente), aunque poseen un IPCF medio menor, dada la cantidad de miembros que los integran. Los hogares extendidos, en tanto, presentan una mayor proporción de ingresos no laborales que el promedio nacional y, debido a su tamaño, un menor IPCF que el resto. En estos hogares, el 30,9% recibe Asignación Universal por Hijo o por Embarazo, el 15,5% percibe transferencias de otros hogares y el 14,4% pensiones no contributivas (ver cuadro 3).

Gráfico 13.

Porcentaje del ingreso total familiar proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso per cápita familiar medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del promedio de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensión no contributivas (incluye pensiones graciables, veteranos de guerra Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Finalmente, con respecto al gasto de consumo según el tipo de hogar, el gráfico 14 muestra la estructura del gasto y el IPCF medio.

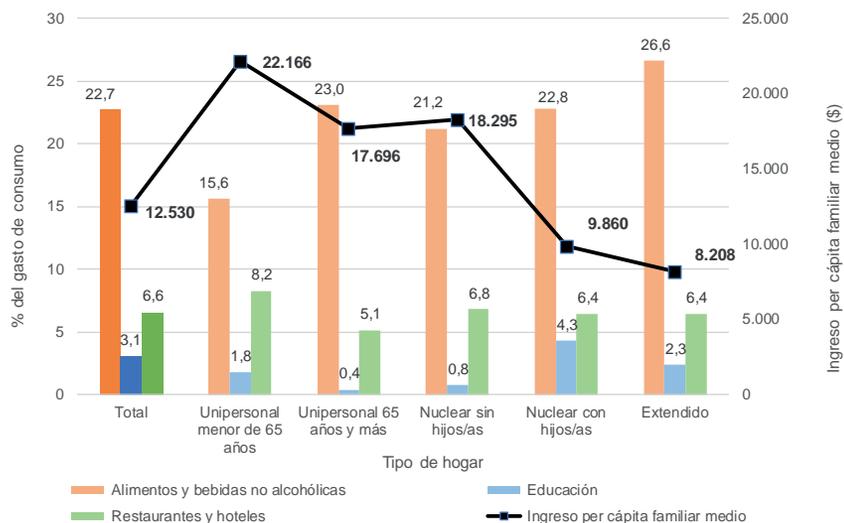
Se observa que los hogares unipersonales de menores de 65 años, que poseen el mayor ingreso per cápita —dado que son hogares con solo un miembro y en edad activa—, gastan en alimentos y bebidas para consumir en el hogar el 15,6%, mientras destinan un 8,2% a *Restaurantes y hoteles*.

Los hogares extendidos, que tienen el menor IPCF, destinan un 26,6% del presupuesto familiar a adquirir *Alimentos y bebidas no alcohólicas*, mientras que los tipos de hogar restantes gastan una proporción más cercana al promedio general de hogares.

El gasto en *Educación* tanto en los hogares unipersonales de 65 años y más como en los nucleares sin hijos es marginal en su presupuesto. En cambio, en los hogares nucleares con hijos y en los extendidos, se observa un gasto considerablemente mayor en esta categoría, debido a la presencia de niños, niñas y adolescentes en edad escolar.

Gráfico 14.

Porcentaje de gasto en Alimentos y bebidas no alcohólicas, Educación, Restaurantes y hoteles e ingreso per cápita familiar medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del promedio de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 3.

Ingreso total familiar, ingreso per cápita familiar, gastos y características de los hogares según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Unipersonal menor de 65 años	Unipersonal 65 años y más	Nuclear sin hijos/as	Nuclear con hijos/as	Extendido
Ingreso total familiar mensual (ITF) e ingreso per cápita familiar mensual (IPCF), en pesos						
Ingreso total familiar medio	32.131	22.166	17.696	36.590	34.193	33.886
Ingreso per cápita familiar medio	12.530	22.166	17.696	18.295	9.860	8.208
Ingreso según fuente laboral y no laboral en relación al ITF						
Porcentaje de ingreso laboral	76,2	81,5	11,9	64,2	86,8	68,4
Porcentaje de ingreso no laboral	23,8	18,5	88,1	35,8	13,2	31,6
Porcentaje de ingreso por AUH y AUE	1,3	-	-	0,0	1,5	2,5
Porcentaje de ingreso por jubilación/pensión	17,5	8,2	81,2	32,7	7,5	22,2
Porcentaje de ingreso por rentas	1,3	1,5	4,4	2,2	1,0	0,9
Porcentaje de ingreso por transferencias entre hogares	1,8	6,8	1,5	0,4	1,3	2,6
Porcentaje de ingreso por pensiones no contributivas	1,4	1,0	0,9	0,4	1,3	2,7
Porcentaje de ingreso por otras fuentes no laborales	0,5	1,1	0,1	0,1	0,6	0,7
Porcentaje de ingreso total familiar	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Estructura de gastos, en porcentaje						
Alimentos y bebidas no alcohólicas	22,7	15,6	23,0	21,2	22,8	26,6
Bebidas alcohólicas y tabaco	2,0	2,5	1,7	2,1	1,8	2,2
Prendas de vestir y calzado	6,8	7,4	4,8	5,9	7,1	7,0
Vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles	14,5	22,7	17,3	15,5	13,2	13,5
Equipamiento y mantenimiento del hogar	5,5	5,2	9,4	5,8	5,4	4,8
Salud	6,4	5,4	12,4	9,3	5,5	6,2
Transporte	14,3	12,5	7,8	14,8	15,1	13,5
Comunicaciones	5,1	5,1	5,0	5,1	5,0	5,6
Recreación y cultura	8,6	9,0	8,7	8,1	8,9	7,8
Educación	3,1	1,8	0,4	0,8	4,3	2,3
Restaurantes y hoteles	6,6	8,2	5,1	6,8	6,4	6,4
Bienes y servicios varios	4,4	4,6	4,4	4,7	4,5	4,0
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Forma de pago del gasto de consumo, en porcentaje						
Efectivo	69,4	67,3	73,8	66,4	67,7	77,5
Tarjeta de crédito y débito	19,5	20,9	17,0	22,5	20,7	13,0
Otras formas de pago	11,1	11,9	9,1	11,1	11,6	9,5
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

(continúa)

Cuadro 3. (conclusión)

	Total	Unipersonal menor de 65 años	Unipersonal 65 años y más	Nuclear sin hijos/as	Nuclear con hijos/as	Extendido
Caracterización de los hogares						
Porcentaje de participación en el total	100,0	9,8	7,1	14,4	49,9	18,8
Cantidad promedio de miembros por hogar	3,19	1,00	1,00	2,00	3,70	4,73
Cantidad promedio de menores de 14 años en el hogar	0,72	///	///	///	1,03	1,08
Cantidad promedio de adultos de 65 años y más en el hogar	0,36	///	1,00	0,87	0,12	0,56
Cantidad promedio de activos en el hogar	1,51	0,80	0,14	1,05	1,75	2,11
Cantidad promedio de personas por miembro ocupado	2,35	1,00	1,00	1,45	2,59	2,85
Porcentaje de hogares con jefe/a ocupado/a	66,3	75,7	13,7	54,2	78,3	58,6
Porcentaje de hogares inquilinos	18,7	42,6	10,1	18,8	18,1	10,9
Porcentaje de jefes/as con cobertura privada de salud (prepaga)	12,2	17,5	12,5	15,3	12,3	6,6
Porcentaje de hogares que reciben AUH y AUE	15,8	-	-	0,1	19,9	30,9
Porcentaje de hogares que reciben jubilación/pensión	33,6	11,8	96,4	54,4	15,8	52,7
Porcentaje de hogares que reciben rentas	3,9	4,6	7,4	6,2	3,1	2,7
Porcentaje de hogares que reciben transferencias entre hogares	9,5	17,9	4,7	2,3	8,3	15,5
Porcentaje de hogares que reciben pensiones no contributivas	7,0	3,8	1,9	2,6	6,8	14,4
Porcentaje de hogares con clima educativo bajo o muy bajo	45,2	23,8	61,1	45,1	39,9	64,7

Nota: para el cálculo de los promedios de ITF e IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones gratificables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

2. Perceptores de ingresos laborales y no laborales



Perceptores de ingresos laborales y no laborales

En el segundo capítulo se analizan los ingresos de los perceptores³ para el total del país y sus diferencias según región de residencia, quintiles de ingreso per cápita familiar y tipología del hogar al que pertenecen. En cada sección se describen las características sociodemográficas para los distintos grupos analizados. Posteriormente, se presentan los ingresos totales individuales (ITI) por sexo y edad y su composición por fuente (laboral y no laboral). Asimismo, para el análisis regional, se incorpora la distribución del ingreso a partir del análisis de la brecha entre los quintiles de ingreso. Al finalizar cada sección se presenta un cuadro con información complementaria.

Los ingresos individuales pueden provenir de una o más fuentes: de ingresos laborales de una o más ocupaciones y de ingresos no laborales procedentes de jubilación o pensión, rentas, transferencias monetarias estatales (como la Asignación Universal por Hijo, otros subsidios, programas sociales, becas, seguro de desempleo o pensiones no contributivas) o privadas (de instituciones, cuotas de alimentos o ayuda de personas que no residen en el hogar), entre otros.

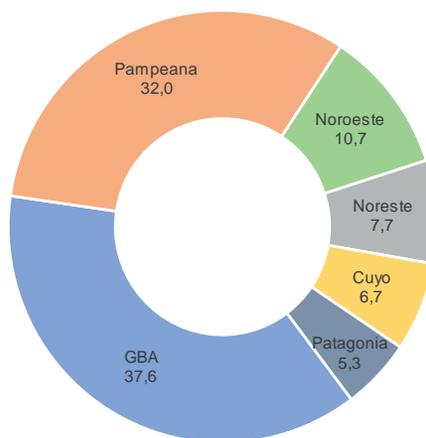
2.1 Perceptores de ingresos laborales y no laborales según región

La población se distribuye concentrándose en algunas regiones geográficas del territorio argentino. Lo mismo ocurre cuando se consideran los perceptores de ingresos: más de una tercera parte de las personas que perciben ingresos residen en el GBA y una porción similar lo hace en la región Pampeana. Uno de cada diez perceptores vive en el NOA, mientras que cada una de las regiones restantes reúne entre el 5% y cerca del 8% de los perceptores de ingresos del país.

³ Se considera al universo de personas de 14 años y más que perciben ingresos.

Gráfico 15.

Distribución de los perceptores de ingresos según región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



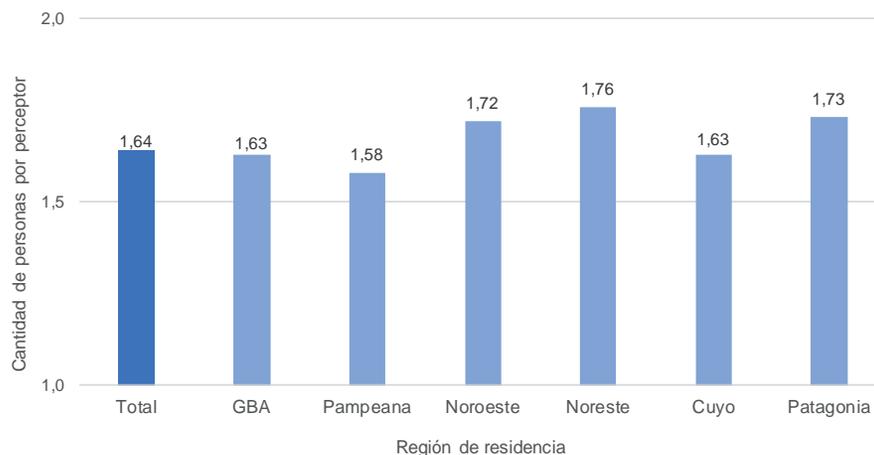
Nota: se considera a los perceptores de ingresos de 14 años y más.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

A nivel país, hay 1,64 personas por cada perceptor de ingresos. En el capítulo anterior, acerca de los ingresos de los hogares, se presentaron los datos de composición del hogar (cantidad total de menores de 14 años y de adultos de 65 años y más promedio por hogar) para cada una de las variables de análisis. En el caso de las composiciones regionales, las diferencias influyen en el indicador de la cantidad de personas por cada perceptor. Las regiones GBA, Pampeana y Cuyo registran una relación similar entre integrantes del hogar y miembros perceptores de ingresos que el total nacional. En la región NEA la dependencia por perceptor aumenta levemente y se ubica en 1,76 personas.

Gráfico 16.

Cantidad promedio de personas por perceptor según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a los perceptores de ingresos de 14 años y más.

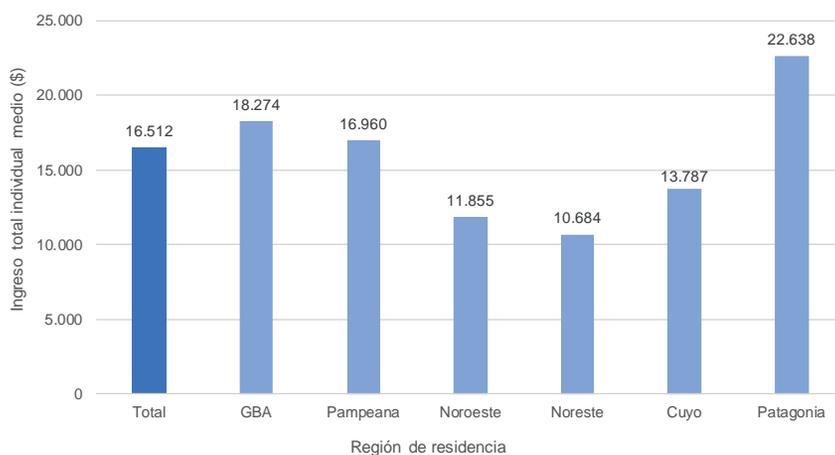
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Los ingresos totales individuales (ITI) reúnen todos los ingresos que reciben los perceptores de diversas fuentes. Tal como se señaló con respecto al ingreso total y per cápita de los hogares, al considerar el ITI se observan diferencias regionales en el nivel de ingreso. Quienes residen en la Patagonia perciben ingresos por encima del promedio nacional (37,1% superiores), mientras que los perceptores del NEA, el NOA y Cuyo tienen ingresos individuales entre un 35,3% y un 16,5% por debajo.

Los perceptores que residen en el GBA y la región Pampeana obtienen, en promedio, un ingreso levemente superior al del promedio nacional. Estas regiones aportan cada una alrededor de una tercera parte del total de perceptores de ingresos del país.

Gráfico 17.

Ingreso total individual medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

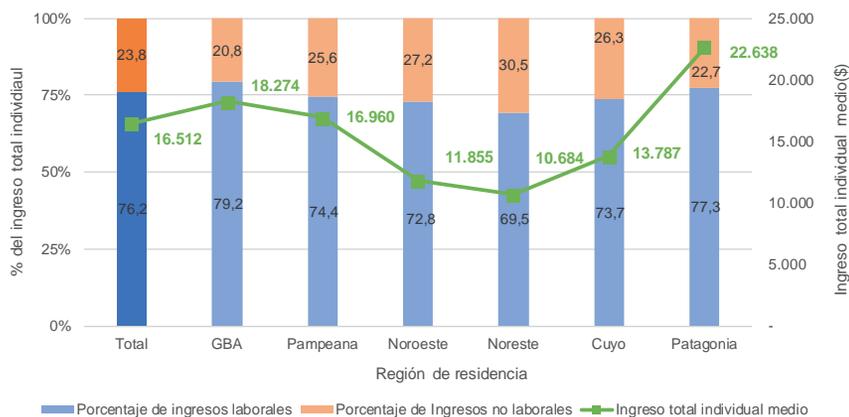
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Con respecto a la procedencia de los ITI por fuente para el total del país y en las regiones, del gráfico 18 se desprende que para el total de perceptores del país el 76,2% del ITI proviene del trabajo, mientras que el 23,8% restante corresponde a ingresos no laborales (jubilaciones y pensiones, rentas, transferencias de ingresos del Estado o entre hogares, entre otros).

Esta relación, al igual que lo observado en el primer capítulo para el ingreso total y per cápita de los hogares, presenta diferencias según la región de residencia de los perceptores. Las regiones con menor ITI, el NEA y el NOA, registran una mayor proporción de ingresos de sus perceptores provenientes de fuentes no laborales (30,5% y 27,2%, respectivamente). En el otro extremo, Patagonia y GBA, las regiones con mayor ITI, poseen las menores proporciones de ingresos no laborales. Sin embargo, GBA tiene una menor proporción de ingreso no laboral (20,8%) que Patagonia (22,7%), aunque el ITI medio de sus perceptores de ingresos sea mayor en la segunda región.

Gráfico 18.

Porcentaje del ingreso total individual proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso total individual medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

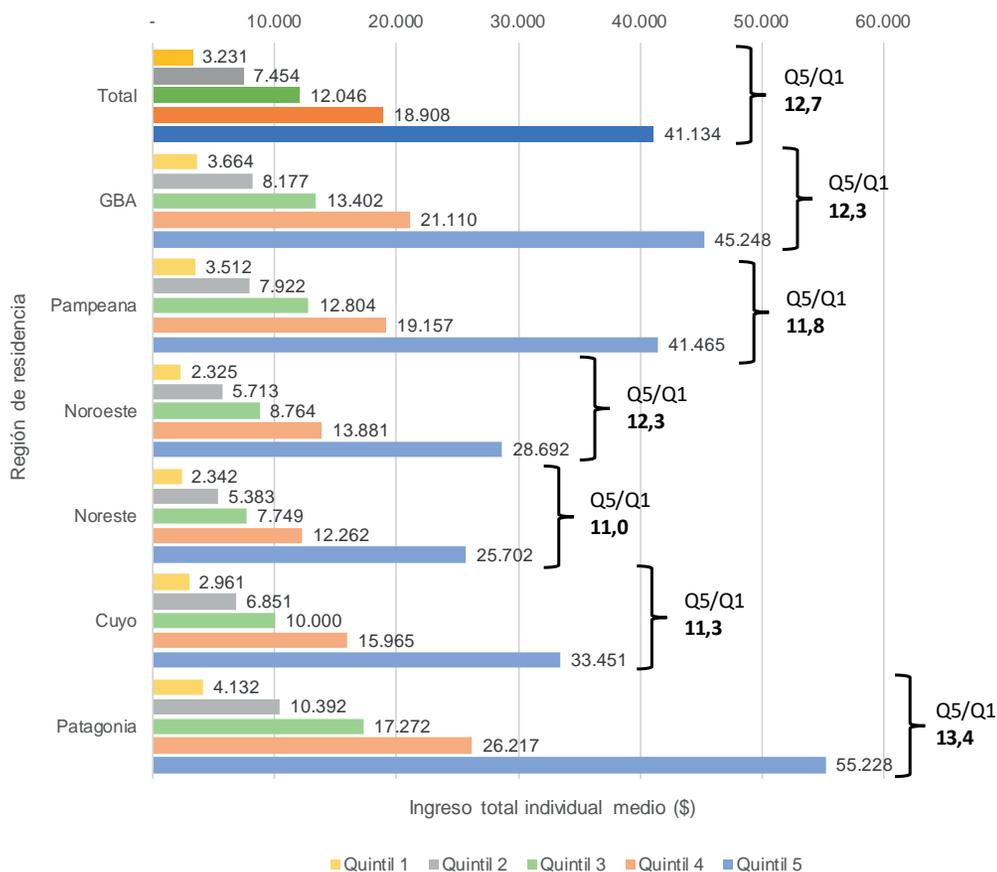
Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El gráfico 19 muestra los ingresos medios y la brecha de ingresos entre los quintiles de ITI para el total del país y para cada región. El 20% de los perceptores que más ingresos poseen recibe un ITI casi 13 veces mayor que el del 20% de los perceptores que menos ingresos tienen a nivel nacional. Los escenarios regionales presentan leves variaciones en este indicador: la Patagonia registra la mayor desigualdad entre los extremos de la distribución (13,4 veces), mientras que el NEA y Cuyo tienen diferencias algo más estrechas entre los ingresos individuales del primer y el quinto quintil (11 y 11,3 veces, respectivamente). Como se observa en el gráfico, para el total nacional y todas las regiones el quintil más alto tiene un ITI promedio que supera por más del doble el del cuarto quintil, lo cual indica que existe un grupo de perceptores que concentra ingresos altos, en comparación con el resto de la distribución.

Gráfico 19.

Ingreso total individual medio mensual según quintiles de ITI por región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio y de los quintiles de ITI se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos. Se utilizan quintiles regionales.

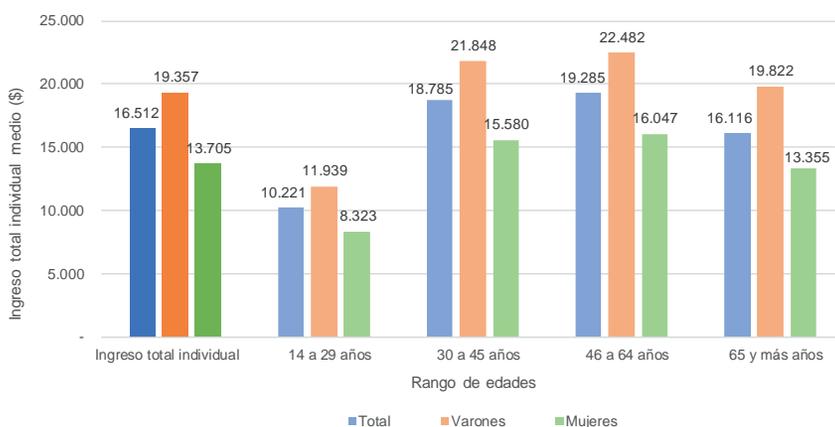
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

La brecha en el ITI entre varones y mujeres es del 29,2% para el total del país: es decir que las mujeres tienen, en promedio, un ITI que representa el 0,7 del ITI de los varones. Esta brecha se amplía ligeramente en los tramos etarios extremos: entre los más jóvenes es del 30,3% y entre los adultos de 65 años y más es del 32,6%.

Por otro lado, los perceptores más jóvenes reciben ingresos más bajos en relación con los adultos de los diferentes tramos de edad. Insertos habitualmente en puestos de trabajo de menor calificación, mayor precariedad y con menor acceso a ingresos no laborales, los jóvenes de 14 a 29 años obtienen poco más de la mitad del ITI promedio que los adultos de 30 a 64 años y casi un 40% menos que el ITI de los perceptores de 65 años y más.

Gráfico 20.

Ingreso total individual medio mensual según sexo y tramos de edad. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



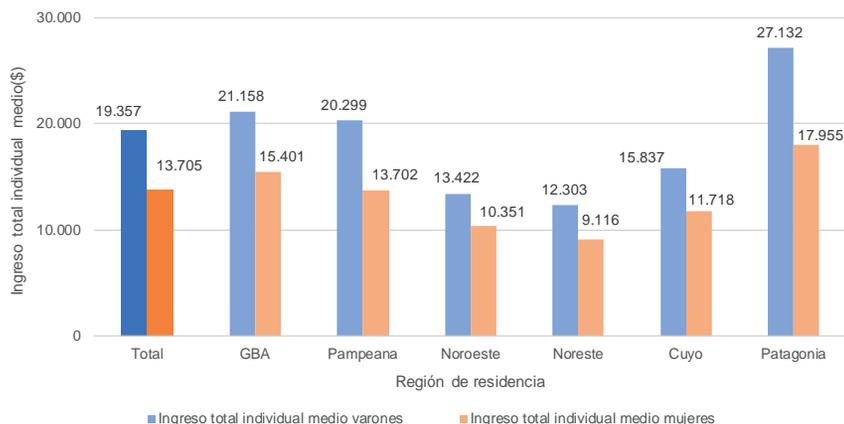
Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 21 se pueden observar los montos diferenciales del ITI según sexo para cada una de las regiones del país. A nivel nacional, como ya se mencionó, el ITI de las mujeres es un 29,2% inferior al registrado para los varones. En cuanto a las regiones, las receptoras mujeres reciben ingresos individuales entre un 22,9% (NOA) y un 33,8% (Patagonia) menores que los de los receptores varones. Las brechas de género para las regiones restantes oscilan entre el 26% y el 32%, más cercanas a la brecha del total del país.

Gráfico 21.

Ingreso total individual medio mensual según sexo y región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 4.

Ingreso total individual y características de los perceptores de ingresos según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Ingreso total individual mensual (ITI), en pesos							
Ingreso total individual medio	16.512	18.274	16.960	11.855	10.684	13.787	22.638
14 a 29 años	10.221	12.135	10.010	7.018	7.325	8.304	13.078
30 a 45 años	18.785	20.946	19.376	12.565	11.911	15.822	26.167
46 a 64 años	19.285	21.356	19.186	15.078	12.336	16.383	26.503
65 años y más	16.116	16.234	17.768	12.625	11.012	13.457	20.745
Ingreso total individual medio varones	19.357	21.158	20.299	13.422	12.303	15.837	27.132
14 a 29 años	11.939	13.886	11.863	8.628	8.592	9.324	15.474
30 a 45 años	21.848	24.047	22.747	14.147	14.352	18.270	31.459
46 a 64 años	22.482	24.387	22.841	16.733	14.161	19.273	31.459
65 años y más	19.822	19.854	23.026	14.183	11.194	15.740	24.013
Ingreso total individual medio mujeres	13.705	15.401	13.702	10.351	9.116	11.718	17.955
14 a 29 años	8.323	10.137	7.957	5.378	5.971	7.081	10.725
30 a 45 años	15.580	17.723	15.891	10.928	9.362	13.144	20.192
46 a 64 años	16.047	18.079	15.588	13.466	10.659	13.811	21.057
65 años y más	13.355	13.685	13.729	11.511	10.875	11.510	18.000
Ingreso según fuente laboral y no laboral en relación al ITI							
Porcentaje de ingresos laborales	76,2	79,2	74,4	72,8	69,5	73,7	77,3
Porcentaje de ingreso no laborales	23,8	20,8	25,6	27,2	30,5	26,3	22,7
ITI medio mensual según quintiles de ingreso total individual, en pesos							
Quintil 1	3.231	3.664	3.512	2.325	2.342	2.961	4.132
Quintil 2	7.454	8.177	7.922	5.713	5.383	6.851	10.392
Quintil 3	12.046	13.402	12.804	8.764	7.749	10.000	17.272
Quintil 4	18.908	21.110	19.157	13.881	12.262	15.965	26.217
Quintil 5	41.134	45.248	41.465	28.692	25.702	33.451	55.228
Distribución del ingreso							
Relación quintil 5/quintil 1	12,7	12,3	11,8	12,3	11,0	11,3	13,4
Caracterización de los perceptores de ingresos							
Porcentaje de participación en el total	100,0	37,6	32,0	10,7	7,7	6,7	5,3
Edad media de los perceptores	45,6	46,1	46,4	43,9	43,5	45,5	44,2
Porcentaje de perceptores de 65 años y más	18,4	19,0	20,2	15,4	15,0	18,8	14,2
Porcentaje de perceptores con secundario incompleto	45,4	41,1	47,0	47,7	53,9	46,7	48,5
Porcentaje de perceptores jefes/as de hogar	49,5	49,9	51,5	43,2	47,3	46,4	54,5
Promedio de personas por perceptor	1,64	1,63	1,58	1,72	1,76	1,63	1,73

Nota: para el cálculo del ITI promedio y de los quintiles de ITI se considera a todas las personas de 14 años y más perceptoras de ingresos. Se utilizan quintiles regionales.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones gratificables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

2.2 Perceptores de ingresos laborales y no laborales según quintiles de ingreso per cápita familiar

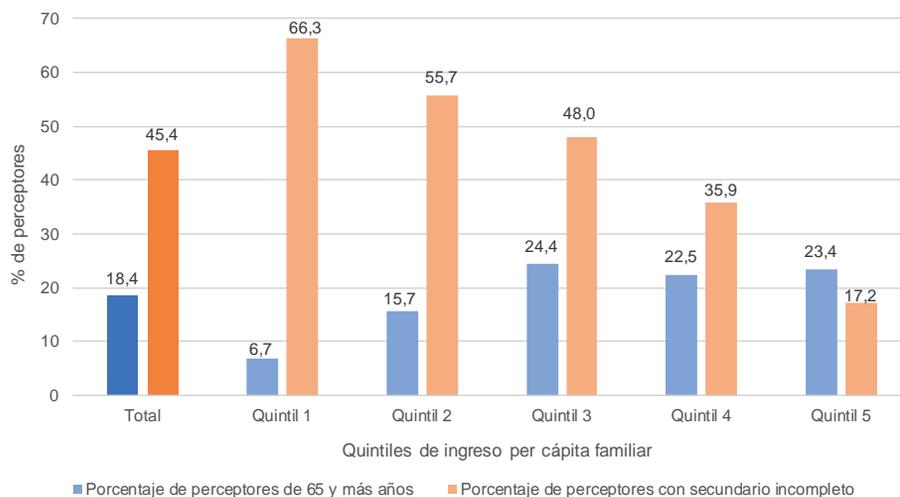
Al agrupar a los perceptores según el nivel de ingresos del hogar en el que residen (quintiles de IPCF del hogar), surgen diferencias relativas a cada uno de los estratos socioeconómicos. En el gráfico 22 se muestran los porcentajes de perceptores de 65 años y más y de perceptores con secundario incompleto.

En el quintil de menores ingresos hay un bajo porcentaje de personas de 65 años y más y, en consecuencia, de perceptores de este mismo grupo etario. A medida que aumentan los ingresos del hogar, la población de mayor edad aumenta su peso relativo.

Por otro lado, en el primer quintil los perceptores que no completaron la educación secundaria tienen un peso de más de 20 puntos porcentuales por encima del valor para el total del país, reduciéndose significativamente su peso relativo al aumentar los ingresos del hogar.

Gráfico 22.

Porcentaje de perceptores de 65 años y más y perceptores con secundario incompleto según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



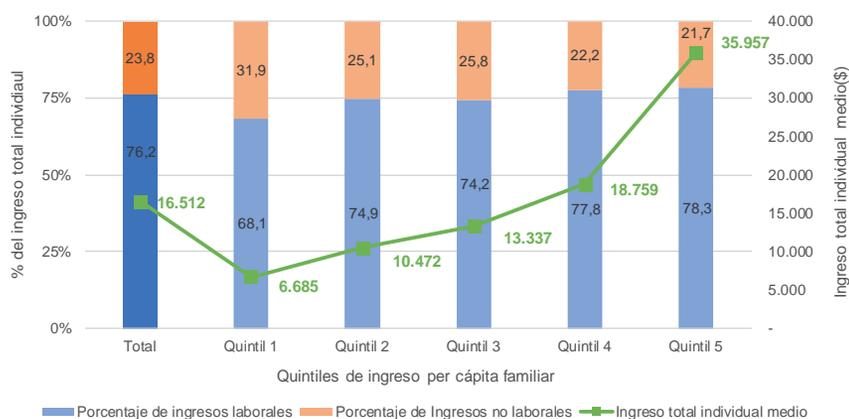
Nota: para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero. Se considera a los perceptores de ingresos de 14 años y más.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Si se considera la fuente de los ingresos individuales, se puede concluir que la participación del ingreso laboral en el total de ITI muestra una relación con el estrato al que pertenece el receptor según quintiles de ingresos de IPCF. Es decir, entre los receptores de hogares de los quintiles más bajos de la escala es más reducido el peso de los ingresos provenientes del empleo, que va aumentando junto con el nivel de IPCF y con el ITI promedio (el tercer quintil muestra un comportamiento algo diferencial por la mayor presencia de receptores de 65 años y más que reciben principalmente ingresos jubilatorios). El ITI medio, en tanto, refleja la extrema desigualdad que existe entre cada grupo de receptores: los del quintil más alto de IPCF perciben, en promedio, un ITI más de cinco veces mayor al de los receptores de hogares con menores ingresos (quinto quintil/primer quintil).

Gráfico 23.

Porcentaje del ingreso total individual proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso total individual medio mensual según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

Para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

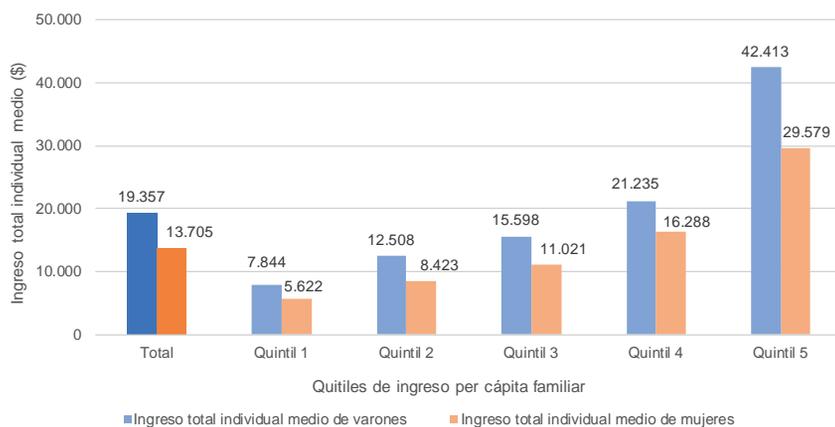
Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Como se puede apreciar en el gráfico 24 la brecha entre los ITI de varones y mujeres se mantiene, con leves variaciones, en todos los estratos de ingresos, en un rango que va del 23,3% (cuarto quintil) al 32,7% (segundo quintil). Es decir que las mujeres, independientemente de su nivel socioeconómico, perciben ingresos individuales menores que sus pares varones.

Gráfico 24.

Ingreso total individual medio mensual y características de los perceptores de ingresos según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

Para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 5.

Ingreso total individual y características de los perceptores de ingresos según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5
Ingreso total individual mensual (ITI), en pesos						
Ingreso total individual medio	16.512	6.685	10.472	13.337	18.759	35.957
14 a 29 años	10.221	4.896	7.851	10.203	14.252	22.721
30 a 45 años	18.785	7.730	12.807	16.795	22.803	39.085
46 a 64 años	19.285	7.225	11.089	14.922	20.940	40.423
65 años y más	16.116	7.556	8.673	10.003	14.403	34.075
Ingreso total individual medio de varones	19.357	7.844	12.508	15.598	21.235	42.413
14 a 29 años	11.939	5.891	9.604	11.995	15.950	24.159
30 a 45 años	21.848	9.417	15.377	19.714	25.169	43.497
46 a 64 años	22.482	8.041	13.421	17.866	24.019	46.939
65 años y más	19.822	7.916	8.959	10.666	16.430	47.898
Ingreso total individual medio de mujeres	13.705	5.622	8.423	11.021	16.288	29.579
14 a 29 años	8.323	3.972	5.948	7.938	12.073	21.067
30 a 45 años	15.580	6.229	9.952	13.604	20.319	34.030
46 a 64 años	16.047	6.389	8.827	11.914	17.712	33.908
65 años y más	13.355	7.306	8.454	9.471	12.968	24.089
Ingreso según fuente laboral y no laboral en relación al ITI						
Porcentaje de ingresos laborales	76,2	68,1	74,9	74,2	77,8	78,3
Porcentaje de Ingresos no laborales	23,8	31,9	25,1	25,8	22,2	21,7
Caracterización de los perceptores de ingresos						
Porcentaje de participación en el total	100,0	20,3	21,1	20,9	19,8	17,9
Edad media de los perceptores	45,6	38,9	43,8	48,1	48,2	49,6
Porcentaje de perceptores de 65 años y más	18,4	6,7	15,7	24,4	22,5	23,4
Porcentaje de perceptores con secundario incompleto	45,4	66,3	55,7	48,0	35,9	17,2
Porcentaje de perceptores jefes/as de hogar	49,5	46,5	46,8	47,5	50,9	57,0
Promedio de personas por perceptor	1,64	2,28	1,76	1,49	1,38	1,23

Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

Para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

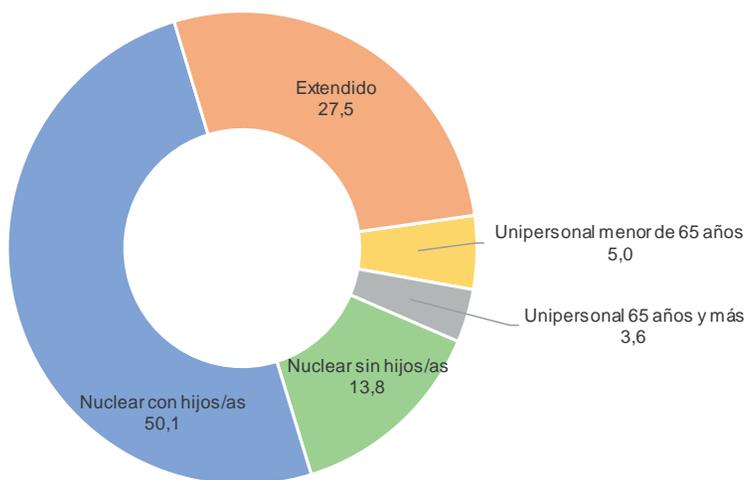
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

2.3 Perceptores de ingresos laborales y no laborales según tipo de hogar

La última sección de este capítulo aborda las características de los perceptores y los montos medios del ITI según el tipo de hogar al que pertenece cada perceptor de ingresos. Cinco de cada 10 perceptores del país forman parte de hogares nucleares con hijos (el de mayor peso entre los distintos tipos de hogares). Los hogares extendidos reúnen el 27,5% y los nucleares sin hijos, el 13,8%. Los hogares unipersonales, al estar constituidos por un solo miembro y ser una porción más pequeña del total de hogares, contienen entre el 3,6% y el 5% de los perceptores, según su edad.

Gráfico 25.

Distribución de los perceptores de ingresos según tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



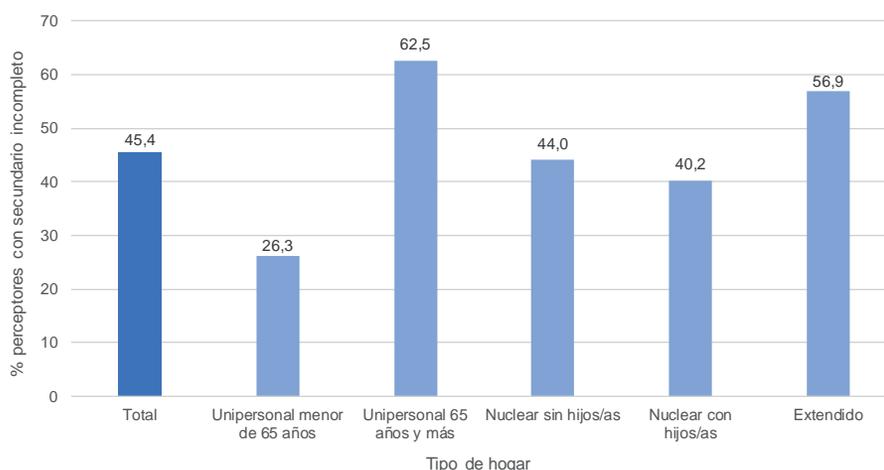
Nota: se considera a los perceptores de ingresos de 14 años y más.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En cuanto al nivel educativo, se advierte que más de 4 de cada 10 perceptores de ingresos del país no terminaron sus estudios secundarios. Esta proporción es similar para los hogares nucleares sin hijos (44%), desciende entre los perceptores de hogares nucleares con hijos (40,2%) y es significativamente menor entre quienes viven solos y tienen menos de 65 años (26,3%). Entre los perceptores de hogares extendidos y unipersonales de 65 años y más, en cambio, quienes no terminaron el nivel secundario representan el 56,9% y el 62,5%, respectivamente. Esto se debe a que son hogares que incluyen población de mayor edad (que generalmente registra menos años de escolaridad) y a que, en el caso de los extendidos, son hogares que por su conformación (varios núcleos familiares comparten una vivienda y los gastos de alimentación) suelen presentarse con mayor frecuencia entre la población de menores ingresos.

Gráfico 26.

Porcentaje de perceptores de ingresos con secundario incompleto según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a los perceptores de ingresos de 14 años y más.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Como ya se señaló en la sección anterior, la fuente preponderante de ingresos de las personas es la laboral, situación que es común a todos los estratos. Sin embargo, aunque la gran mayoría de los perceptores obtiene sus ingresos del trabajo, se evidencian distinciones cuando se analiza la fuente de ingresos según tipo de hogar, tal como se desprende del gráfico 27.

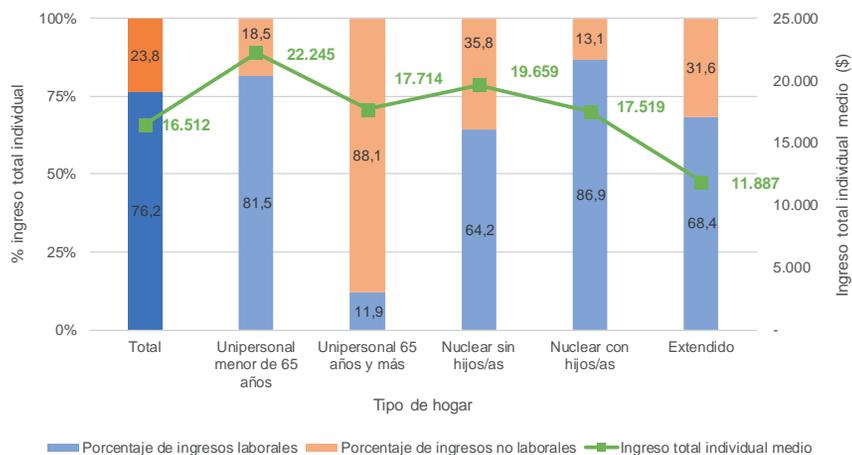
La edad influye en el origen del ingreso, ya que cuando se supera la edad económicamente activa existe un mayor peso de los ingresos no laborales (por jubilación o pensión). Es por ello que los perceptores de hogares unipersonales de personas de 65 años y más constituyen la excepción y son los únicos que tienen un mayor peso de ingresos no laborales dentro del ITI.

Aunque notoriamente más baja que en estos, la proporción de ingresos no laborales también es considerable entre los perceptores de hogares nucleares sin hijos y extendidos. Entre los primeros, influye la presencia de núcleos de perceptores en edad jubilatoria, mientras que en los segundos se combina población de distintos tramos de edad que pueden recibir tanto ingresos de jubilación o pensión como otro tipo de transferencias. Finalmente, entre los perceptores de hogares unipersonales de menores de 65 años y nucleares con hijos se observa la menor injerencia de ingresos no laborales: más del 80% del ITI proviene del empleo.

Con respecto al monto del ITI, se registra un promedio más elevado entre los perceptores que viven solos y tienen menos de 65 años, seguidos por los que forman parte de hogares nucleares sin hijos.

Gráfico 27.

Porcentaje del ingreso total individual proveniente de fuentes laborales y no laborales e ingreso total individual medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

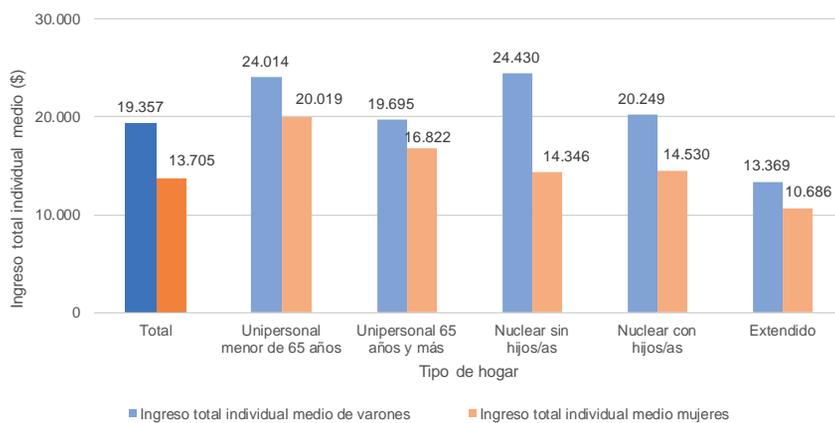
Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Las diferencias en los ingresos entre varones y mujeres, en detrimento de estas últimas, no encuentran distinción regional ni socioeconómica. Lo mismo ocurre entre perceptores que componen distintos tipos de hogar: en todos los casos, las mujeres perciben un ITI menor.

Gráfico 28.

Ingreso total individual medio mensual según sexo y tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más receptoras de ingresos.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 6.

Ingreso total individual y características de los perceptores de ingresos según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Unipersonal menor de 65 años	Unipersonal 65 años y más	Nuclear sin hijos/as	Nuclear con hijos/as	Extendido
Ingreso total individual medio mensual (ITI), en pesos						
Ingreso total individual medio	16.512	22.245	17.714	19.659	17.519	11.887
14 a 29 años	10.221	16.198	///	17.098	9.994	8.571
30 a 45 años	18.785	26.517	///	21.863	19.575	13.202
46 a 64 años	19.285	22.768	///	21.080	20.851	14.106
65 años y más	16.116	///	17.714	18.527	15.062	12.742
Ingreso total individual medio de varones	19.357	24.014	19.695	24.430	20.249	13.369
14 a 29 años	11.939	17.445	///	19.659	11.611	10.305
30 a 45 años	21.848	26.668	///	24.791	22.911	15.119
46 a 64 años	22.482	25.990	///	26.912	23.915	15.605
65 años y más	19.822	///	19.695	23.881	17.668	13.611
Ingreso total individual medio de mujeres	13.705	20.019	16.822	14.346	14.530	10.686
14 a 29 años	8.323	14.613	///	14.632	8.022	6.885
30 a 45 años	15.580	26.274	///	18.341	16.034	11.555
46 a 64 años	16.047	19.366	///	15.493	17.496	12.785
65 años y más	13.355	///	16.822	12.007	12.648	12.316
Ingreso según fuente laboral y no laboral en relación al ITI						
Porcentaje de ingresos laborales	76,2	81,5	11,9	64,2	86,9	68,4
Porcentaje de ingresos no laborales	23,8	18,5	88,1	35,8	13,1	31,6
Caracterización de los perceptores de ingresos						
Porcentaje de participación en el total	100,0	5,0	3,6	13,8	50,1	27,5
Edad media de los perceptores	45,6	42,4	75,0	57,7	41,0	44,6
Porcentaje de perceptores de 65 años y más	18,4	0,0	100,0	46,2	6,2	19,3
Porcentaje de perceptores con secundario incompleto	45,4	26,3	62,5	44,0	40,2	56,9
Porcentaje de perceptores jefes/as de hogar	49,5	100,0	100,0	52,0	49,0	33,4
Promedio de personas por perceptor	1,64	1,00	1,00	1,07	1,89	1,66

Nota: para el cálculo del ITI promedio se considera a todas las personas de 14 años y más perceptoras de ingresos.

Los ingresos laborales son los que se obtienen por una o más ocupaciones, mientras que los no laborales pueden proceder de jubilación o pensión, rentas, Asignación Universal por Hijo (AUH) y Asignación Universal por Embarazo (AUE), transferencias entre hogares, pensiones no contributivas (incluye pensiones graciales, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad), seguro de desempleo, valorización del autoconsumo, becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros programas sociales públicos y transferencias públicas o privadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

3. Perceptores de ingresos laborales



Perceptores de ingresos laborales

En el tercer capítulo se analizan los ingresos laborales para el período de referencia.⁴ Tal como se hizo en los capítulos precedentes, se presentan tres secciones en las que se incluye el análisis según región de residencia, quintiles de ingreso per cápita familiar y tipo de hogar al que pertenecen los ocupados.

En cada sección se describen en primer lugar las características demográficas y ocupacionales de los grupos analizados. Posteriormente, se analizan los ingresos laborales según provengan de la ocupación principal u otras ocupaciones, después los ingresos medios de la ocupación principal según sexo y edad, categoría ocupacional y para los asalariados por condición de registro, rama de actividad, calificación en el empleo y cantidad de horas trabajadas. Asimismo, para el análisis regional, se incorpora la distribución del ingreso a partir del análisis de la brecha entre los quintiles. Al finalizar cada sección se presenta un cuadro con información complementaria.

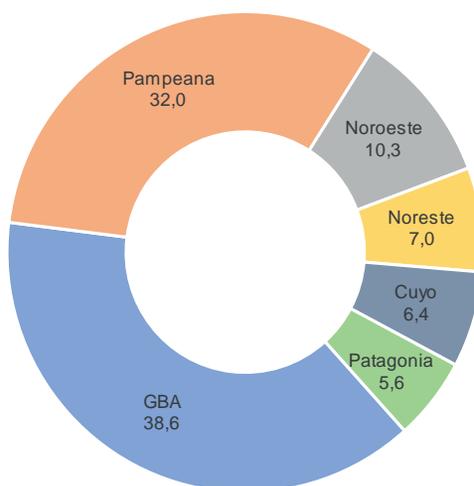
3.1 Perceptores de ingresos laborales según región

Tal como sucede con la distribución de los hogares presentada en el primer capítulo, y la de los perceptores de ingresos, en el segundo capítulo, las regiones que concentran la mayor cantidad de ocupados son el GBA y la región Pampeana: entre las dos reúnen al 70% de las personas ocupadas del país. Es así que los resultados para el total del país están determinados por el peso de estas dos regiones.

⁴ Los ingresos laborales totales incluyen los ingresos promedio de la ocupación principal de los últimos seis o doce meses dependiendo la actividad y los ingresos promedio de los últimos seis meses en ocupaciones secundarias y anteriores. Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

Gráfico 29.

Distribución de los ocupados según región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



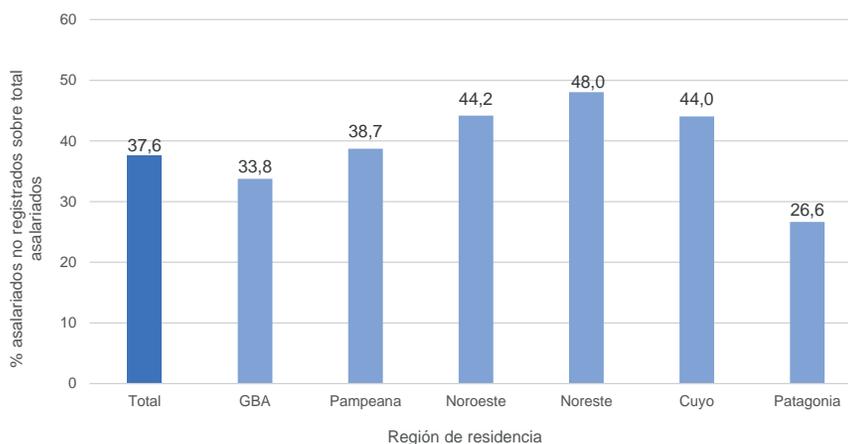
Nota: se considera a los ocupados de 14 años y más con ingresos laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cada uno de los conjuntos regionales de ocupados presenta características propias. En el caso de los trabajadores en relación de dependencia, el 37,6% no se encuentra registrado, es decir que no goza de los beneficios de la seguridad social. Dentro del país conviven regiones con escenarios muy dispares: en NEA y NOA cerca de la mitad de los asalariados son no registrados (48% y 44,2%, respectivamente), mientras que en la Patagonia esta proporción se reduce aproximadamente a un cuarto de quienes trabajan en relación de dependencia (26,6% del total de asalariados).

Gráfico 30.

Porcentaje de asalariados no registrados sobre el total de asalariados según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a los ocupados de 14 años y más con ingresos laborales. Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

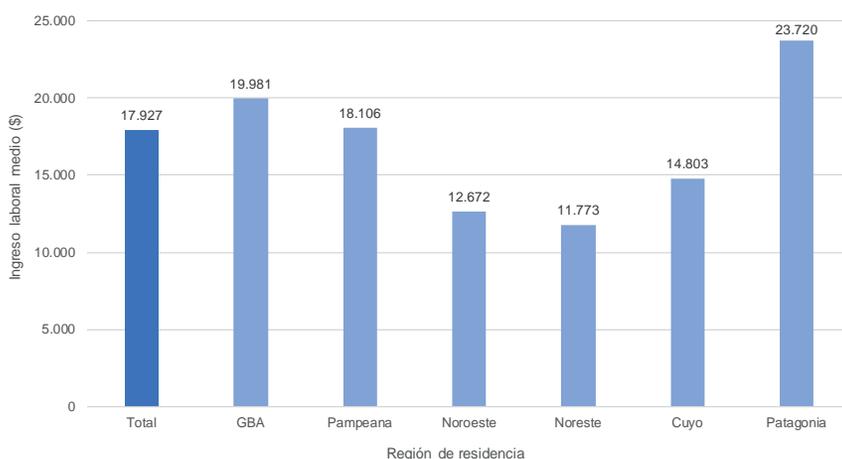
El ingreso proveniente del trabajo también presenta diferencias de acuerdo a la región de residencia de los perceptores de ingresos laborales. Consistentemente con los datos analizados en capítulos anteriores, se observan dos grupos de regiones con relación a la media nacional: GBA, Pampeana y Patagonia, con ingresos laborales promedio más altos; y NOA, NEA y Cuyo, con valores más bajos.

El primer grupo no es un conjunto homogéneo, ya que los perceptores de la región Patagonia registran ingresos muy superiores al promedio nacional (32%) y a las regiones centrales (19% superior al GBA y 31% superior a la región Pampeana). Los perceptores del GBA y de la región Pampeana poseen ingresos laborales más cercanos al promedio nacional, lo que se explica por el mayor peso en la participación de estas regiones en el total del país.

El otro grupo regional está integrado por el NOA, el NEA y Cuyo, en donde los perceptores perciben ingresos en promedio más bajos. Cuyo posee ingresos laborales medios un 17% menores a los del promedio del país. En el caso de los del NOA, esta brecha se amplía al 29%; y, finalmente, para el NEA llega al 34%.

Gráfico 31.

Ingreso laboral medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



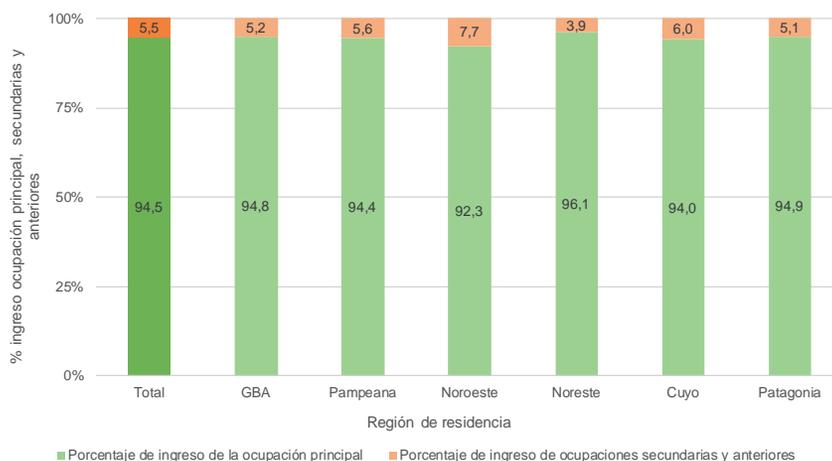
Nota: para el cálculo del ingreso total laboral medio (IL) promedio se considera a todas las personas de 14 años y más con ingresos provenientes del trabajo (incluye ingresos de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis meses anteriores a la encuesta).

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 32 se presenta la distribución del ingreso laboral que corresponde a ingresos de la ocupación principal y de ocupaciones secundarias y anteriores. A nivel nacional, el ingreso de la ocupación principal representa el 94,5% del total de ingresos laborales. A nivel regional, la proporción de ingresos de ocupaciones secundarias o anteriores sobre el ingreso laboral total oscila entre el 3,9% en el NEA y el 7,7% en el NOA.

Gráfico 32.

Porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y ocupaciones secundarias o anteriores según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

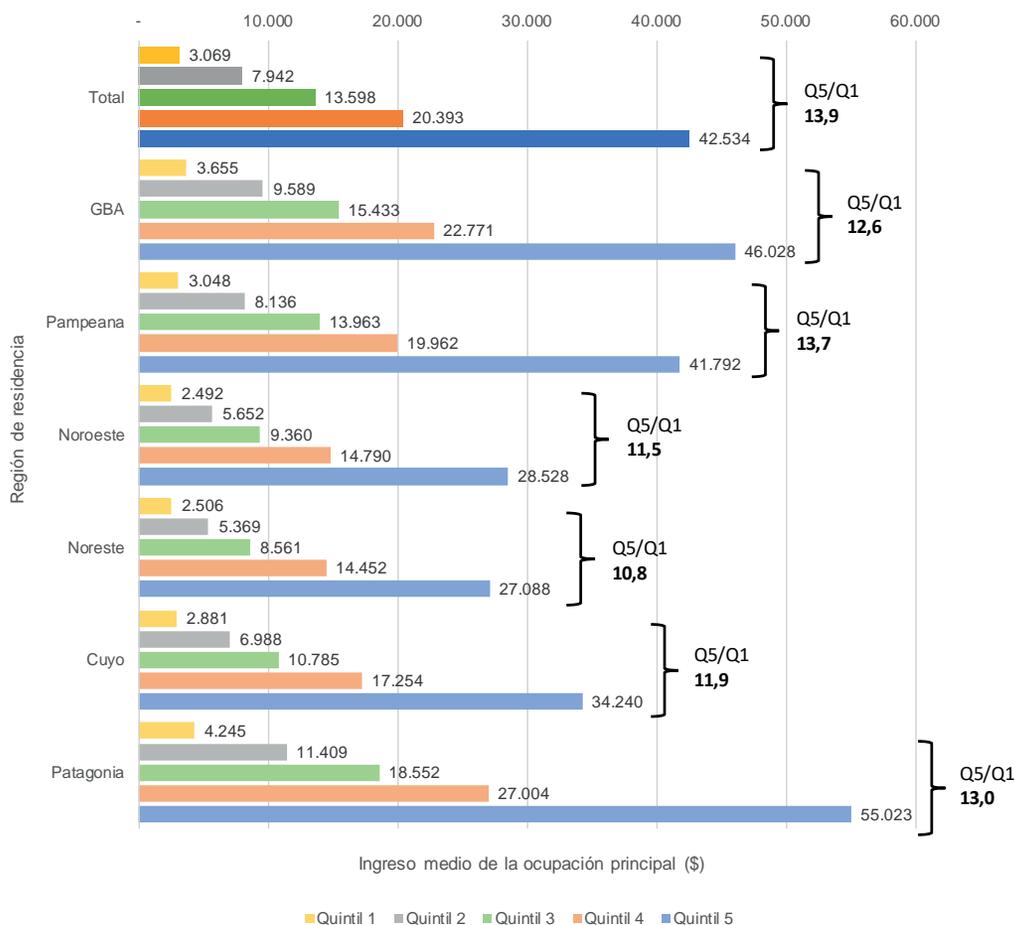
En el gráfico 33 se presentan los ingresos medios de la ocupación principal según quintiles de ingreso de la ocupación principal para el total del país y cada una de las regiones. Se observa una diferencia entre los dos extremos de la distribución: a nivel nacional, los ocupados pertenecientes al quintil más alto perciben ingresos por su ocupación principal 14 veces mayores que los ocupados del primer quintil.

El incremento que se produce en los montos medios de los ingresos laborales entre el cuarto y quinto quintil contribuye a explicar que el ingreso de la ocupación principal promedio se ubique levemente por debajo del cuarto quintil. Es decir que el 60% de los ocupados gana por su trabajo menos que el ingreso de la ocupación principal promedio total.

Esta misma dinámica se observa en las regiones en donde el ingreso medio de la ocupación principal se duplica entre el cuarto y el quinto quintil. Con respecto a la distancia entre el primer y el quinto quintil, la mayor diferencia se registra en la región Pampeana, donde el ingreso del quinto quintil es 13,7 veces el del primer quintil. En el otro extremo se ubica el NEA, con una diferencia de 10,8 veces entre el primer y el quinto quintil.

Gráfico 33.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal según quintiles de ingreso de la ocupación principal y relación entre quintil 5 y quintil 1 según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio y de los quintiles de la ocupación principal se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta). Se utilizan quintiles regionales.

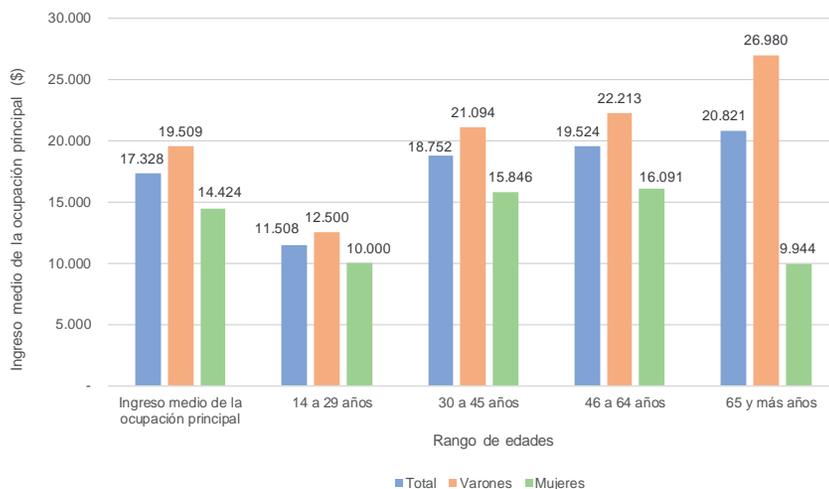
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Además de las brechas distributivas, se analizan las brechas por género y edad que registran los ingresos de la ocupación principal. En el gráfico 34 se observa cómo a medida que aumenta la edad de los ocupados, se incrementa el ingreso medio de la ocupación principal. La diferencia de ingresos es más acentuada con el grupo etario de los jóvenes entre 14 y 29 años, que recibe un ingreso un 34% menor que el promedio general por su trabajo.

En cuanto al análisis por género, en todos los intervalos de edad se registra que el ingreso de los varones es mayor al de las mujeres, situación que se acentúa a medida que se incrementa el rango etario. A nivel general, para la ocupación principal en todas las edades, la brecha de ingresos entre varones y mujeres alcanza el 26%.

Gráfico 34.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal de los ocupados según sexo y tramos de edad. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



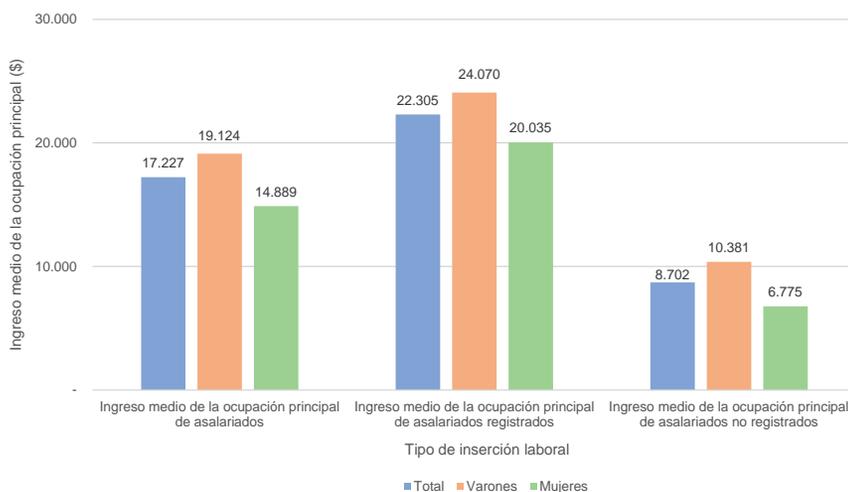
Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En cuanto a los ingresos de los asalariados según su condición de registro, se observa una diferencia entre quienes son asalariados registrados y aquellos que no lo son. Para el total del país, los asalariados registrados perciben, en promedio, 2,6 veces los ingresos laborales de quienes son asalariados no registrados. Entre las mujeres, la diferencia de ingresos en la ocupación principal entre asalariadas registradas y aquellas no registradas es ligeramente mayor: el ingreso de las primeras triplica al de las segundas.

Gráfico 35.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal de los asalariados según sexo y condición de registro. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio de asalariados se considera a todas las personas ocupadas de forma asalariada de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis meses anteriores a la encuesta).

Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

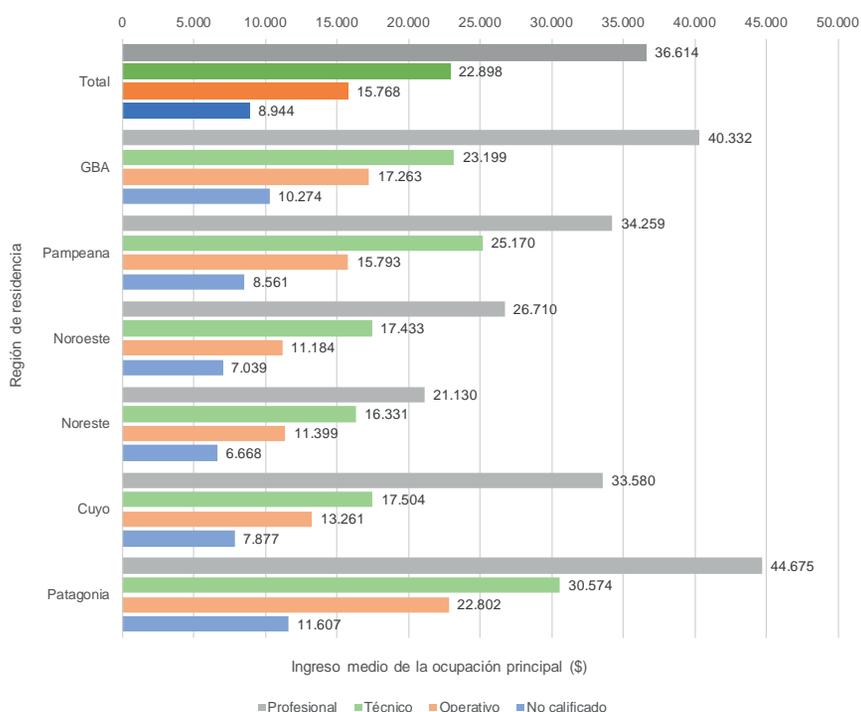
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 36 se observa, tanto a nivel nacional como en todas las regiones, que el nivel de calificación del empleo acompaña la escala de ingreso laboral medio de la ocupación principal. De acuerdo con los datos para el total del país, los ocupados en puestos operativos tienen un ingreso de casi un 80% mayor que quienes se insertan en trabajos no calificados; a su vez, los técnicos perciben un ingreso por su ocupación principal un 45% mayor que los ocupados con calificación operativa y los profesionales ganan un 60% más que los técnicos. En los extremos, el ingreso de la ocupación principal de los trabajadores no calificados es un 76% menor que el de los profesionales.

Respecto de las diferencias regionales en los ingresos de la ocupación principal según calificación, para todas las regiones se observa una dinámica similar en cuanto a la relación entre el ingreso de la ocupación principal y la calificación de la tarea. La discrepancia entre los grupos de mayor calificación (profesionales) y los de menor (no calificados) es similar en todas las regiones. Sin embargo, se observan diferencias en los niveles de ingreso absoluto para una misma calificación entre regiones, que responden a la dinámica general de los ingresos regionales analizadas anteriormente.

Gráfico 36.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación y región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



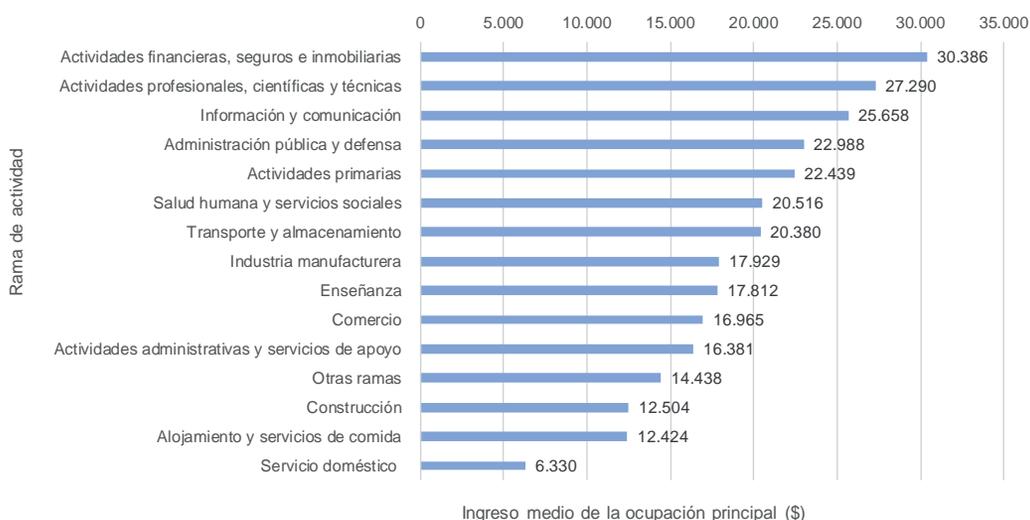
Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En relación con las diferencias en los ingresos de los ocupados según su rama de actividad, en el gráfico 37 se observa que aquellos que poseen un mayor ingreso se desempeñan en las ramas de Actividades financieras, seguros e inmobiliarias, Actividades profesionales, científicas y técnicas e Información y comunicación. Por otro lado, las ramas con menores ingresos son el Servicio doméstico, Alojamiento y servicios de comida y Construcción.

Gráfico 37.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal según rama de actividad. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: “Otras ramas” incluye Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado; Suministro de agua, alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento; Artes, entretenimiento y recreación; Otras actividades de servicios; y Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales.

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

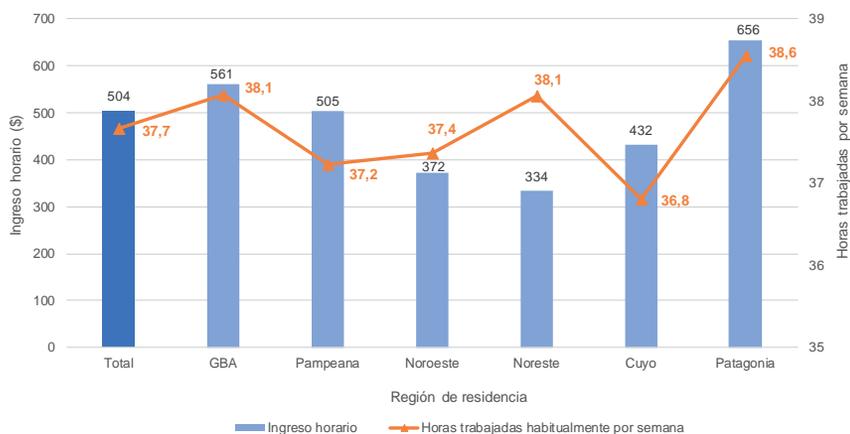
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 38 se presentan los datos de ingreso horario promedio para el total del país y por región, es decir, el monto promedio que perciben los ocupados por hora de trabajo y la cantidad media de horas trabajadas por semana en su ocupación principal. La jornada semanal promedio para los ocupados a nivel nacional es de casi 38 horas para su ocupación principal.

Se registran importantes diferencias en cuanto al ingreso horario por la ocupación principal. Los mayores ingresos horarios se encuentran en las regiones Patagonia y GBA, mientras que los menores ingresos son los del NEA y el NOA. Con respecto a las horas trabajadas en la ocupación principal no hay grandes variaciones regionales. Las jornadas de trabajo promedio más extensas se encuentran en la Patagonia y las más cortas en Cuyo. Sin embargo, las diferencias en cuanto a las horas trabajadas no son tan pronunciadas, en comparación con el ingreso horario que sí registra variaciones más significativas.

Gráfico 38.

Ingreso horario y horas trabajadas de la ocupación principal según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: el ingreso horario y las horas trabajadas se calculan para la ocupación principal de los ocupados de 14 años y más únicamente. Se excluye del cálculo a los ocupados que no respondieron por la cantidad de horas trabajadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 7.

Ingreso laboral, ingreso de la ocupación principal y características de los ocupados según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Ingreso laboral medio mensual, en pesos							
Ingreso laboral medio	17.927	19.981	18.106	12.672	11.773	14.803	23.720
Ingreso mensual de la ocupación principal, en pesos							
Porcentaje de ingreso de la ocupación principal	94,5	94,8	94,4	92,3	96,1	94,0	94,9
Porcentaje de ingreso de ocupaciones secundarias y anteriores	5,5	5,2	5,6	7,7	3,9	6,0	5,1
Ingreso mensual de la ocupación principal, en pesos							
Ingreso medio de la ocupación principal	17.328	19.437	17.343	12.090	11.436	14.360	23.150
14 a 29 años	11.508	13.302	10.930	8.305	8.628	9.540	14.891
30 a 45 años	18.752	21.235	18.661	12.222	12.616	15.821	25.618
46 a 64 años	19.524	21.955	18.825	14.896	12.573	16.752	25.871
65 años y más	20.821	18.588	27.705	13.373	11.001	12.180	21.148
Ingreso medio de la ocupación principal de varones	19.509	21.549	20.230	13.143	12.563	15.841	27.038
14 a 29 años	12.500	14.446	12.110	9.083	9.004	10.248	16.580
30 a 45 años	21.094	23.376	21.695	13.426	14.289	17.477	30.273
46 a 64 años	22.213	24.835	21.740	16.165	13.855	19.128	30.546
65 años y más	26.980	22.986	37.977	15.105	13.278	13.943	22.963
Ingreso medio de la ocupación principal de mujeres	14.424	16.661	13.652	10.616	9.669	12.346	17.972
14 a 29 años	10.000	11.622	9.189	7.003	7.926	8.407	12.692
30 a 45 años	15.846	18.616	15.136	10.665	10.052	13.636	19.615
46 a 64 años	16.091	18.249	15.221	13.209	10.815	13.849	19.637
65 años y más	9.944	11.349	8.440	10.024	7.573	9.568	14.945
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados	17.227	19.801	16.007	12.807	11.814	14.768	23.339
Varones	19.124	21.771	18.172	13.621	12.763	16.350	27.863
Mujeres	14.889	17.414	13.511	11.685	10.407	12.709	17.815
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados registrados	22.305	24.586	20.628	17.713	17.015	20.217	28.174
Varones	24.070	26.333	22.618	18.213	17.709	21.293	32.787
Mujeres	20.035	22.349	18.285	17.008	15.897	18.680	22.110
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados no registrados	8.702	10.278	8.598	6.548	6.139	7.744	9.872
Varones	10.381	11.977	10.864	7.636	6.984	9.366	12.251
Mujeres	6.775	8.435	6.070	5.092	4.991	5.867	7.503

(continúa)

Cuadro 7. (continuación)

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación, en pesos							
Profesional	36.614	40.332	34.259	26.710	21.130	33.580	44.675
Técnico	22.898	23.199	25.170	17.433	16.331	17.504	30.574
Operativo	15.768	17.263	15.793	11.184	11.399	13.261	22.802
No calificado	8.944	10.274	8.561	7.039	6.668	7.877	11.607
Ingreso medio de la ocupación principal según rama de actividad, en pesos							
Actividades primarias	22.439	30.068	23.613	10.624	11.985	17.268	40.105
Industria manufacturera	17.929	19.806	17.975	12.079	9.820	14.701	24.772
Construcción	12.504	13.400	13.026	8.955	9.303	10.834	17.913
Comercio	16.965	17.980	19.184	10.946	11.219	13.060	21.963
Transporte y almacenamiento	20.380	21.569	21.109	13.440	15.544	18.826	24.419
Alojamiento y servicios de comida	12.424	14.097	9.701	10.019	9.252	13.354	21.396
Información y comunicación	25.658	30.378	19.650	13.802	16.362	22.436	21.461
Actividades financieras, seguros e inmobiliarias	30.386	33.626	26.827	20.401	12.750	22.799	35.615
Actividades profesionales, científicas y técnicas	27.290	30.019	26.186	17.076	14.350	20.844	33.013
Actividades administrativas y servicios de apoyo	16.381	16.912	18.572	10.270	8.784	11.821	18.985
Administración pública y defensa	22.988	29.218	22.388	16.470	15.879	18.841	26.333
Enseñanza	17.812	18.233	18.364	16.161	15.744	15.078	21.739
Salud humana y servicios sociales	20.516	21.630	20.741	16.825	14.309	17.607	26.967
Servicio doméstico	6.330	8.047	5.624	4.392	4.657	5.500	6.891
Otras ramas	14.438	16.405	13.028	10.075	12.410	11.916	23.207
Ingreso medio mensual de la ocupación principal según cantidad de horas trabajadas, en pesos							
0 a 34 horas	10.397	11.183	10.424	9.145	7.757	9.014	13.309
35 a 45 horas	21.703	24.063	21.999	13.586	13.352	17.472	26.667
46 y más horas	20.472	22.275	20.920	14.663	13.528	18.384	29.902
Ingreso horario y medio de las horas semanales trabajadas en la ocupación principal							
Ingreso horario	504	561	505	372	334	432	656
Horas trabajadas habitualmente por semana	37,7	38,1	37,2	37,4	38,1	36,8	38,6
Ingreso medio de la ocupación principal según quintiles de la ocupación principal, en pesos							
Quintil 1	3.069	3.655	3.048	2.492	2.506	2.881	4.245
Quintil 2	7.942	9.589	8.136	5.652	5.369	6.988	11.409
Quintil 3	13.598	15.433	13.963	9.360	8.561	10.785	18.552
Quintil 4	20.393	22.771	19.962	14.790	14.452	17.254	27.004
Quintil 5	42.534	46.028	41.792	28.528	27.088	34.240	55.023
Distribución del ingreso							
Relación quintil 5/quintil 1	13,9	12,6	13,7	11,5	10,8	11,9	13,0

(continúa)

Cuadro 7. (conclusión)

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Caracterización de los ocupados con ingresos laborales							
Porcentaje de participación en el total	100,0	38,6	32,0	10,3	7,0	6,4	5,6
Porcentaje de asalariados sobre el total de ocupados	75,3	76,2	72,1	75,9	75,9	78,4	83,1
Porcentaje de asalariados no registrados sobre el total de asalariados	37,6	33,8	38,7	44,2	48,0	44,0	26,6
Porcentaje de ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales	35,2	31,6	37,4	40,7	34,7	39,8	32,9
Porcentaje de ocupados no calificados sobre el total de ocupados	20,5	18,3	20,6	24,3	24,2	21,8	21,9
Porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados	42,9	43,2	43,9	41,7	38,9	42,4	42,8

Nota: para el cálculo del ingreso total laboral medio (IL) promedio se considera a todas las personas con ingresos provenientes del trabajo (incluye ingresos de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis meses anteriores a la encuesta).

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis o doce meses anteriores a la encuesta).

Para el cálculo de ingreso horario y horas trabajadas se excluye del cálculo a los perceptores que no respondieron por la cantidad de horas trabajadas.

Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

Se utilizan quintiles regionales.

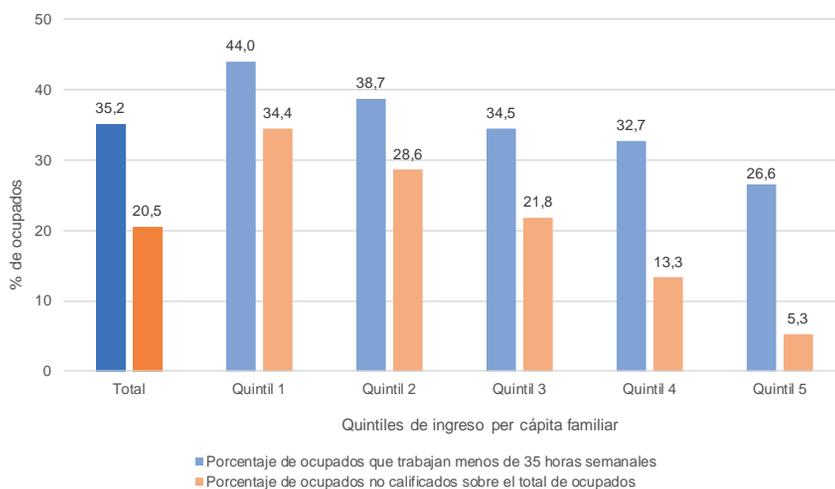
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

3.2 Perceptores de ingresos laborales según quintiles de ingreso per cápita familiar

Más de un tercio de los ocupados trabajan menos de 35 horas por semana (incluyendo ocupación principal y ocupaciones secundarias) y una quinta parte se desempeña en un puesto de trabajo no calificado, como se describe en el gráfico 39. El análisis según el quintil de IPCF de los hogares a los que pertenecen estos ocupados, evidencia que cuanto más bajo es el estrato de ingresos, mayor es el porcentaje de trabajadores subocupados y no calificados: entre los extremos de la escala hay casi 20 y 30 puntos porcentuales de diferencia para estos indicadores, respectivamente.

Gráfico 39.

Porcentaje de ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales y de ocupados no calificados por quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se consideran horas trabajadas de la ocupación principal y secundarias.

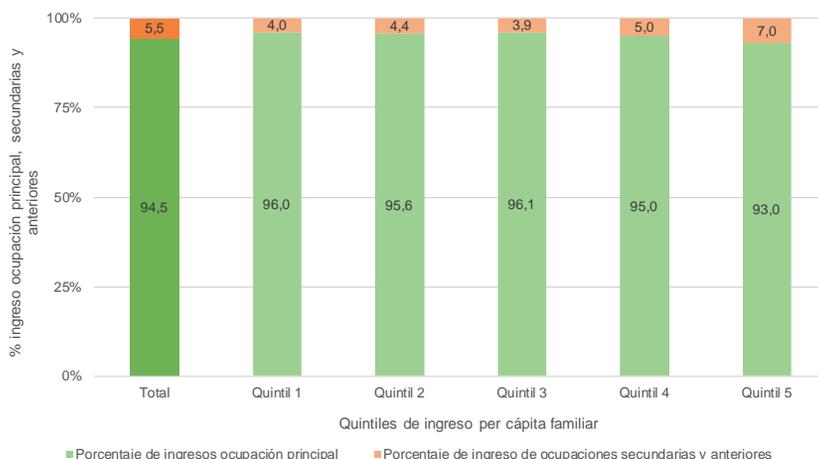
Se considera a ocupados de 14 años y más con ingresos laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 40 se observa el porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y de ocupaciones secundarias y anteriores (por las que se percibió ingresos en los últimos seis meses). Para todos los quintiles, el ingreso de la ocupación principal es el que mayor peso tiene sobre la percepción de ingresos laborales. No se registra una variación significativa entre los quintiles, con excepción del quinto quintil, en donde los ingresos de las ocupaciones secundarias y anteriores representan el 7% del total del ingreso laboral, 1,5 puntos porcentuales por arriba de la media nacional.

Gráfico 40.

Porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y ocupaciones secundarias o anteriores según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

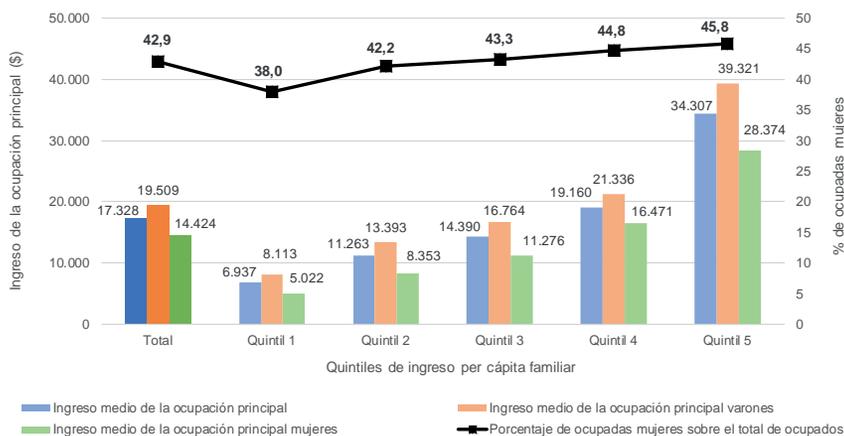
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 41 se analizan las diferencias en el ingreso de la ocupación principal según el sexo y el quintil de ingreso per cápita familiar del hogar al que pertenece el receptor de ingresos laborales. Se observa un marcado incremento de los ingresos de la ocupación principal que acompaña los estratos socioeconómicos a los que pertenecen los ocupados: el ingreso medio de los ocupados del quinto quintil es cinco veces superior al del primer quintil.

Con respecto a las diferencias por género, en promedio las mujeres perciben por su ocupación principal un 26% menos de ingresos que los varones. En los primeros tramos de la distribución se observan brechas mayores que en el resto de los quintiles: mientras que, en el primer y segundo quintil, los ingresos por ocupación principal de las mujeres son 38% inferiores a los de sus pares masculinos, en el cuarto quintil, esta brecha desciende hasta el 22,8%. Por otro lado, el porcentaje de trabajadoras mujeres crece a medida que aumenta el IPCF del hogar (en el quinto quintil se observa que ese porcentaje es casi ocho puntos porcentuales más alto que en el primer quintil).

Gráfico 41.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal según sexo y porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados por quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



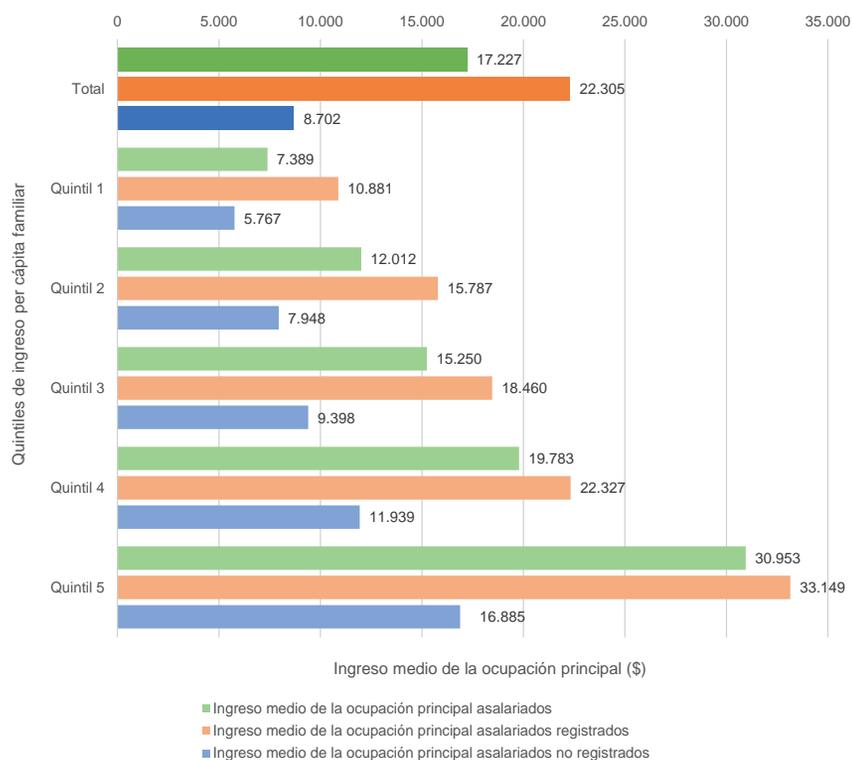
Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta)

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 42 se presentan los montos promedio de ingresos de la ocupación principal de los asalariados, según su condición de registro. A las diferencias en el nivel salarial entre unos y otros, deben agregarse las variaciones que se producen al analizar este ingreso según el quintil de IPCF del hogar. El conjunto de asalariados del quinto quintil percibe el cuádruple de ingresos por su ocupación principal que los asalariados pertenecientes al primer quintil. A su vez, los asalariados no registrados perciben un ingreso promedio que representa aproximadamente un tercio del ingreso de los asalariados registrados. Por último, es importante tener en cuenta que en el primer quintil se observa una mayoría de asalariados no registrados 68,4%, mientras que en el otro extremo de la escala representan el 14% del total de asalariados (ver cuadro 8).

Gráfico 42.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal de asalariados según condición de registro por quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



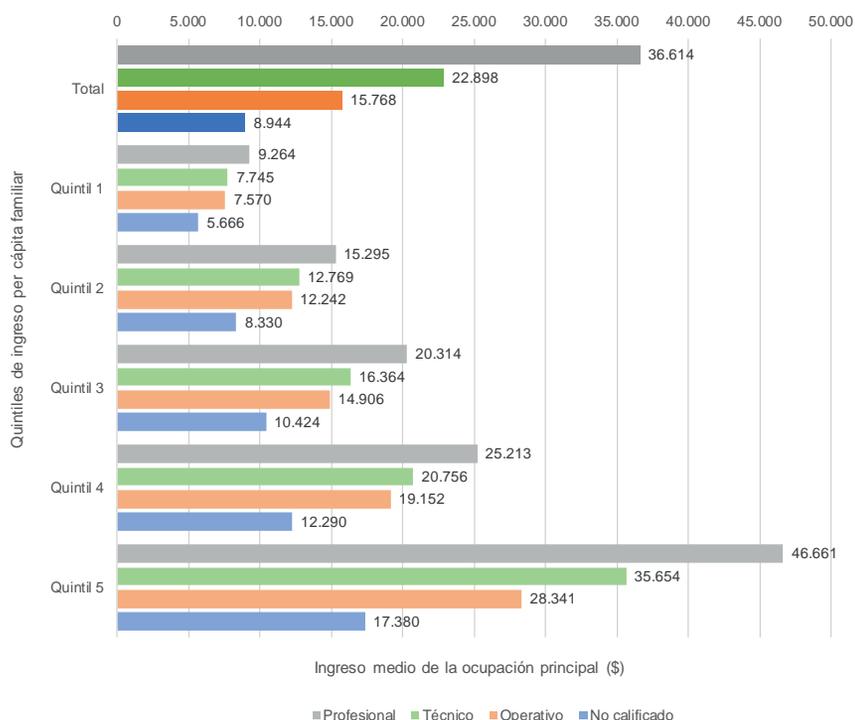
Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta). Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

La calificación también tiene un peso dispar entre los quintiles. Los puestos no calificados son más de un tercio para los ocupados del primer quintil, mientras que solo representan el 5% para los ocupados del quinto quintil (ver cuadro 8). En el gráfico 43 se puede observar la diferencia en los ingresos de la ocupación principal entre las distintas calificaciones. A su vez, se visualizan los montos diferenciales dentro de la misma calificación de acuerdo con el quintil de IPCF del hogar al que pertenecen los ocupados: profesionales y técnicos del quinto quintil ganan casi cinco veces más que sus pares pertenecientes a hogares del primer quintil de IPCF; en los puestos operativos y no calificados, los ingresos de los ocupados del quinto quintil más que triplican a los del primero.

Gráfico 43.

Ingreso medio de la ocupación principal según calificación de la ocupación y quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



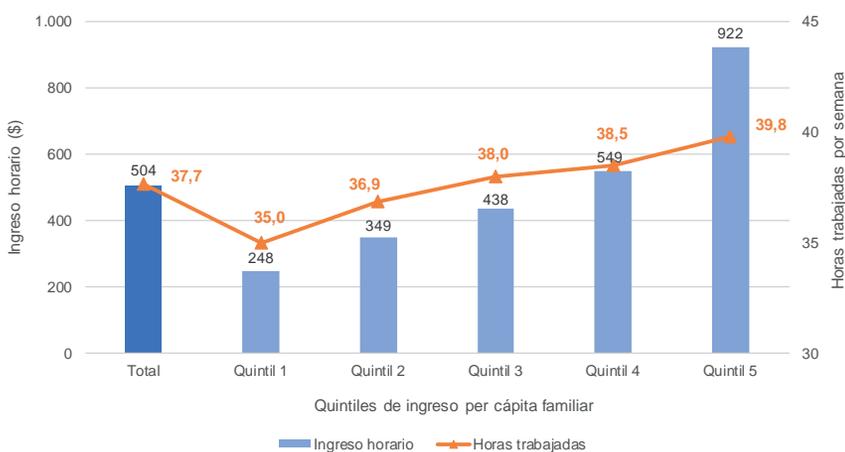
Nota: para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Por último, se considera la relación entre el ingreso horario y la jornada promedio de trabajo en la ocupación principal y el quintil de IPCF del que forman parte los ocupados. El ingreso promedio por hora de trabajo se incrementa a medida que lo hace el quintil de IPCF y alcanza el máximo en el quinto quintil, cuyo valor es casi cuatro veces los ingresos horarios del primer quintil. A su vez, las horas que los ocupados trabajan en promedio por semana en su ocupación principal muestra un incremento entre quintiles. Por este motivo, las distancias entre los ingresos medios de la ocupación principal por quintiles de IPCF se explican por ambos factores: principalmente incide el mayor ingreso monetario por hora de trabajo y, en menor medida, el mayor número de horas trabajadas.

Gráfico 44.

Ingreso horario medio y horas promedio trabajadas de la ocupación principal por semana según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: el ingreso horario y las horas trabajadas se calculan para la ocupación principal de los ocupados de 14 años y más únicamente. Se excluye del cálculo a los perceptores que no respondieron por la cantidad de horas trabajadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 8.

Ingreso laboral, ingreso de la ocupación principal y características de los ocupados según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5
Ingreso laboral medio mensual, en pesos						
Ingreso laboral medio	17.927	6.996	11.393	14.688	19.921	36.363
Ingreso de la ocupación principal y secundarias						
Porcentaje de ingresos ocupación principal	94,5	96,0	95,6	96,1	95,0	93,0
Porcentaje de ingreso de ocupaciones secundarias y anteriores	5,5	4,0	4,4	3,9	5,0	7,0
Ingreso medio mensual de la ocupación principal, en pesos						
Ingreso medio de la ocupación principal	17.328	6.937	11.263	14.390	19.160	34.307
14 a 29 años	11.508	5.721	8.928	10.832	14.509	21.670
30 a 45 años	18.752	7.807	12.897	16.445	21.618	35.545
46 a 64 años	19.524	6.927	11.406	15.212	20.605	37.770
65 años y más	20.821	5.928	6.281	6.855	11.355	40.865
Ingreso medio de la ocupación principal de varones	19.509	8.113	13.393	16.764	21.336	39.321
14 a 29 años	12.500	6.461	10.442	12.351	16.126	23.114
30 a 45 años	21.094	9.414	15.245	19.477	24.126	39.749
46 a 64 años	22.213	8.081	13.976	18.012	23.497	43.166
65 años y más	26.980	7.066	7.624	7.977	13.324	53.391
Ingreso medio de la ocupación principal de mujeres	14.424	5.022	8.353	11.276	16.471	28.374
14 a 29 años	10.000	4.249	6.646	8.472	12.279	20.040
30 a 45 años	15.846	5.363	9.724	12.907	18.958	30.670
46 a 64 años	16.091	5.235	8.109	11.505	16.938	31.686
65 años y más	9.944	4.091	4.685	5.086	7.008	17.496
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados	17.227	7.389	12.012	15.250	19.783	30.953
Varones	19.124	8.800	14.129	17.718	22.071	34.145
Mujeres	14.889	5.328	9.178	12.154	17.218	27.578
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados registrados	22.305	10.881	15.787	18.460	22.327	33.149
Varones	24.070	12.192	17.627	20.782	24.753	36.409
Mujeres	20.035	8.186	12.695	15.278	19.690	29.711
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados no registrados	8.702	5.767	7.948	9.398	11.939	16.885
Varones	10.381	6.897	9.532	11.470	14.272	19.794
Mujeres	6.775	4.347	6.274	7.182	9.062	13.748
Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación, en pesos						
Profesional	36.614	9.264	15.295	20.314	25.213	46.661
Técnico	22.898	7.745	12.769	16.364	20.756	35.654
Operativo	15.768	7.570	12.242	14.906	19.152	28.341
No calificado	8.944	5.666	8.330	10.424	12.290	17.380

(continúa)

Cuadro 8. (conclusión)

	Total	Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5
Ingreso medio mensual de la ocupación principal según cantidad de horas trabajadas, en pesos						
0 a 34 horas	10.397	4.715	7.074	9.404	12.983	22.123
35 a 45 horas	21.703	8.307	13.563	16.447	22.330	38.597
46 y más horas	20.472	9.123	14.444	17.823	22.009	39.157
Ingreso horario y medio de las horas semanales trabajadas						
Ingreso horario	504	248	349	438	549	922
Horas trabajadas	37,7	35,0	36,9	38,0	38,5	39,8
Caracterización de los ocupados con ingresos laborales						
Porcentaje de participación en el total	100,0	18,6	20,4	20,1	20,9	19,9
Porcentaje de asalariados sobre el total de ocupados	75,3	73,1	76,0	75,8	76,9	74,6
Porcentaje de asalariados no registrados sobre el total de asalariados	37,6	68,4	48,3	35,7	24,8	14,0
Porcentaje de ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales	35,2	44,0	38,7	34,5	32,7	26,6
Porcentaje de ocupados no calificados sobre el total de ocupados	20,5	34,4	28,6	21,8	13,3	5,3
Porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados	42,9	38,0	42,2	43,3	44,8	45,8

Nota: para el cálculo del ingreso total laboral medio (IL) promedio se considera a todas las personas con ingresos provenientes del trabajo (incluye ingresos de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis meses anteriores a la encuesta).

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis o doce meses anteriores a la encuesta).

Para el cálculo de ingreso horario y horas trabajadas se excluye del cálculo a los perceptores que no respondieron por la cantidad de horas trabajadas.

Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

Para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

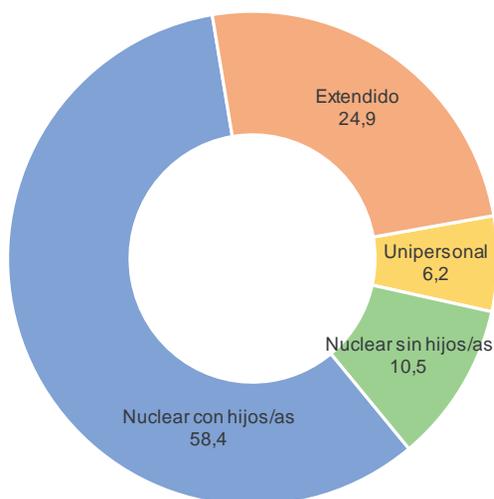
3.3 Perceptores de ingresos laborales según tipo de hogar

Casi 6 de cada 10 ocupados viven en hogares nucleares con hijos y una cuarta parte integra hogares extendidos; en ambos casos, se trata de hogares con más miembros en edad económicamente activa. El 10,5% reside en hogares nucleares sin hijos (incluye hogares conformados por adultos mayores de 65 años); y solo el 6,2% es de hogares unipersonales.⁵

⁵ En esta sección los hogares unipersonales incluyen a todos los rangos etarios.

Gráfico 45.

Distribución de los ocupados según tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: los hogares unipersonales incluyen todos los rangos etarios.

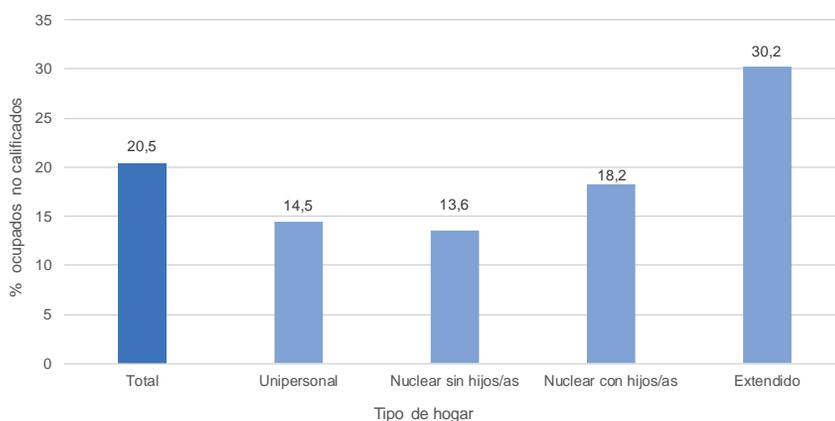
Se considera a ocupados de 14 años y más con ingresos laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En cuanto a la caracterización de los ocupados para cada tipo de hogar, surgen algunas diferencias. Mientras que, a nivel nacional, dos de cada diez ocupados cubren puestos de trabajo no calificados, esta relación pasa a ser de tres de cada diez en los hogares extendidos. En el resto de las categorías, el porcentaje de ocupados no calificados se ubica por debajo del promedio nacional.

Gráfico 46.

Porcentaje de ocupados no calificados según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: los hogares unipersonales incluyen todos los rangos etarios.

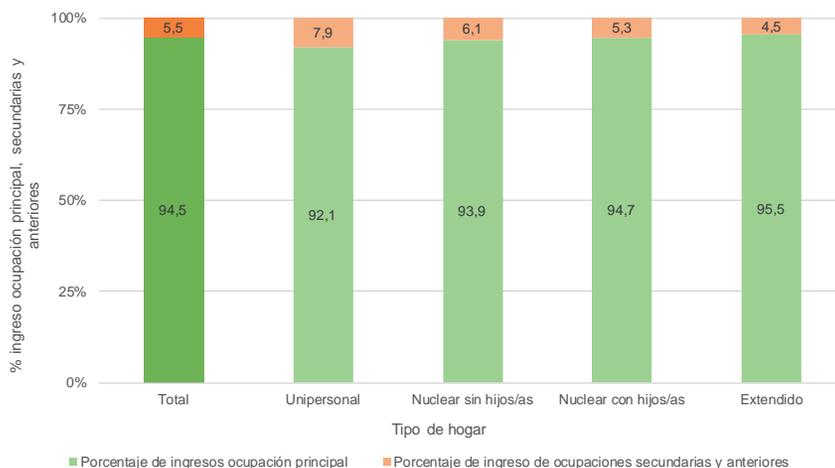
Se considera a ocupados de 14 años y más con ingresos laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 47 se observa el porcentaje del ingreso laboral proveniente de ingresos de la ocupación principal y de ocupaciones secundarias y anteriores (por los cuales se percibió ingresos en los últimos seis meses). Para todas las tipologías de hogar, el ingreso de la ocupación principal es el que mayor peso reporta al receptor de ingresos laborales. No se registra una variación significativa entre los diferentes hogares, con excepción de los perceptores de ingresos laborales en hogares unipersonales, en donde los ingresos de las ocupaciones secundarias y anteriores representan el 7,9% del total del ingreso laboral.

Gráfico 47.

Porcentaje del ingreso laboral proveniente de la ocupación principal y ocupaciones secundarias o anteriores según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: los hogares unipersonales incluyen todos los rangos etarios.

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

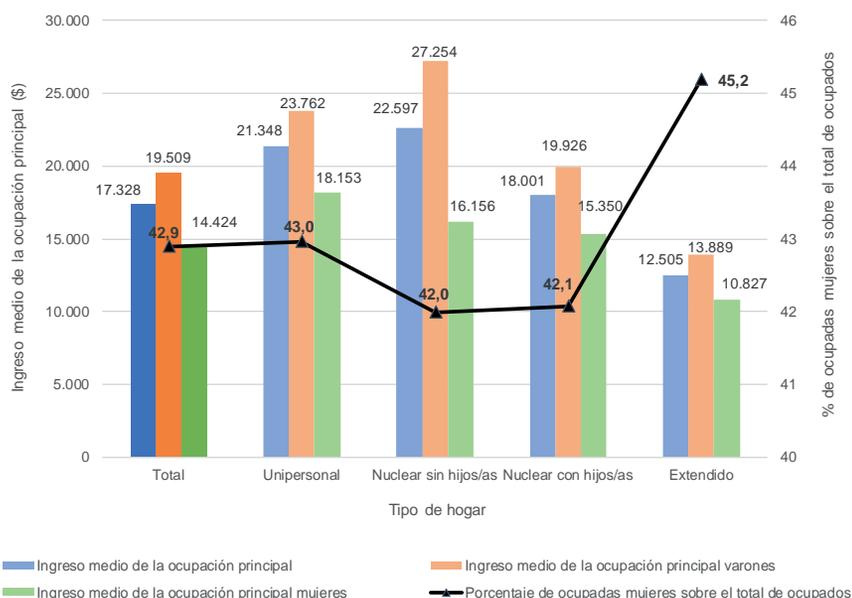
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El gráfico 48 permite comparar los ingresos de la ocupación principal, según el tipo de hogar al que pertenecen los ocupados. Los hogares nucleares sin hijos reúnen a los ocupados con ingresos más altos en términos relativos, seguidos por los que viven solos. Los ocupados en hogares nucleares con hijos perciben ingresos laborales algo más bajos, mientras que en los hogares extendidos el nivel de ingreso por la ocupación principal desciende notablemente. En estos últimos pueden combinarse diferentes factores, como el tipo de inserción en el mercado de trabajo, ya sea por la edad, la carga de trabajo doméstico y de cuidado y la calificación. En estos hogares, se observa una mayor participación de ocupadas mujeres que en el resto de los hogares.

En aquellos tipos de hogar en donde los ocupados poseen mayores ingresos por su ocupación principal también se registran las brechas de género más amplias: las ocupadas de hogares nucleares sin hijos obtienen, en promedio, un 41% menos de ingresos por su ocupación principal que sus pares varones y dentro de los hogares unipersonales, esta diferencia se ubica en el 24%.

Gráfico 48.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal según sexo y porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados por tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: los hogares unipersonales incluyen todos los rangos etarios.

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

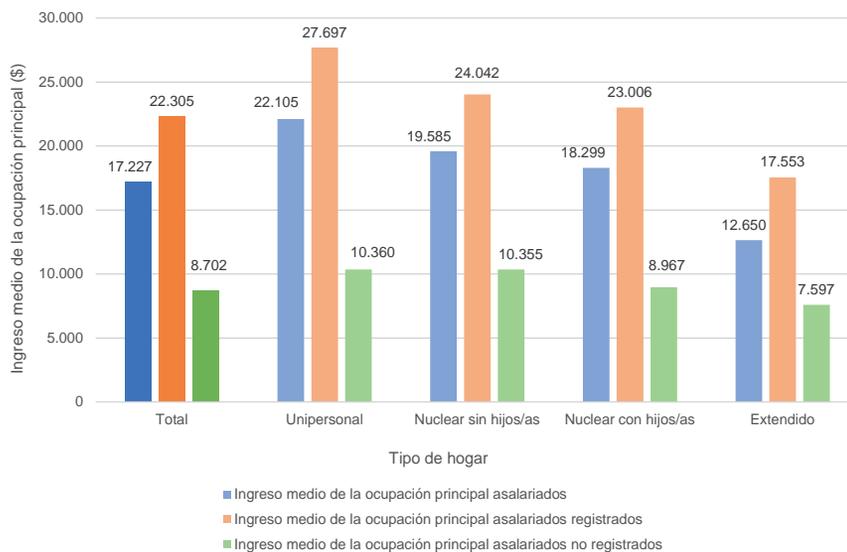
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Como se señaló anteriormente, el impacto de la condición de registro incide en el nivel salarial: aquellos asalariados con empleo registrado suelen tener ingresos más altos por su ocupación que los asalariados no registrados. A su vez, cada uno de estos grupos de asalariados se distribuye de manera dispar entre las categorías de tipo de hogar (ver cuadro 9): en los hogares extendidos hay un mayor peso de asalariados no registrados 49,6%, cuya participación desciende en las restantes categorías (alrededor del 33%).

Para el total de los asalariados, la diferencia en la condición de registro implica una brecha del 61% en los salarios. Aunque no se observan diferencias significativas según el tipo de hogar, esta brecha tiende a moderarse levemente en los hogares nucleares sin hijos y extendidos.

Gráfico 49.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal de los asalariados según condición de registro y tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: los hogares unipersonales incluyen todos los rangos etarios.

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

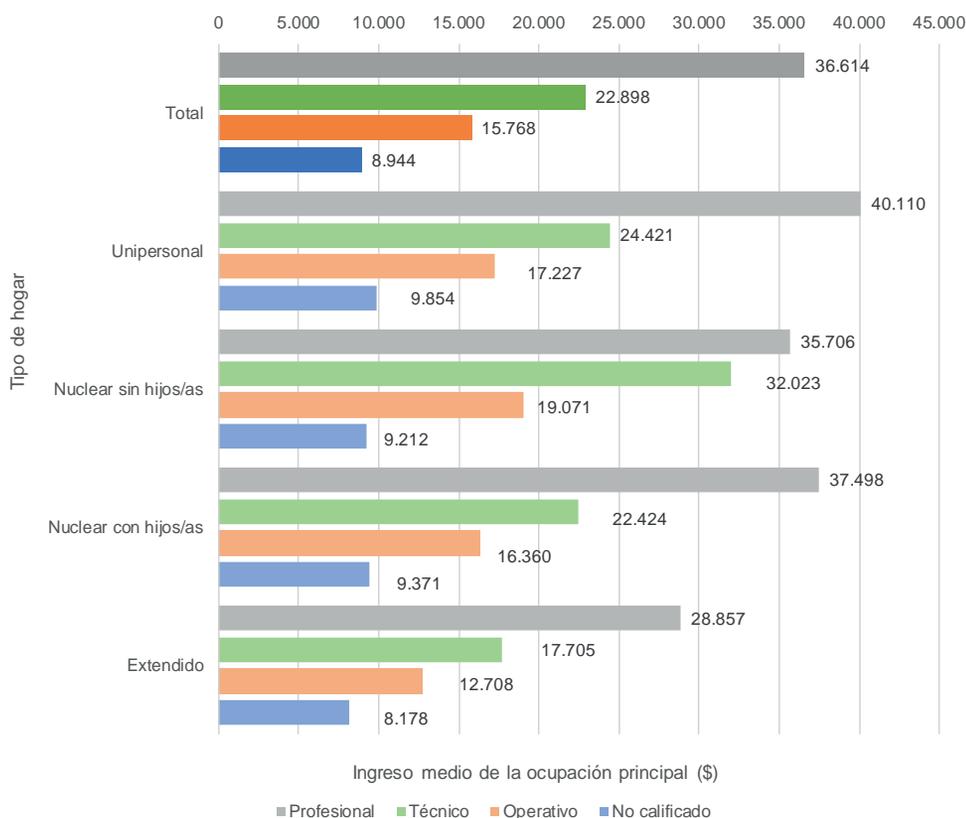
Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Tal como sucede con la condición de registro de los asalariados, la calificación de la ocupación está estrechamente vinculada con el nivel de ingresos laborales. Los mayores ingresos, provenientes de los ocupados profesionales, son superiores en los hogares unipersonales, seguidos por los nucleares sin hijos. Los menores ingresos, en cambio, se observan en los trabajadores no calificados que viven en hogares extendidos, donde además, tienen una alta participación.

Gráfico 50.

Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación y tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: los hogares unipersonales incluyen todos los rangos etarios.

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas de 14 años y más con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses anteriores a la encuesta).

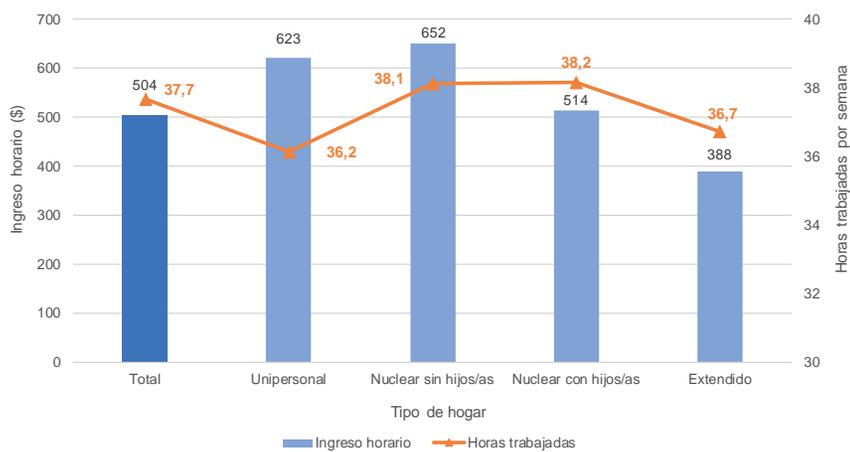
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Tal como se observa en el gráfico 51, los ocupados que viven en hogares nucleares sin hijos y unipersonales poseen ingresos horarios por su ocupación principal más elevados que la media nacional, mientras que aquellos que viven en hogares extendidos tienen ingresos horarios menores.

Con respecto a las horas trabajadas, no se registran diferencias significativas entre los ocupados de las distintas tipologías de hogar. La mayor jornada laboral (considerando únicamente la ocupación principal) se observa en los ocupados de hogares nucleares con y sin hijos y la menor jornada en los hogares unipersonales (compuestos por personas de todos los rangos etarios).

Gráfico 51.

Ingreso horario medio y horas promedio trabajadas por semana de la ocupación principal según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: el ingreso horario y las horas trabajadas se calculan para la ocupación principal de los ocupados de 14 años y más únicamente. Se excluye del cálculo a los perceptores que no respondieron por la cantidad de horas trabajadas.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 9.

Ingreso laboral, ingreso de la ocupación principal y características de los ocupados según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Unipersonal	Nuclear sin hijos/as	Nuclear con hijos/as	Extendido
Ingreso laboral medio mensual, en pesos					
Ingreso medio laboral total	17.927	22.281	23.734	18.642	12.733
Ingreso de la ocupación principal y secundarias					
Porcentaje de ingresos ocupación principal	94,5	92,1	93,9	94,7	95,5
Porcentaje de ingreso de ocupaciones secundarias y anteriores	5,5	7,9	6,1	5,3	4,5
Ingreso medio mensual de la ocupación principal, en pesos					
Ingreso medio de la ocupación principal	17.328	21.348	22.597	18.001	12.505
14 a 29 años	11.508	17.148	16.252	11.303	10.047
30 a 45 años	18.752	24.644	21.140	19.593	13.314
46 a 64 años	19.524	22.383	22.814	20.620	14.429
65 años y más	20.821	15.028	32.833	13.057	12.780
Ingreso medio de la ocupación principal de varones	19.509	23.762	27.254	19.926	13.889
14 a 29 años	12.500	17.654	18.448	12.338	11.039
30 a 45 años	21.094	25.381	23.735	21.998	15.134
46 a 64 años	22.213	26.191	27.086	22.987	16.189
65 años y más	26.980	20.731	40.208	14.592	15.378
Ingreso medio de la ocupación principal de mujeres	14.424	18.153	16.156	15.350	10.827
14 a 29 años	10.000	16.423	14.083	9.632	8.523
30 a 45 años	15.846	23.509	17.936	16.504	11.415
46 a 64 años	16.091	17.590	17.034	17.434	12.481
65 años y más	9.944	9.983	10.058	9.782	9.924
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados	17.227	22.105	19.585	18.299	12.650
Varones	19.124	24.425	22.437	20.102	14.090
Mujeres	14.889	19.394	16.183	15.964	11.027
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados registrados	22.305	27.697	24.042	23.006	17.553
Varones	24.070	29.787	26.263	24.669	19.050
Mujeres	20.035	25.139	21.036	20.800	15.818
Ingreso medio de la ocupación principal de asalariados no registrados	8.702	10.360	10.355	8.967	7.597
Varones	10.381	12.387	12.934	10.757	8.838
Mujeres	6.775	8.209	7.977	6.756	6.239
Ingreso medio mensual de la ocupación principal según calificación, en pesos					
Profesional	36.614	40.110	35.706	37.498	28.857
Técnico	22.898	24.421	32.023	22.424	17.705
Operativo	15.768	17.227	19.071	16.360	12.708
No calificado	8.944	9.854	9.212	9.371	8.178

(continúa)

Cuadro 9. (conclusión)

	Total	Unipersonal	Nuclear sin hijos/as	Nuclear con hijos/as	Extendido
Ingreso medio mensual de la ocupación principal según cantidad de horas trabajadas, en pesos					
0 a 34 horas	10.397	11.687	12.807	11.050	7.869
35 a 45 horas	21.703	28.693	29.142	21.903	15.322
46 y más horas	20.472	23.766	25.251	21.311	15.701
Ingreso horario y medio de las horas semanales trabajadas en la ocupación principal					
Ingreso horario	504	623	652	514	388
Horas trabajadas	37,7	36,2	38,1	38,2	36,7
Caracterización de los ocupados con ingresos laborales					
Porcentaje de participación en el total	100,0	6,2	10,5	58,4	24,9
Porcentaje de asalariados sobre el total de ocupados	75,3	73,1	70,2	76,0	76,6
Porcentaje de asalariados no registrados sobre el total de asalariados	37,6	32,8	33,0	33,7	49,6
Porcentaje de ocupados que trabajan menos de 35 horas semanales	35,2	36,5	33,2	34,0	38,7
Porcentaje de ocupados no calificados sobre el total de ocupados	20,5	14,5	13,6	18,2	30,2
Porcentaje de ocupadas mujeres sobre el total de ocupados	42,9	43,0	42,0	42,1	45,2

Nota: para el cálculo del ingreso total laboral medio (IL) promedio se considera a todas las personas con ingresos provenientes del trabajo (incluye ingresos de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones en los seis meses anteriores a la encuesta).

Para el cálculo del ingreso de la ocupación principal promedio se considera a todas las personas ocupadas con ingresos provenientes de la ocupación principal (se excluyen ingresos provenientes de ocupaciones secundarias de ocupados con más de un empleo y personas con ingresos por ocupaciones anteriores en los seis meses previos a la encuesta).

Para el cálculo de ingreso horario y horas trabajadas se excluye del cálculo a los perceptores que no respondieron por la cantidad de horas trabajadas.

Se incluyen como asalariados no registrados a los perceptores de un plan de empleo y a todos aquellos que no declararon contar con aportes jubilatorios realizados por su empleador.

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018

4. Perceptores de ingresos no laborales



Perceptores de ingresos no laborales

Conocer las características del ingreso no laboral permite completar el análisis de la percepción de ingresos totales de los hogares y sus condiciones de vida. En algunos casos, los ingresos no laborales constituyen una proporción significativa del ingreso total familiar, debido a que sus perceptores se encuentran fuera del mercado de trabajo, ya sea por inactividad, desocupación, discapacidad, por ser menores o personas en situación de vulnerabilidad, etcétera.

En el cuarto capítulo se presentan los ingresos no laborales de los perceptores⁶ para el total del país y sus diferencias según región de residencia, quintiles de ingreso per cápita familiar y tipología del hogar al que pertenecen. En cada sección se describen las características sociodemográficas de los distintos grupos analizados. En primer lugar, se presenta el ingreso medio por perceptor y su distribución según el tipo de ingreso no laboral, que incluye las jubilaciones y pensiones contributivas, pensiones no contributivas, transferencias entre hogares, ingresos por rentas y los programas de subsidios como la Asignación Universal por Hijo y por Embarazo. Posteriormente, se analizan las diferencias en los ingresos no laborales según sexo y edad. Asimismo, para el análisis regional, se incorpora la distribución del ingreso a partir del análisis de la brecha entre los quintiles. Al finalizar cada sección se presenta un cuadro con información complementaria.

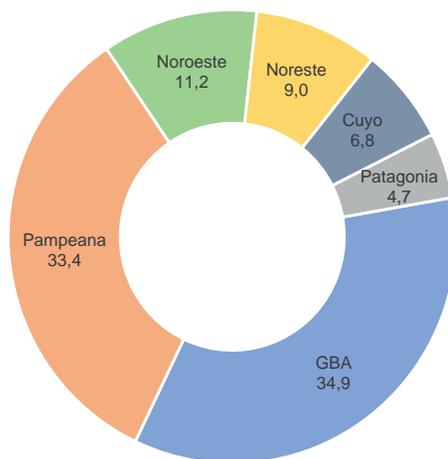
4.1 Perceptores de ingresos no laborales según región

En todo el país, la mayor proporción de ingresos no laborales proviene de las jubilaciones y pensiones. Cerca del 70% de los perceptores de ingresos no laborales se concentra en las regiones GBA y Pampeana, donde vive la mayoría de los habitantes del país y una cantidad superior de perceptores de 65 años y más, respecto de otras regiones (ver gráficos 52 y 53).

⁶ Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Gráfico 52.

Distribución de los perceptores no laborales por región de residencia, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

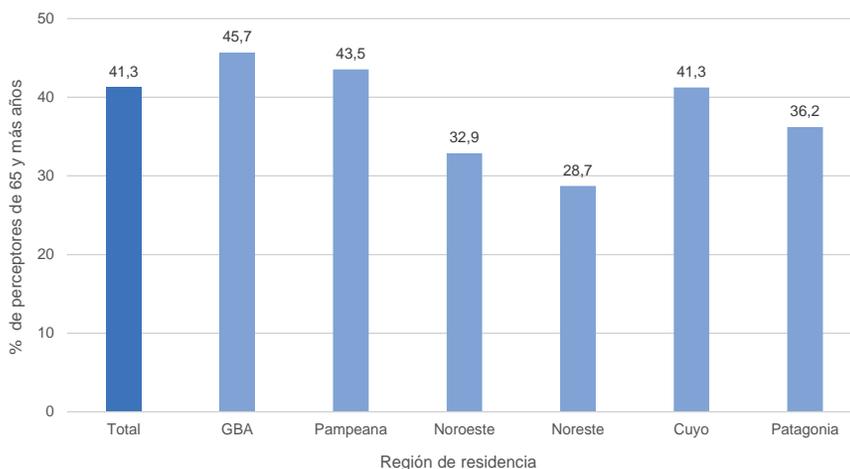


Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Gráfico 53.

Porcentaje de perceptores de 65 años y más según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



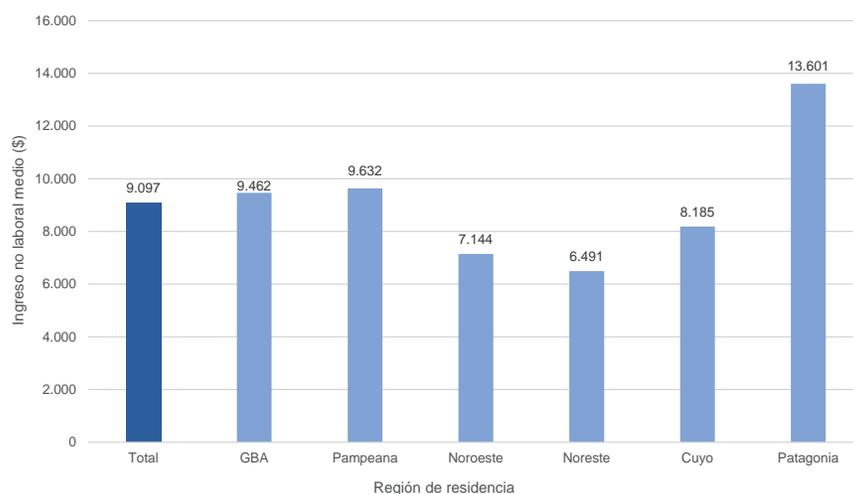
Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El ingreso medio no laboral de la Patagonia es un 50% superior que el del total nacional mientras que el de la región NEA es un 29% inferior al promedio del país. En términos generales, la región Patagonia tiene un porcentaje mayor de ingresos no laborales por jubilaciones y pensiones, lo mismo que en el GBA, la región Pampeana y Cuyo. En cambio, en el NEA y NOA, con menores ingresos no laborales medios, existe un componente más importante de otros ingresos no jubilatorios (ver gráficos 54 y 55).

Gráfico 54.

Ingreso no laboral medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

A nivel nacional, el 73,5% del ingreso no laboral corresponde a ingresos por jubilaciones y pensiones, el 7,5% a transferencias entre hogares, el 5,7% a pensiones no contributivas (pensión por discapacidad, pensiones graciables, veteranos de guerra, etc.), el 5,4% a AUH y AUE y el 2,2% a otras fuentes no laborales (becas públicas y privadas sin contraprestación laboral, otros planes sociales, valorización del autoconsumo).

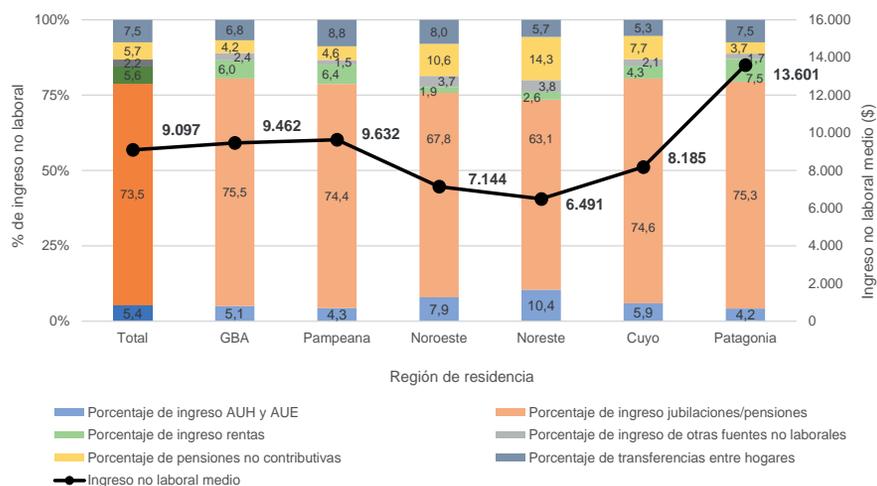
En las regiones se observa que los ingresos por jubilaciones y pensiones son similares al total nacional en casi todas, salvo en el NEA y el NOA, tal como se ve en el gráfico 55. Estas regiones presentan una estructura demográfica con un mayor peso de población en edades jóvenes: el porcentaje de perceptores mayores de 65 años y más es el menor del país, 32,9% en el NOA y 28,7% en el NEA.

En la región NEA, los ingresos por AUH representan el 10,4% del total de los ingresos no laborales de la región, donde el 25,1% de los hogares reciben esta prestación (ver cuadro 1). Finalmente, tanto el NEA como el NOA, tienen un porcentaje mayor de ingresos no laborales provenientes de pensiones no contributivas –el doble que en el total nacional– así como de ingresos de “otras fuentes”⁷: en estas regiones, el peso de las jubilaciones tiende a ser menor y, en cambio, ganan importancia las transferencias y subsidios del Estado en forma de planes y programas sociales.

⁷ Otras fuentes incluye seguro de desempleo, becas educativas (incluyendo plan Progresar), transferencias para compra de bienes y servicios por parte de instituciones privadas o públicas, otros programas sociales y autoconsumo.

Gráfico 55.

Ingreso no laboral por fuente e ingreso no laboral medio mensual según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: pensiones no contributivas incluye pensiones graciales, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad.

Otras fuentes no laborales incluye becas privadas y públicas sin contraprestación laboral (incluye Plan Progresar), valorización del autoconsumo y otros planes sociales.

AUH (Asignación Universal por Hijo). AUE (Asignación universal por embarazo).

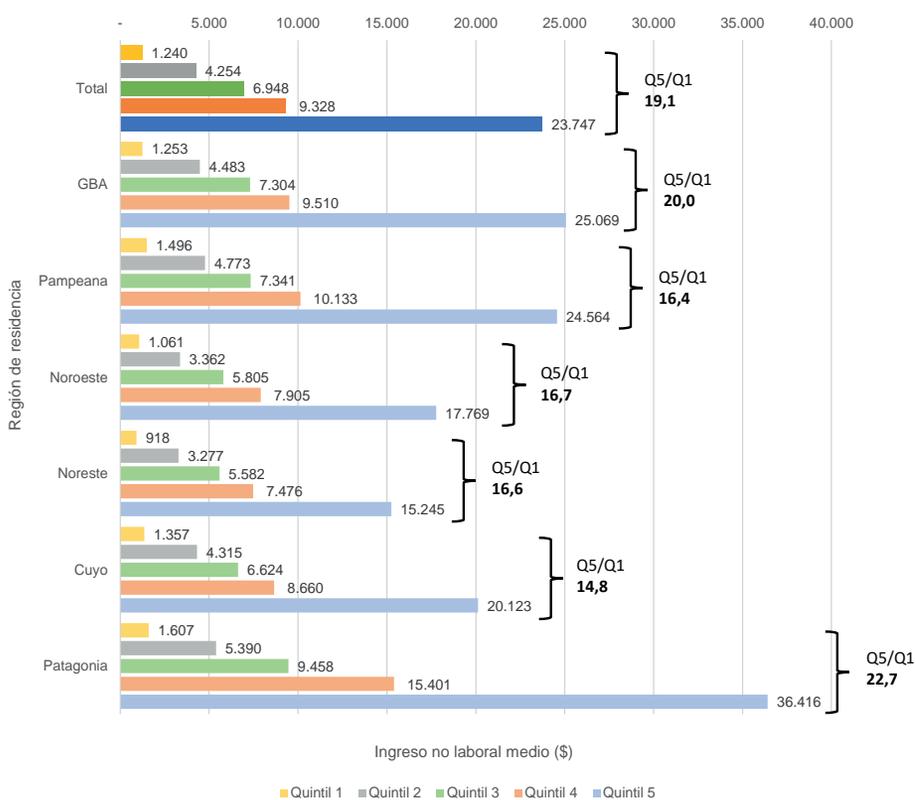
Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 56, la distribución quintílica del ingreso no laboral muestra tanto las diferencias en las medias de ese ingreso como las brechas existentes entre los extremos de esa distribución. En el total nacional, la media de ingresos del quintil superior es 19 veces la del primer quintil. Esta diferencia es levemente superior en el GBA e inferior en las regiones Cuyo, NOA, NEA y Pampeana. En la Patagonia, de acuerdo con lo observado en el gráfico anterior, la diferencia entre los quintiles quinto y primero es mayor a la media nacional: el quintil más alto percibe casi 23 veces más ingresos no laborales que el primer quintil.

Gráfico 56.

Ingreso no laboral medio mensual según quintiles de ingreso no laboral y región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

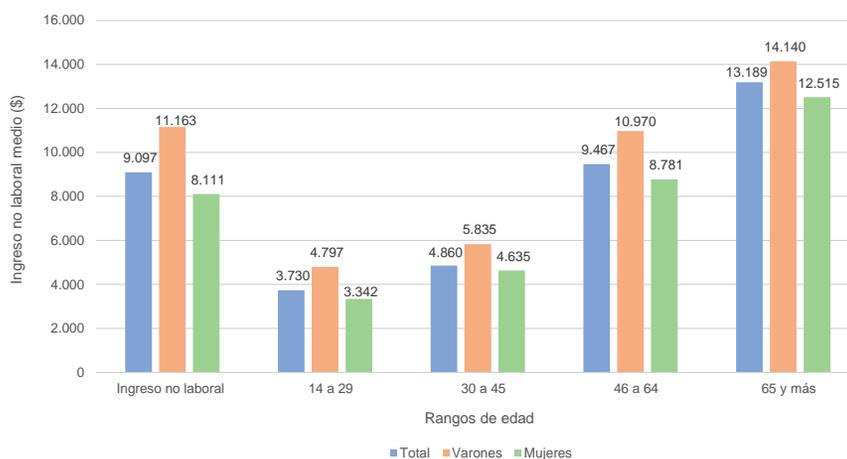
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En promedio, las mujeres perciben ingresos no laborales 27% por debajo de sus pares varones. Si bien en todos los tramos etarios se observan diferencias, entre los jóvenes de 14 a 29 años se verifican las mayores brechas entre ingresos de varones y mujeres no provenientes del trabajo, mientras que en el tramo de edad correspondiente a los adultos de 65 años y más estas brechas disminuyen a 11%, probablemente asociado al efecto del ingreso por jubilaciones y pensiones (gráfico 57).

En cuanto a las diferencias de edad, el efecto del cobro de jubilaciones en los perceptores de 65 años y más se verifica al observar que sus ingresos no laborales son, en promedio, un 45% más altos que los ingresos no laborales del total de la población. En los jóvenes de 14 a 29 años el promedio de ingresos es casi 60% menor a la media total y entre los perceptores de ingresos no laborales de 30 a 45 años, esa brecha disminuye, pero continúa siendo un ingreso menor al promedio nacional. Como ya se mencionó, el 73,5% de los ingresos no laborales lo constituyen aquellos provenientes de jubilaciones y pensiones contributivas.

Gráfico 57.

Ingreso no laboral medio mensual según tramos de edad y sexo. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 10.

Ingreso no laboral y características de los perceptores de ingresos no laborales según región de residencia. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Ingreso no laboral medio mensual, en pesos							
Ingreso no laboral medio	9.097	9.462	9.632	7.144	6.491	8.185	13.601
14 a 29 años	3.730	3.837	4.327	3.009	2.969	3.002	4.022
30 a 45 años	4.860	4.629	5.250	4.451	4.295	4.467	7.071
46 a 64 años	9.467	8.495	10.168	8.298	7.700	8.532	17.901
65 años y más	13.189	13.711	13.278	11.202	10.043	11.866	18.873
Ingreso no laboral medio de varones	11.163	11.441	11.858	8.558	6.976	10.473	18.340
14 a 29 años	4.797	4.261	6.157	3.960	3.460	3.187	4.558
30 a 45 años	5.835	5.478	8.234	4.661	3.009	5.218	6.983
46 a 64 años	10.970	8.441	13.099	8.251	8.077	10.215	23.443
65 años y más	14.140	15.282	13.690	11.744	9.570	13.388	20.730
Ingreso no laboral medio de mujeres	8.111	8.507	8.511	6.573	6.269	7.089	11.329
14 a 29 años	3.342	3.702	3.512	2.705	2.805	2.930	3.881
30 a 45 años	4.635	4.391	4.666	4.412	4.657	4.320	7.087
46 a 64 años	8.781	8.520	8.848	8.317	7.499	7.998	14.704
65 años y más	12.515	12.665	12.975	10.838	10.377	10.600	17.402
Ingreso no laboral por fuente							
Porcentaje de ingreso AUH y AUE	5,4	5,1	4,3	7,9	10,4	5,9	4,2
Porcentaje de ingreso jubilaciones/pensiones	73,5	75,5	74,4	67,8	63,1	74,6	75,3
Porcentaje de ingreso rentas	5,6	6,0	6,4	1,9	2,6	4,3	7,5
Porcentaje de transferencias entre hogares	7,5	6,8	8,8	8,0	5,7	5,3	7,5
Porcentaje de pensiones no contributivas	5,7	4,2	4,6	10,6	14,3	7,7	3,7
Porcentaje de ingreso de otras fuentes no laborales	2,2	2,4	1,5	3,7	3,8	2,1	1,7
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Ingreso no laboral medio mensual según quintiles de ingreso no laboral, en pesos							
Quintil 1	1.240	1.253	1.496	1.061	918	1.357	1.607
Quintil 2	4.254	4.483	4.773	3.362	3.277	4.315	5.390
Quintil 3	6.948	7.304	7.341	5.805	5.582	6.624	9.458
Quintil 4	9.328	9.510	10.133	7.905	7.476	8.660	15.401
Quintil 5	23.747	25.069	24.564	17.769	15.245	20.123	36.416
Distribución del ingreso							
Relación quintil 5 /quintil 1	19,1	20,0	16,4	16,7	16,6	14,8	22,7
Caracterización de perceptores de ingresos no laborales							
Porcentaje de participación	100,0	34,9	33,4	11,2	9,0	6,8	4,7
Porcentaje de perceptores de 65 años y más	41,3	45,7	43,5	32,9	28,7	41,3	36,2
Porcentaje de perceptoras mujeres	67,7	67,4	66,5	71,2	68,5	67,6	67,6
Porcentaje de perceptores inactivos	63,7	63,0	62,5	63,7	69,3	66,1	62,6

Nota: pensiones no contributivas incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad.

Otras fuentes no laborales incluye becas privadas y públicas sin contraprestación laboral (incluye Plan Progresar), valorización del autoconsumo y otros planes sociales.

AUH (Asignación Universal por Hijo). AUE (Asignación universal por embarazo).

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Se utilizan quintiles regionales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

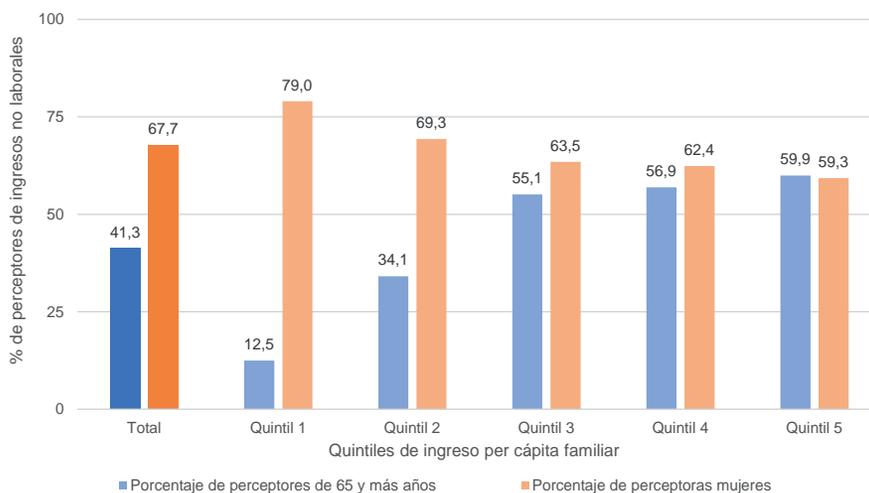
4.2 Perceptores de ingresos no laborales según quintiles de ingreso per cápita familiar

En el cuadro 11 se analizan los ingresos no laborales por quintiles de ingreso per cápita del hogar. Se observa que en los sectores más bajos de la distribución se acentúan las diferencias en las brechas de ingresos no laborales asociadas a la edad: en el primer quintil, los ingresos no laborales de la población de 65 años y más es 74% mayor al ingreso no laboral medio de ese mismo quintil, mientras que en el quintil superior esa brecha es apenas de un 14%.

En efecto, como se verifica en el gráfico 59, las fuentes de ingresos no laborales no se distribuyen de modo uniforme sino en relación con el quintil de ingreso per cápita familiar. En el primer quintil, de menores ingresos, el impacto de la proporción de ingresos no laborales provenientes de la Asignación Universal por Hijo y la Asignación Universal por Embarazo es mayor que en el resto de los hogares (31,5%). De modo inverso, la participación de los ingresos jubilatorios en el total de ingresos no laborales de este segmento es de 32,8%.

Gráfico 58.

Porcentaje de perceptores de 65 años y más y porcentaje de perceptoras mujeres según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

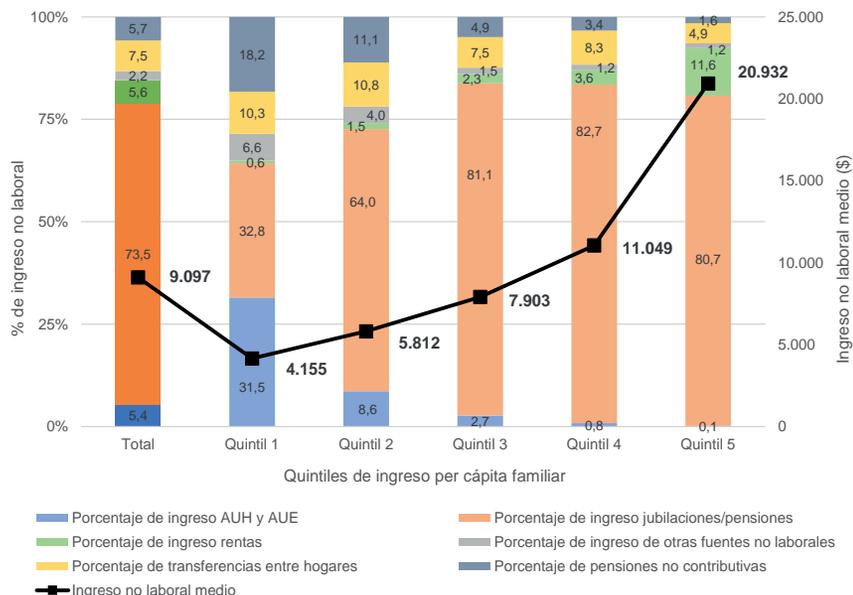
El gráfico 59 muestra que el quinto quintil de la distribución de hogares por su ingreso per cápita familiar tiene un ingreso no laboral medio cinco veces mayor al del primer quintil. Un tercio del ingreso no laboral del primero proviene de la Asignación Universal por Hijo y la Asignación Universal por Embarazo, mientras que ese mismo ingreso casi no tiene representación en el quintil más alto de la distribución.

A medida que se aumenta de quintil en la distribución de ingreso, la participación de los ingresos por rentas reviste mayor importancia y llega al 11,6% en el quintil superior.

Si bien el ingreso por jubilaciones y pensiones aumenta su proporción dentro de los ingresos no laborales a medida que se avanza en los quintiles de la distribución, se observa que la mayor participación se ubica en los quintiles intermedios: 81,1% y 82,7% en los quintiles tres y cuatro, respectivamente. Por el contrario, en el primer quintil, el porcentaje que tienen los ingresos previsionales en el total de ingresos no laborales de esos hogares representa apenas un tercio. Tanto en el primer quintil como en el segundo, se registra una mayor proporción de ingresos no laborales por pensiones no contributivas que en el resto de la distribución: 18,2% y 11,1%, respectivamente.

Gráfico 59.

Ingresos no laborales por fuente e ingreso no laboral medio mensual, según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: pensiones no contributivas incluye pensiones gratificables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad.

Otras fuentes no laborales incluye becas privadas y públicas sin contraprestación laboral (incluye Plan Progresar), valorización del autoconsumo y otros planes sociales.

AUH (Asignación Universal por Hijo). AUE (Asignación universal por embarazo).

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

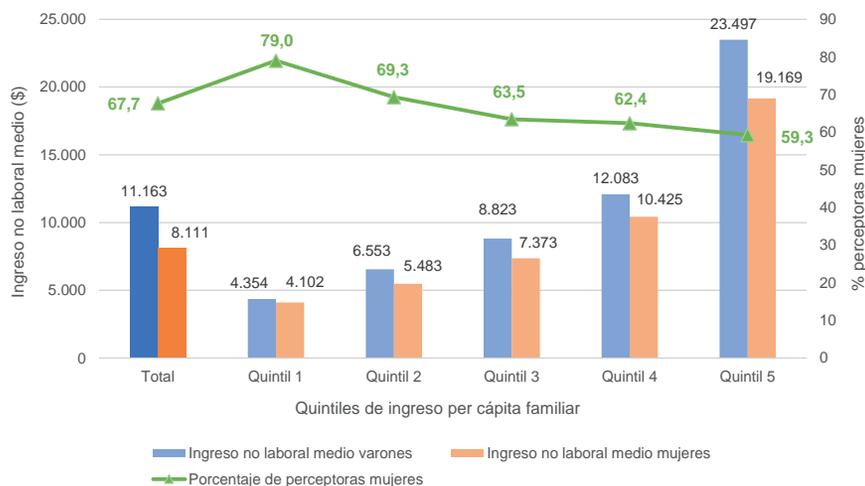
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El ingreso no laboral medio por quintiles de IPCF (gráfico 60) aumenta conforme lo hace la distribución de ingresos para ambos sexos; sin embargo, la brecha entre los ingresos medios por sexo es mayor en el quinto quintil y es apenas del 6% en el primer quintil. A estas diferencias hay que agregar que la proporción de perceptoras mujeres es casi un 80% en el primer quintil y desciende hasta el 59,3% en el quinto quintil.

El ingreso no laboral medio del total del país presenta diferencias según la edad de los perceptores. Este mismo ingreso, analizado por sexo, presenta variaciones similares entre los jóvenes: las mujeres de 14 a 29 años perciben un ingreso medio 30% más bajo que el de sus pares varones. Estas diferencias se atenúan al llegar a las edades más avanzadas, donde la brecha se sitúa en un 11%. La mayoría de los perceptores de ingresos no laborales son mujeres.

Gráfico 60.

Ingreso no laboral medio mensual por sexo y porcentaje de perceptoras mujeres, según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 11.

Ingreso no laboral y características de los perceptores de ingresos no laborales según quintiles de IPCF. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Quintil 1	Quintil 2	Quintil 3	Quintil 4	Quintil 5
Ingreso no laboral medio mensual, en pesos						
Ingreso no laboral medio	9.097	4.155	5.812	7.903	11.049	20.932
14 a 29 años	3.730	2.716	3.243	3.956	5.839	10.773
30 a 45 años	4.860	4.067	4.033	4.458	4.825	12.094
46 a 64 años	9.467	4.773	6.565	7.912	11.189	19.545
65 años y más	13.189	7.216	8.116	9.535	13.080	23.948
Ingreso no laboral medio de varones	11.163	4.354	6.553	8.823	12.083	23.497
14 a 29 años	4.797	2.417	3.787	4.905	6.972	12.509
30 a 45 años	5.835	3.441	3.768	4.119	5.174	14.242
46 a 64 años	10.970	4.689	6.921	8.665	12.595	21.557
65 años y más	14.140	7.314	8.200	9.951	14.036	27.043
Ingreso no laboral medio de mujeres	8.111	4.102	5.483	7.373	10.425	19.169
14 a 29 años	3.342	2.789	3.037	3.592	5.010	9.005
30 a 45 años	4.635	4.150	4.081	4.558	4.639	10.699
46 a 64 años	8.781	4.804	6.411	7.587	10.516	18.265
65 años y más	12.515	7.153	8.055	9.209	12.460	21.816
Ingreso no laboral por fuente						
Porcentaje de ingreso AUH y AUE	5,4	31,5	8,6	2,7	0,8	0,1
Porcentaje de ingreso jubilaciones/ pensiones	73,5	32,8	64,0	81,1	82,7	80,7
Porcentaje de ingreso rentas	5,6	0,6	1,5	2,3	3,6	11,6
Porcentaje de transferencias entre hogares	7,5	10,3	10,8	7,5	8,3	4,9
Porcentaje de pensiones no contributivas	5,7	18,2	11,1	4,9	3,4	1,6
Porcentaje de ingreso de otras fuentes no laborales	2,2	6,6	4,0	1,5	1,2	1,2
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Caracterización de perceptores de ingresos no laborales						
Porcentaje de participación	100,0	24,1	22,1	21,1	17,3	15,5
Porcentaje de perceptores de 65 años y más	41,3	12,5	34,1	55,1	56,9	59,9
Porcentaje de perceptoras mujeres	67,7	79,0	69,3	63,5	62,4	59,3
Porcentaje de perceptores inactivos	63,7	56,5	62,9	72,0	68,5	59,1

Nota: pensiones no contributivas incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad.

Otras fuentes no laborales incluye becas privadas y públicas sin contraprestación laboral (incluye Plan Progresar), valorización del autoconsumo y otros planes sociales.

AUH (Asignación Universal por Hijo). AUE (Asignación universal por embarazo).

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Para el cálculo de los quintiles de IPCF se toman en cuenta los hogares con ingreso igual a cero.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

4.3 Perceptores de ingresos no laborales según tipo de hogar

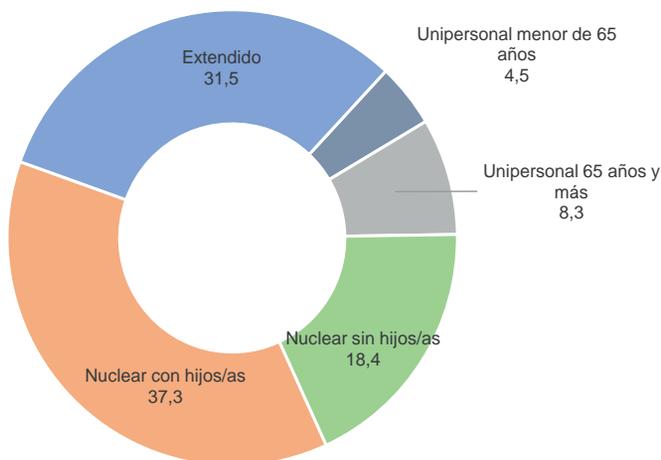
Los perceptores de ingresos no laborales de hogares unipersonales de 65 años y más representan el 8,3% y son quienes perciben un ingreso no laboral mayor al promedio (gráficos 61 y 62). Estos hogares no presentan diferencias sustanciales en sus ingresos no laborales al observar si los perceptores son varones o mujeres (gráfico 63).

En los hogares nucleares con hijos, que representan el 37,3% del total de hogares, la media de ingresos no laborales es 21% menor al total. Estos hogares perciben ingresos menores, pero también tienen la más baja proporción de perceptores inactivos (50,4%) respecto de otros tipos de organización familiar. En estos hogares, el ingreso por jubilaciones y pensiones es menos significativo y ganan participación los ingresos no laborales procedentes de otras fuentes. En los hogares unipersonales de menores de 65 años una importante proporción de ingresos no laborales (36,4%) proviene de transferencias entre hogares.

Los hogares nucleares sin hijos tienen una media de ingreso no laboral relativamente alta comparada al total y el 91,3% de esos ingresos proviene de jubilaciones y pensiones. Estos hogares tienen una mayoría de perceptores inactivos y una alta proporción de población de 65 años y más (ver cuadro 12).

Gráfico 61.

Distribución de los perceptores de ingresos no laborales por tipo de hogar, en porcentaje. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017 -2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

El gráfico 62 muestra que en los hogares unipersonales de menores de 65 años el 36,4% de los ingresos no laborales provienen de transferencias de otros hogares y el 44,3%, de jubilaciones o pensiones. En cambio, en los hogares unipersonales de personas de 65 años y más, el 92,2% es producto de jubilaciones o pensiones.

Los hogares nucleares sin hijos también tienen una importante proporción de ingresos no laborales del sistema previsional, en el caso de los núcleos de parejas inactivas y sin menores a cargo. El 35,8% de sus ingresos no provienen del empleo (cuadro 3) y de estos, el 91,3% son por jubilaciones y pensiones.

En los hogares nucleares con hijos –en general hogares con componentes en edades centrales incorporadas al mercado de trabajo, ya que el 86,8% de sus ingresos son producto del empleo (cuadro 3)–, se observa que la proporción de los ingresos no laborales que provienen de jubilaciones o pensiones es del 57,4% y se incrementa la proporción de ingresos por AUH y AUE, pensiones no contributivas y otras fuentes no laborales.

La media de ingresos no laborales de los hogares unipersonales de 65 años y más es la más alta de todos los tipos de hogar.

Gráfico 62.

Ingreso no laboral por fuente e ingreso no laboral medio mensual según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: pensiones no contributivas incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad.

Otras fuentes no laborales incluye becas privadas y públicas sin contraprestación laboral (incluye Plan Progresar), valorización del autoconsumo y otros planes sociales.

AUH (Asignación Universal por Hijo). AUE (Asignación universal por embarazo).

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

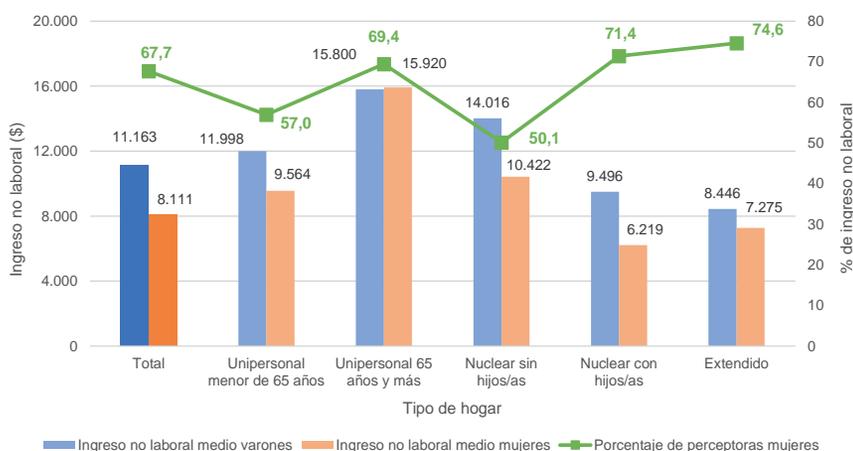
Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el gráfico 63 se observa que la mayor brecha entre mujeres y varones perceptores de ingresos no laborales se verifica en los hogares nucleares con hijos (los ingresos no laborales medios de las mujeres son un 35% menores a los ingresos no laborales medios de los varones), y la menor, en los hogares unipersonales de 65 años y más. En estos hogares, puede estar asociado el efecto de las jubilaciones y pensiones que permiten un margen poco significativo en los ingresos previsionales. Son hogares donde el 69,4% de los perceptores son mujeres.

En el caso de los hogares nucleares con hijos y extendidos se observa una gran participación de perceptoras mujeres, aunque sus ingresos son menores. Como se observa en el gráfico anterior, en estos hogares adquieren mayor peso las fuentes no laborales como la AUH, pensiones no contributivas y otros subsidios y transferencias.

Gráfico 63.

Ingreso no laboral medio mensual por sexo y proporción de perceptoras mujeres según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018



Nota: se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Cuadro 12.

Ingreso no laboral y características de los perceptores de ingresos no laborales según tipo de hogar. Localidades de 2.000 y más habitantes. Años 2017-2018

	Total	Unipersonal menor de 65 años	Unipersonal 65 años y más	Nuclear sin hijos/as	Nuclear con hijos/as	Extendido
Ingreso no laboral medio mensual, en pesos						
Ingreso no laboral medio	9.097	10.611	15.883	12.215	7.156	7.573
14 a 29 años	3.730	8.981	///	4.190	3.009	3.307
30 a 45 años	4.860	9.875	///	2.911	4.793	4.633
46 a 64 años	9.467	12.034	///	10.867	9.405	7.936
65 años y más	13.189	///	15.883	13.031	13.059	11.585
Ingreso no laboral medio de varones	11.163	11.998	15.800	14.016	9.496	8.446
14 a 29 años	4.797	10.739	///	4.151	3.367	3.738
30 a 45 años	5.835	11.765	///	3.739	5.558	4.656
46 a 64 años	10.970	13.410	///	13.020	11.530	7.789
65 años y más	14.140	///	15.800	14.687	14.626	11.537
Ingreso no laboral medio de mujeres	8.111	9.564	15.920	10.422	6.219	7.275
14 a 29 años	3.342	7.280	///	4.231	2.872	3.198
30 a 45 años	4.635	7.615	///	2.182	4.623	4.630
46 a 64 años	8.781	11.276	///	9.791	8.448	7.996
65 años y más	12.515	///	15.920	11.108	11.721	11.608
Ingreso no laboral por fuente						
Porcentaje de ingreso AUH y AUE	5,4	0,0	0,0	0,0	11,4	7,9
Porcentaje de ingreso jubilaciones/pensiones	73,5	44,3	92,2	91,3	57,4	70,4
Porcentaje de ingreso rentas	5,6	8,0	5,0	6,0	7,6	2,7
Porcentaje de transferencias entre hogares	7,5	36,4	1,7	1,2	9,9	8,2
Porcentaje de pensiones no contributivas	5,7	5,6	1,0	1,2	9,5	8,5
Porcentaje de ingreso de otras fuentes no laborales	2,2	5,7	0,1	0,3	4,2	2,4
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Caracterización de perceptores de ingresos no laborales						
Porcentaje de participación	100,0	4,5	8,3	18,4	37,3	31,5
Porcentaje de perceptores de 65 años y más	41,3	///	100,0	77,7	18,1	37,9
Porcentaje de perceptoras mujeres	67,7	57,0	69,4	50,1	71,4	74,6
Porcentaje de perceptores inactivos	63,7	50,0	87,0	79,1	50,4	66,1

Nota: pensiones no contributivas incluye pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y pensiones por discapacidad.

Otras fuentes no laborales incluye becas privadas y públicas sin contraprestación laboral (incluye Plan Progresar), valorización del autoconsumo y otros planes sociales.

AUH (Asignación Universal por Hijo). AUE (Asignación universal por embarazo).

Se considera a perceptores de 14 años y más con ingresos no laborales.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

5. Anexo metodológico



5. Anexo metodológico⁸

5.1 Objetivos de la encuesta

La ENGHo tiene como objetivo proporcionar información sobre las condiciones de vida de la población en general y de distintos grupos de hogares en particular, desde el punto de vista de su participación en la distribución del ingreso y en el acceso a los bienes y servicios que produce la sociedad. Es la más completa y compleja del Sistema Estadístico Nacional, ya que cubre todo el ciclo de participación de los hogares en el proceso de producción económico y social. Además, tiene una cobertura amplia a nivel nacional, lo que asegura la participación de todas las provincias.

La información relevada sirve principalmente para:

- Conocer las condiciones de vida de la población.
- Elaborar la estructura de las ponderaciones del índice de precios al consumidor.
- Ser utilizada como insumo para estimaciones de las cuentas nacionales.
- Calcular las canastas de bienes y servicios que se utilizan en la estimación de las líneas de pobreza e indigencia.
- Conocer las estructuras de gasto de distintos grupos de hogares.
- Caracterizar a la población a través de variables socioeconómicas.
- Evaluar los efectos de las políticas sociales.
- Facilitar la programación del gasto social.

⁸ La metodología completa de la ENGHo se desarrolló en el *Informe de gastos* publicado por el INDEC en noviembre de 2019. Para una versión más detallada, se sugiere consultar el documento: https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/sociedad/engho_2017_2018_informe_gastos.pdf. Complementariamente, la información sobre la metodología de imputación se amplía en la nota técnica n° 5, *Metodología de imputación*: (https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/menusuperior/engho/engho2017_18_nota_tecnica_5.pdf) y acerca de los dominios de estimación en la nota técnica n° 4, *Factores de expansión y cálculo de los errores de muestreo* (https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/menusuperior/engho/engho2017_18_nota_tecnica_4.pdf). En este informe solo se hará referencia a las variables y los indicadores utilizados para el presente análisis.

5.2 Principales variables investigadas

Las principales variables de estudio de la encuesta son el gasto y el ingreso de los hogares. Con el fin de analizar y caracterizar a los hogares, se releva también información sobre variables sociodemográficas, ocupacionales y educacionales de sus miembros, como así también sobre las características de la vivienda y el equipamiento del hogar. En la última edición, además, se incorporó información sobre el consumo energético.

Asimismo, dado que un objetivo importante de la ENGHo es aportar información para el estudio de las condiciones de vida de los hogares, se indagó también acerca de las transferencias en especie que recibieron los hogares.

5.2.1 Gastos

En la ENGHo 2017-2018 se relevó información sobre los gastos corrientes, la acumulación neta de activos y otros usos de recursos de los hogares, excluidos los gastos relativos a sus actividades económicas.

Si se excluyen los gastos que los hogares realizan en su calidad de productores, los gastos de los hogares están compuestos por gastos corrientes y gastos de capital.

Gastos corrientes

- Gastos de consumo final.
- Gastos de no consumo: contribuciones sociales, impuestos, transferencias corrientes privadas.

Gastos de capital y acumulación neta de activos de los hogares

- Compras de viviendas, objetos valiosos u otros activos. Para la estimación de la acumulación neta de activos de los hogares se consideran los gastos en adquisiciones netas de las ventas.

5.2.1.1 Gastos de consumo final

Concepto

Se entiende por “gasto de consumo final de los hogares” el valor de toda adquisición de bienes y servicios que tiendan a satisfacer las necesidades de la población según las pautas o los patrones sociales imperantes y que no se destinan a mantener o ampliar la capacidad productiva de la economía. En este sentido, el gasto de consumo es el valor de mercado de todas las adquisiciones de bienes y servicios, ya sean al contado o a crédito, que realizan los hogares para satisfacer sus necesidades. Se incluyen las adquisiciones de bienes y servicios realizadas por los miembros del hogar para consumo individual, colectivo y para regalar; los

bienes y servicios que el hogar retira de algún negocio o empresa de su propiedad; los bienes y servicios que alguno de sus miembros recibe como remuneración en especie por su trabajo; y los bienes primarios producidos por el hogar para su propio consumo.

Clasificación de los gastos de consumo

Para la clasificación de los gastos de consumo se aplican los criterios tradicionales en las encuestas de gastos de los hogares y en los índices de precios al consumidor: primero, el criterio del uso o destino en función del tipo de necesidades que el hogar satisface con este y, segundo, los que surgen de las características distintivas de los bienes y servicios en cuanto a su funcionalidad y otras características asociadas a su precio en el mercado. Por cuestiones prácticas, se optó por no discriminar si los bienes adquiridos son nuevos o usados, excepto en el caso de los vehículos y las propiedades.

Los gastos de consumo se clasifican por su finalidad en 12 divisiones, de acuerdo a la Clasificación del Consumo Individual por Finalidad (COICOP, por su sigla en inglés) de Naciones Unidas (1999)⁹ y adaptadas en la COICOP Argentina (2019):¹⁰

Alimentos y bebidas no alcohólicas: alimentos y bebidas no alcohólicas adquiridos para consumir en el hogar.

Bebidas alcohólicas y tabaco: bebidas alcohólicas (destiladas, licores, vinos, cervezas) y tabaco.

Prendas de vestir y calzado: prendas de vestir y materiales (telas e hilados, prendas de vestir, accesorios y servicios de limpieza, reparación y alquiler de ropa) y calzado (zapatos y otros calzados y servicio de limpieza y su reparación).

Vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles: alquiler de la vivienda, su mantenimiento y reparación; suministro de agua y gastos comunes, electricidad, gas y otros combustibles para utilizar en el hogar.

Equipamiento y mantenimiento del hogar: bienes para equipar el hogar (muebles, accesorios y alfombras), artículos textiles y artefactos para el hogar (textiles, artefactos y su reparación), vajilla, utensilios, loza y cristalería, herramientas y equipos para el hogar y bienes y servicios para la conservación del hogar (bienes no durables y servicio doméstico).

Salud: productos medicinales, artefactos y equipos para la salud (medicamentos y equipos terapéuticos junto con sus reparaciones) y servicios para pacientes externos (asistencia médica, consultas médicas y odontológicas, internaciones, parto, fisioterapia, análisis clínicos y radiológicos) y seguros médicos (prepagas).

⁹ Disponible en: https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/menusuperior/clasificadores/cgf_internacional.pdf.

¹⁰ Disponible en: https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/menusuperior/clasificadores/coicop_argentina_2019.pdf.

Transporte: compraventa de vehículos particulares, su mantenimiento (combustibles, estacionamientos) y el transporte público (taxi, tren, subte, aéreo, etcétera).

Comunicaciones: equipos y servicios de telefonía fija y móvil y servicio de correo.

Recreación y cultura: equipos audiovisuales, de fotografía y procesamiento de información (televisor, equipos de audio, cámaras, etc.), artículos de recreación, jardines y mascotas, servicios recreativos y culturales (cine, teatro, museo y otros espectáculos), diarios, revistas, libros, textos escolares y artículos de librería, y paquetes turísticos.

Educación: servicios educativos para la educación formal (cuota y aranceles para preescolar, enseñanza primaria, secundaria y universitaria) y no formal (cursos de idiomas y otros).

Restaurantes y hoteles: comidas y bebidas consumidas fuera del hogar, comidas listas para consumir y servicios de alojamiento en hoteles, pensiones, cabañas, etcétera.

Bienes y servicios varios: artículos de tocador, servicios y artefactos para cuidado personal, seguros, servicios financieros y otros bienes y servicios diversos.

A su vez, las 12 divisiones pueden dividirse en grupos, clases, subgrupos y, finalmente, productos.

5.2.2 Ingresos

La encuesta relevó información sobre todos los ingresos percibidos por los miembros del hogar, que están compuestos por:

- ingresos derivados de ocupaciones (como asalariados, cuenta propia o empleador)
- ingresos por transferencias corrientes: jubilaciones, pensiones, etcétera.
- ingresos por rentas de la propiedad
- transferencias de capital recibidas

A su vez, los ingresos se pueden clasificar considerando diferentes criterios: según la regularidad con la que son percibidos por los hogares, se pueden identificar ingresos corrientes e ingresos no corrientes; en función de la forma en que se perciben, se clasifican en monetarios y en especie; y acorde la fuente de la que provienen los ingresos, pueden ser laborales o no laborales.

Es importante tener en cuenta que la información de ingresos presentada por la ENGHo no es estrictamente comparable con la publicada por la Encuesta Permanente de Hogares (EPH), ya que existen diferencias relacionadas con los períodos de relevamiento y de referencia.

5.2.2.1 Regularidad

Ingresos corrientes

Se consideran ingresos corrientes a los que el hogar recibe con cierta habitualidad y que normalmente tienen incidencia en sus decisiones de consumo.

Los ingresos corrientes de los hogares están constituidos por el conjunto de ingresos que perciben los miembros del hogar de manera habitual por su participación en el proceso productivo al realizar alguna actividad económica, por la percepción de transferencias corrientes o rentas de la propiedad. Se incluye la valorización de los ingresos laborales recibidos en especie y la valorización de los bienes primarios producidos por el hogar para su propio consumo.

Las transferencias corrientes comprenden jubilaciones, pensiones, becas, contribuciones por separación o divorcio, subsidios, etc. Se excluyen las transferencias en especie, a las que se les da un tratamiento especial en la encuesta.

Ingresos no corrientes

Entre los ingresos no corrientes de los hogares se cuentan los ingresos provenientes de indemnizaciones, cobro de herencias, ventas de bienes del hogar, ayudas no permanentes recibidas de otros hogares, cobro de premios en juegos de azar, préstamos obtenidos de terceros, reintegros por préstamos otorgados y transferencias de capital.

5.2.2.2 Forma de cobro

Ingresos monetarios

Incluye los ingresos percibidos en dinero, en efectivo, depósito bancario, cheque u otros (tickets, órdenes de compra, etc., utilizables para la adquisición de bienes de consumo personal o del hogar).

Se excluyen los reintegros de gastos efectuados por el receptor en bienes o servicios para consumo personal o del hogar (por ejemplo: combustible, seguro del automotor, comida, etc.), por parte de la empresa, ya que se consideran ingresos en especie.

Ingresos en especie

Se consideran ingresos en especie los percibidos en alguna forma diferente al dinero, tickets u órdenes de compra. En estos casos, se informa la estimación del valor de mercado a precio minorista de los bienes y servicios recibidos por los hogares.

Con respecto a la valorización de los ingresos en especie, el criterio que sigue la ENGHo tiene por objetivo comparar los niveles de consumo entre diferentes grupos de hogares en la población, por lo que valúa los ingresos en especie (y los gastos imputados) con el valor minorista de mercado.

En principio, se pueden diferenciar cuatro grandes clases de ingresos en especie que incluyen remuneración en especie obtenida por el trabajo asalariado (alimentos, vivienda, automóviles, educación, teléfono celular, etc.); reintegros en dinero por parte de la propia empresa de gastos efectuados por el receptor en bienes o servicios para consumo personal o del hogar (por ejemplo: combustible, seguro del automotor, etc.); y productos primarios producidos por el hogar para su propio consumo, de los que se registra la valorización a precios de mercado.

Bienes y servicios obtenidos gratuitamente

Son aquellos bienes y servicios recibidos del gobierno y las instituciones sin fines de lucro: no forman parte del gasto del hogar, pero sí de su consumo efectivo. Comprenden, por ejemplo, servicios de salud o educación públicos, alimentos gratuitos, etc. En estos casos, no se registra la valorización de los bienes y servicios recibidos.

5.2.2.3 Fuente de ingresos

La ENGHo 2017-2018, al igual que sus ediciones anteriores, relevó información tanto sobre los ingresos brutos como los netos. Sin embargo, el análisis de esta información se realiza sobre los montos netos, ya que son de los que efectivamente disponen los hogares para realizar los gastos de consumo.

5.2.2.3.1 Ingresos derivados del desarrollo de una actividad económica

Los ingresos que las personas perciben por su participación en una actividad económica pueden clasificarse según la forma que adopte la relación laboral en el marco en el cual se desarrolle esa actividad (asalariado, cuenta propia, patrón). Asimismo, pueden provenir de una o más ocupaciones.

- **Ingreso de la ocupación principal:** ingreso monetario o en especie, según corresponda, de la ocupación declarada como principal por el receptor de ingresos para la semana de referencia.
- **Ingreso de la ocupación secundaria:** ingreso monetario o en especie, según corresponda, de todas las ocupaciones que no fueron declaradas como principal por el receptor y que este tenía durante la semana de referencia.
- **Ingreso de la ocupación anterior:** ingreso monetario o en especie, según corresponda, percibido durante el período de referencia para la captación de los ingresos, de todas las ocupaciones que el individuo realizó con anterioridad a la semana de referencia.

5.2.2.3.1.1 Ingresos por trabajo asalariado: empleado, obrero o servicio doméstico

Los ingresos por el trabajo de los asalariados son los sueldos y salarios monetarios y en especie percibidos en el período de referencia por las personas que trabajan en relación de dependencia.

Forma de cobro del sueldo total neto o “de bolsillo”

Se aplica a los ingresos monetarios y no monetarios, es decir, los sueldos y salarios “de bolsillo” o netos (una vez efectuados los descuentos de tipo obligatorio y voluntario), percibidos en dinero (tickets u órdenes de compra), e incluye el valor de los bienes y servicios recibidos a raíz de la relación laboral.

Para su captación, el ingreso neto o “de bolsillo” se clasifica según su forma de cobro en: efectivo, depósito bancario, cheque, tickets (incluye exclusivamente los que el trabajador ha recibido en el período de referencia, que permiten adquirir bienes para consumo personal o del hogar). Además, se releva el ingreso en especie, que incluye todo el ingreso cobrado en la forma de bienes o servicios, según se detalla más adelante. Para el ingreso neto se releva el monto de los últimos seis meses.

Composición del sueldo bruto

Corresponde a los ingresos monetarios antes de efectuarse los descuentos obligatorios o voluntarios: sueldo básico, comisiones, premios y otros adicionales habituales, asignaciones familiares ordinarias y extraordinarias, horas extra, viáticos, aguinaldo (sueldo anual complementario) y otros (retroactivos o premios no habituales).

Descuentos sobre el sueldo bruto

Corresponde a los descuentos de tipo obligatorio o voluntario que el empleador efectúa sobre el sueldo monetario bruto del obrero o empleado. Los descuentos obligatorios son los que se efectúan a causa del tipo de relación laboral de la persona como la jubilación y la obra social o la retención de impuestos (como el impuesto a las ganancias), mientras que los voluntarios son los que se efectúan por decisión del trabajador (por ejemplo: cuotas sindicales, descuentos por compras o préstamos).

Ingresos en especie

Corresponde a los ingresos recibidos en especie, definidos como bienes o servicios suministrados directa o indirectamente por el empleador para consumo personal o del hogar. Comprende alimentos, utilización de la vivienda, gastos del automóvil, aranceles de cursos de capacitación a cargo de instituciones educativas externas a la empresa y otros bienes y servicios como teléfono celular, pasajes, etcétera.

5.2.2.3.1.2 Ingresos de los trabajadores por cuenta propia, empleadores o socios

Los ingresos de los trabajadores por cuenta propia, empleadores y socios están constituidos por todas las ganancias netas obtenidas de la actividad. Los trabajadores por cuenta propia con o sin empleados que trabajan pueden tener ingresos monetarios y no monetarios de distintas clases en sus propias empresas:

Ganancias, utilidades o beneficios que la empresa distribuye a sus propietarios. En las sociedades constituidas (sociedades anónimas, sociedades de responsabilidad limitada y cooperativas), los retiros a cuenta de ganancias reciben el mismo tratamiento que las ganancias distribuidas.

Sueldos y honorarios por actividades de dirección. Con el objetivo de relevar el ingreso de los trabajadores por cuenta propia con o sin empleados que desarrollaron su actividad en empresas no constituidas en sociedades jurídicas, se relevó información de los ingresos brutos obtenidos por ventas de bienes o servicios, de los gastos totales (en salarios, combustible, materia prima, etc.) realizados para llevar a cabo la actividad productiva y generar esos ingresos y acerca del ingreso monetario neto.

Ingreso monetario neto

Se refiere a las ganancias o los ingresos monetarios retirados para atender gastos, inversiones o ahorros del hogar, una vez que se descuentan del ingreso total todos los gastos realizados para obtener dichas ganancias o ingresos. Los ingresos son netos del pago de aportes jubilatorios, cuota de monotributo o autónomo, del impuesto a los ingresos brutos y cualquier otro impuesto que corresponda a la actividad, y antes del pago de impuestos personales (ganancias y bienes personales no aplicados al proceso productivo). Se relevan los últimos seis meses y, en el caso de ingresos del sector agropecuario, los últimos doce meses.

Retiros en especie y gastos a cargo de la empresa

Corresponde a los ingresos en especie, es decir, el valor de los bienes o servicios retirados del propio negocio. Incluye los alimentos –corresponde al valor de mercado de los alimentos y bebidas que el trabajador por cuenta propia ha retirado de su propio negocio, o ha recibido a partir de su actividad laboral por cuenta propia, y que serán consumidos por él o por algún miembro del hogar– y otros bienes o servicios (vivienda, automóvil, etcétera).

5.2.2.3.2 Ingresos por jubilación o pensión

Se refiere a los ingresos monetarios y no monetarios recibidos por algún miembro del hogar en concepto de jubilación o pensión relacionados con actividades laborales anteriores.¹¹

¹¹ En el caso de las pensiones contributivas debe considerarse que podrán percibir ingresos por estas fuentes aquellas personas que hayan recibido el beneficio por las actividades laborales de un familiar según la ley vigente.

Jubilación y pensión neta

Corresponde a las jubilaciones o pensiones netas o “de bolsillo”, es decir, las cobradas una vez efectuados los descuentos de tipo obligatorio y voluntario. Para su captación, el ingreso según el origen de la prestación recibida se discriminó en los siguientes conceptos: sistema de reparto (nacional, provincial, municipal), caja complementaria (médicos, policías, docentes, etc.), caja profesional, recibido del exterior, otros (incluye seguro de retiro).

Jubilación y pensión bruta

Corresponde al valor de las jubilaciones y pensiones antes de que se le efectúen los descuentos obligatorios o voluntarios.

5.2.2.3.3 Subsidios en dinero o en especie

Se refiere a todas las ayudas monetarias y no monetarias (en especie) recibidas tanto por jubilados como por pensionados de alguna caja de previsión o del Instituto Nacional de Servicios Sociales para Jubilados y Pensionados (PAMI). Comprende ayuda monetaria para el pago de alquileres, ayuda para la compra de medicamentos y otros subsidios en dinero. No se incluyen los descuentos obtenidos al efectuar compras de medicamentos por estar adherido a alguna obra social o al PAMI. En el caso de las ayudas en especie, se refiere al valor de mercado de las transferencias no monetarias recibidas de alguna caja de previsión o del PAMI, como complemento de los haberes jubilatorios o las pensiones. Comprende cajas de alimentos, medicamentos y otros bienes y servicios.

Pensiones no contributivas

Corresponde a todas las pensiones por discapacidad (población con dificultad o limitación permanente), pensiones graciabiles, pensiones a veteranos de guerra, otras pensiones no contributivas (madre de siete hijos, etc.) y la Pensión Universal para el Adulto Mayor.

5.2.2.3.4 Ingresos por rentas de la propiedad

Ingresos netos (descontando comisiones y cualquier otro tipo de gastos de intermediación e impuestos específicos que afecten a esa fuente de ingresos) recibidos por los siguientes conceptos: alquileres (viviendas, habitaciones, locales y cocheras, terrenos, lotes, tierras, vehículos y maquinarias u otros bienes); intereses por posesión de bonos y títulos públicos y privados, depósitos en bancos y financieras y otros activos financieros; dividendos por acciones o sociedades jurídicas, rentas de la propiedad de marcas, patentes y derechos de autor y otras rentas en dinero.

5.2.2.3.5 Otros ingresos

Se refiere a las percepciones monetarias que reciben los hogares en forma habitual y para las que no existe una contraprestación en trabajo realizado o la posesión de algún activo. Se excluyen las herencias, las ganancias por juegos de azar, las indemnizaciones por seguros y los reintegros recibidos de la obra social, etc., que son clasificadas como transferencias de capital.

Estos ingresos pueden ser recibidos como transferencias por parte de otros hogares, instituciones públicas o privadas. Se relevan ingresos por contribución por separación o cuota alimentaria, ayuda familiar permanente en dinero de otros hogares residentes en el país o en el exterior, Asignación Universal por Hijo (AUH), Asignación por Embarazo para la Protección Social, seguros de desempleo, becas de estudio de todos los niveles educativos, transferencias para adquisición de bienes o servicios para el hogar, como atención de enfermos o alimentos, otras formas de asistencia social, etc. Además, se releva si hubo ingresos por trabajo de menores de 10 años¹² y otros ingresos de dinero por transferencias.

5.2.2.3.6 Valorización de la producción realizada para el consumo del hogar

Incluye el valor de mercado de la producción primaria realizada por el hogar para su propio consumo durante el período de referencia, cuando el hogar no realiza esas mismas actividades con fines comerciales. Solo se incluye la obtención de productos primarios propios de las actividades de agricultura, ganadería, granja, caza, silvicultura, pesca y minería. No se incluyen los productos elaborados en el hogar, tales como dulces, quesos y cualquier tipo de comida preparada, indumentaria, muebles ni los servicios de cualquier tipo suministrados entre miembros del hogar o de mantenimiento del hogar.

Si una parte de la producción se destina a la venta, se debe considerar que el hogar tiene una actividad económica y que los bienes retirados para autoconsumo constituyen un ingreso en especie derivado de ella, debiendo ser registrado en el bloque destinado a los ingresos del trabajador por cuenta propia o del patrón o empleador.

El valor estimado de mercado de la producción realizada para consumo del hogar se asigna como ingreso del miembro del hogar que estuvo a cargo de la producción. En el caso de que la actividad haya sido compartida por más de un miembro del hogar, se asigna el ingreso al miembro que haya dirigido la actividad, al que más haya participado o al jefe o la jefa del hogar en caso de no poder identificarse ninguno de los anteriores.

¹² Los ingresos laborales de los menores de 10 años se encuentran en esta categoría, dado que no se indagan las características laborales de esta población que se define como inactiva.

5.2.2.3.7 Transacciones y transferencias financieras y de capital

Estas transacciones consisten en la adquisición o venta de activos financieros (depósitos bancarios, bonos del gobierno, acciones,¹³ créditos o préstamos) o en la generación o cancelación de pasivos (deudas o préstamos). Además, se solicita información sobre el saldo actual de la deuda de los hogares por préstamos financieros, créditos comerciales y otras deudas. Se indaga acerca de la recepción de transferencias, herencias, ganancias por juegos de azar (lotería, quiniela, etc.), indemnizaciones por seguros, despidos, reintegros recibidos por salud y ayudas no permanentes en dinero.

5.2.2.4 Criterio de registro y período de referencia de los ingresos

El criterio para registrar el ingreso es el de percibido. Este concepto incluye todos los ingresos que se cobraron durante el período de referencia independientemente del momento en el que se devengaron, es decir, del momento en el que se generó el derecho a percibirlo.

El período de referencia para los ingresos fueron los seis meses anteriores al mes que se encuestó a cada uno de los hogares para todas las fuentes de ingresos, con excepción de los ingresos provenientes de actividades agropecuarias no asalariadas –patrón y cuenta propia– cuyo período de indagación fueron 12 meses.

¹³ Incluye también acciones cotizables en bolsa, valorizadas a la cotización vigente en el momento de su percepción.

Cuadro 13.

Origen y uso de los fondos

Origen de los fondos	Usos de fondos
Ingresos corrientes	Gastos de consumo
Ingresos provenientes del trabajo de los miembros del hogar	Adquisición de bienes o servicios para el consumo del hogar
Asalariado	Alimentos
Cuenta propia	Indumentaria
Patrón/empleador/socio	Vivienda
	Mantenimiento y funcionamiento del hogar
Ingresos provenientes de transferencias corrientes que recibe el hogar	Salud
Jubilaciones/pensiones	Transporte
Ayudas familiares permanentes en dinero	Comunicaciones
Becas	Esparcimiento
Cobro habitual de subsidios	Educación
Otras transferencias corrientes	Otros bienes y servicios varios
	Gastos de no consumo
Ingresos provenientes de rentas	Otros gastos no destinados al consumo del hogar
Alquileres y préstamos	Donaciones
Dividendos por acciones	Ayuda a personas no miembros del hogar
Intereses por plazos fijos, bonos y títulos, entre otros	Impuestos
Ingresos no corrientes	Pérdidas de dinero, robos, etc.
Transferencias no corrientes	Otras salidas de dinero
Regalos en dinero	Inversiones del hogar
Herencias en dinero	Compra de Inmuebles
Indemnizaciones por despido o accidentes de trabajo	Joyas, obras de arte, etc.
Premios de juegos de azar	Compra de activos financieros, acciones, moneda extranjera, etc.
Transferencias financieras y no financieras	Partes de sucesiones
Venta de activos del hogar: inmuebles, acciones, bonos, moneda extranjera, etc.	Máquinas y equipos destinados a fines productivos
Otras transacciones financieras	Cancelación de deudas del hogar
Préstamos obtenidos de terceros o instituciones financieras	Por tarjetas de crédito o libretas
Cobro de préstamos realizados a terceros no miembros del hogar	Deudas por compra de bienes o servicios a crédito
Reintegros por gastos efectuados por el hogar	

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

5.3 Transformación de variables

En esta instancia se procedió a transformar las variables relevadas desde las categorías de captación en los cuestionarios a los conceptos complejos que hacen al objeto de estudio de la encuesta.

En las variables de gastos y de ingresos se llevaron a valores mensuales los montos registrados para los respectivos períodos de referencia. Para realizar esa mensualización, la información de los gastos se multiplicó o dividió, según el caso, por diferentes coeficientes. Así, los gastos relevados con un período de referencia semanal se multiplicaron por 4,3; mientras que los bimestrales se dividieron por 2; los semestrales, por 6; y los anuales, por 12. Luego, se construyeron los correspondientes agregados (gasto de consumo del hogar, gasto de no consumo, etcétera).

En el caso de los ingresos, al igual que en sus ediciones anteriores, la ENGHo 2017-2018 construyó el ingreso promedio por fuente con base en la información relevada mensualmente para los 6 o 12 meses anteriores realizando los ajustes necesarios en relación con la no respuesta parcial de alguno de los meses.

El ingreso mensual del hogar estimado es el promedio mensual del ingreso percibido por cada receptor de ingresos durante el período de referencia en los últimos 6 o 12 meses.

Con la información sociodemográfica se construyeron las variables conceptuales de caracterización de los hogares (nivel educativo, condición de actividad de los miembros del hogar, categoría en el empleo de los ocupados, régimen de tenencia de la vivienda, tipo de hogar, cantidad de miembros del hogar, etcétera).

5.4 Imputación

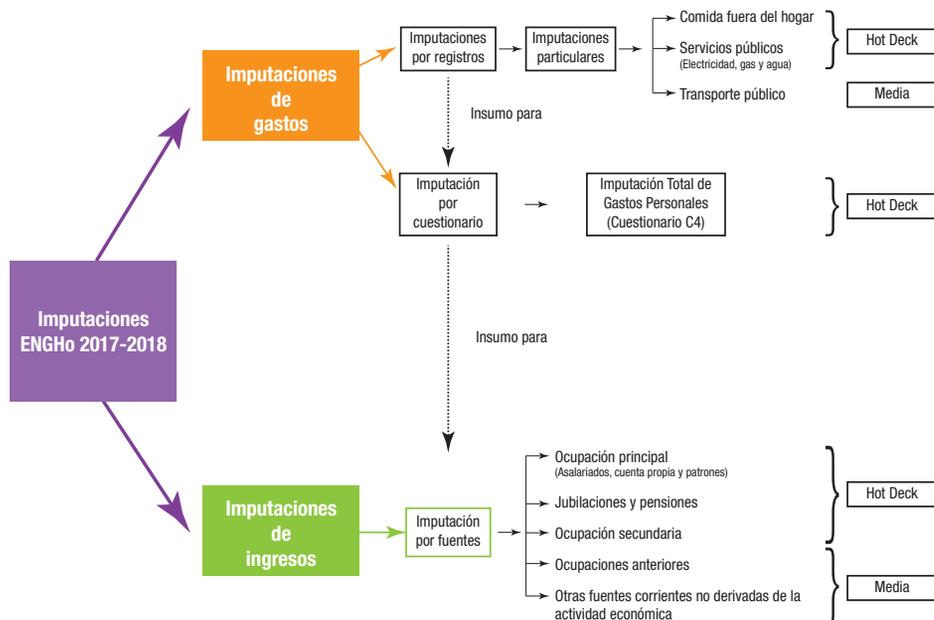
En la ENGHo 2017-2018 se realizaron imputaciones de gastos e ingresos utilizando diferentes estrategias.

Para conocer las diferentes estrategias de imputación utilizadas se recomienda la lectura de la nota técnica n° 5, *Metodología de imputación* (https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/menusuperior/engho/engho2017_18_notas_tecnicas_5.pdf) y del capítulo metodológico del *Informe de gastos* (https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/sociedad/engho_2017_2018_informe_gastos.pdf).

Se realizaron imputaciones de gastos a nivel registro tanto de comidas fuera del hogar como de servicios públicos a través de la metodología de Hot Deck, mientras que las imputaciones de transporte público se realizaron por la media. A su vez, se realizaron imputaciones para los gastos personales por cuestionario, utilizando también la estrategia de Hot Deck. Los ingresos se imputaron por fuente, utilizando Hot Deck, media o valores registrales, según el caso. En el diagrama 1 se presenta un resumen de las imputaciones realizadas.

Diagrama 1.

Imputaciones de la ENGHo 2017-2018



Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

5.5 Poblaciones de referencia

Cuadro 14.

Poblaciones de referencia por región

Población	Total	GBA	Pampeana	Noroeste	Noreste	Cuyo	Patagonia
Total hogares	12.642.525	4.797.669	4.228.997	1.165.960	931.176	780.368	738.355
Total personas	40.370.737	15.111.811	12.440.115	4.544.656	3.334.309	2.680.287	2.259.559
Total de perceptores de ingresos de 14 años y más	24.592.092	9.237.548	7.874.204	2.639.148	1.895.873	1.638.716	1.306.603
Total perceptores de ingresos laborales de 14 años y más	17.260.707	6.692.834	5.488.520	1.796.151	1.195.435	1.124.229	963.538
Total ocupados con ingresos en ocupación principal de 14 años y más	16.879.246	6.525.497	5.406.648	1.737.335	1.182.749	1.089.683	937.334
Total perceptores de ingresos no laborales de 14 años y más	10.621.359	3.706.958	3.547.349	1.193.336	952.236	727.054	494.426
Total de perceptores de jubilaciones y pensiones de 14 años y más	5.676.336	2.096.829	1.996.184	522.920	397.911	397.589	264.903
Total de perceptores de AUH y AUE	2.080.465	712.371	586.955	297.932	242.762	144.526	95.919

Nota: en el caso de la AUH, las percepciones se refieren al adulto mayor de edad responsable que recibe la transferencia.

Las percepciones de jubilaciones y pensiones se computan por perceptor y no por beneficio. Es decir, una persona que recibe una pensión y una jubilación, por ejemplo, representa un solo perceptor.

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

Composición de regiones: las regiones estadísticas están conformadas por las siguientes provincias.

- Gran Buenos Aires: Ciudad Autónoma de Buenos Aires y los partidos del GBA.
- Pampeana: provincia de Buenos Aires (exceptuando los partidos del GBA), Santa Fe, Entre Ríos, Córdoba y La Pampa.
- Noreste: Corrientes, Chaco, Formosa y Misiones.
- Noroeste: Catamarca, La Rioja, Jujuy, Salta, Santiago del Estero y Tucumán.
- Cuyo: Mendoza, San Juan y San Luis.
- Patagonia: Chubut, Neuquén, Río Negro, Santa Cruz, Tierra del Fuego y Antártida e Islas del Atlántico Sur.

Población económicamente activa: población de 10 años y más que en el período de referencia realizó o buscó realizar una actividad económica. En este contexto, son actividades económicas todas las que se realizan con el fin de obtener o producir bienes para comercializar o de suministrar servicios a terceros.

Se incluyen:

- Actividades laborales pagadas en dinero o en especie. Pago en dinero, pago en comida, etcétera.
- Planes de empleo, siempre que supongan una contraprestación laboral para su percepción (por ejemplo: Plan Argentina Trabaja, etcétera).
- Actividades laborales realizadas por los trabajadores independientes que fueron a su negocio/empresa y no tuvieron clientes.
- Actividades laborales no pagadas:
 - Trabajo *ad honorem*: trabajo que se realiza bajo un régimen laboral establecido (con cumplimiento de horario, directivas de trabajo, vacaciones, etc.), por el cual no se recibe pago alguno ni ningún tipo de retribución. Por ejemplo: ayudantía *ad honorem* en el hospital.
 - Actividades laborales sin pago realizadas para ayudar a un familiar en la obtención de un ingreso.

Se excluyen:

- Actividades domésticas.
- Actividades destinadas al propio consumo personal o familiar. Por ejemplo: confección de un vestido para un miembro del hogar, cuidado de la huerta o el corral, etc., destinado al consumo del hogar (cría de animales, producción de huerta, etcétera).
- Actividades voluntarias: todas aquellas actividades no remuneradas hechas libremente para el beneficio de personas ajenas a la familia. Abarcan tanto las actividades realizadas en el marco de organizaciones como las realizadas directamente para otras personas. Se incluyen actividades que prestan servicios, como así también las que producen bienes y son realizadas por los miembros del hogar en hospitales, iglesias, comedores escolares, etc., independientemente de la cantidad de horas semanales destinadas.

Ocupados: personas de 10 años y más que realizaron alguna actividad económica al menos una hora durante la semana anterior a la encuesta. Además, se considera que la persona es ocupada si se encuentra en alguna de las siguientes situaciones:

- No trabajaron porque estaban enfermas, de huelga, de vacaciones o de licencia.
- No trabajaron por estar suspendidas con pago de sueldo.
- No trabajaron por causas laborales que se subsanarán a lo sumo en un mes, tales como falta de pedidos, falta de materias primas, rotura de equipos, mal tiempo, etcétera.
- Trabajan *ad honorem* (por ejemplo: médicos concurrentes en centros hospitalarios, ayudantes de docencia universitarios, meritorios de juzgados, etcétera).
- Son becarios de posgrado y doctorales.

Inactivos: personas de 10 años y más que, en el período de referencia, no trabajaron durante la semana anterior a la encuesta ni buscaron trabajo durante los 30 días anteriores a la encuesta. Por ejemplo: jubilados o pensionados, rentistas, estudiantes, amas de casa, personas que declaran no haber buscado trabajo porque consideran muy difícil encontrarlo, porque se cansaron de buscar, etcétera.

Si un estudiante, jubilado, pensionado, rentista, etc., se encuentra buscando trabajo, predominará su carácter de desocupado, por lo tanto, deberá ser clasificado como tal.

Ocupación principal y ocupación secundaria: aquella a la que el encuestado dedica la mayor cantidad de horas. En el caso de dedicar cantidades de horas similares a más de una ocupación, se considerará ocupación principal aquella que le reporte mayores ingresos. Se considera ocupación secundaria la que sigue en importancia, en términos de horas trabajadas, a la principal. En caso de que trabaje la misma cantidad de horas y le reporten la misma cantidad de ingreso, la ocupación principal es la más antigua.

Ocupaciones anteriores: se refiere a ocupaciones desarrolladas en el transcurso de los últimos seis meses anteriores a la realización de la encuesta y para la cual el perceptor no se encuentra trabajando en la actualidad.

Categoría ocupacional: denominación que recibe la relación laboral en que se encuentran las personas ocupadas, en el ejercicio del trabajo realizado durante la semana de referencia.

Asalariados: todas las personas que trabajan en relación de dependencia, incluido el servicio doméstico. Los asalariados se caracterizan por trabajar para una empresa o un empleador que determina las formas y condiciones organizativas del trabajo y que generalmente les provee los instrumentos y maquinarias necesarias para ello. Incluye empleados del sector público, empleados del sector privado y trabajadores *ad honorem*. Se excluye a los que ocupan cargos asalariados directivos en sus propias empresas como gerentes, directores o presidentes, y a los que ejercen por su cuenta una profesión u oficio.

Ocupado asalariado registrado: refiere a la población ocupada asalariada a la que le realizan descuentos jubilatorios como atributo del puesto de trabajo.

Ocupado asalariado no registrado: refiere a la población ocupada asalariada que no tiene descuento jubilatorio como atributo del puesto de trabajo

Perceptor de ingresos: cualquier miembro del hogar, que en algún momento del período de referencia (últimos seis meses¹⁴) haya recibido ingresos corrientes, o que haya generado el derecho a su percepción (esto implica que en algún momento deberá realizarse su cobro; si esto no ocurre dentro del período de referencia, el ingreso será cero). Estos ingresos pueden percibirse por jubilación o pensión; pensión por discapacidad y otras; alquileres, rentas, utilidades o beneficios; cuotas de alimentos; Asignación Universal por Hijo; Asignación por Embarazo para la Protección Social; plan Progresar; seguro de desempleo; ayuda familiar permanente en dinero; otros ingresos habituales (incluidas becas en dinero); productos primarios de producción propia para consumo del hogar.

En el caso de programas sociales cuyos destinatarios son menores de edad (Asignación Universal por Hijo, pensión por discapacidad, becas escolares, entre otros), la percepción se registra a nombre del tutor adulto que recibe la transferencia.

¹⁴ Para el sector agropecuario no asalariado se indaga por los últimos doce meses.

En el *Informe de ingresos* se consideran a los perceptores de 14 años y más.

Cantidad promedio de activos por hogar: cociente entre la cantidad de personas de 10 años y más que trabajan o buscan activamente trabajo y el total de hogares.

Clima educativo del hogar: promedio de años de estudio alcanzados por el conjunto de las personas mayores de determinada edad que residen en el hogar. Respecto a la edad, se consideró a la población de 18 años y más, dado que es la estipulada para la finalización de la educación obligatoria, de acuerdo con la legislación vigente.

Para la construcción del clima educativo del hogar, se tienen en cuenta la cantidad de años de estudio que implica cada nivel educativo formalmente para su aprobación y los años aprobados de los niveles educativos incompletos. Para la agregación, se promedia la cantidad de años de escolarización de los componentes correspondientes de cada hogar. Finalmente, se crean rangos que permiten identificar hogares con clima educativo muy bajo, bajo, medio, alto y muy alto, en función de la cantidad de años de escolarización promedio.

Cuadro 15. Conformación del clima educativo del hogar

Nivel educativo concluido	Escolaridad completa (en años de escolaridad)	Clima educativo del hogar (en años de escolaridad)	Nivel de clima educativo
Preescolar	0	Menor a 7	Muy bajo
Primario	7	Desde 7 y menor a 11	Bajo
EGB	9	Desde 11 y menor a 14	Medio
Secundario	12	Desde 14 y menor a 16	Alto
Polimodal	12	16 años y más	Muy alto
Terciario	15		
Universitario	17		
Posgrado	20		

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

En el cuadro 15 se presenta la conformación del clima educativo del hogar:

Tipo de hogar: clasificación de los hogares según su composición y las relaciones de parentesco que existen entre sus miembros de acuerdo con los siguientes grupos:

- Unipersonal menor a 65 años: hogares formados por un solo miembro menor a 65 años.
- Unipersonal de 65 años y más: hogares formados por un solo miembro de 65 años y más.
- Nuclear sin hijos/as: hogares constituidos únicamente por el jefe o la jefa y su cónyuge o pareja.
- Nuclear con hijos/as: hogares constituidos por el jefe o la jefa, su cónyuge o pareja y sus hijos/as o hijastros/as, o por el jefe o la jefa y sus hijos/as o hijastros/as.
- Extendido: hogares en los que reside al menos una persona que no tiene relación conyugal ni filial con el jefe del hogar.

Forma de pago: forma en que los hogares cancelan el pago de sus gastos de consumo. Cuando para la cancelación de una adquisición se utilizan varias formas de pago simultáneamente, se registra la principal. Si el pago se hace en partes iguales con algún medio bancarizado, se registra este en primer lugar.

- Contado, efectivo: el monto de adquisiciones se cancela totalmente en el momento en que se efectúa la transacción. Dicho pago puede realizarse en efectivo o con cheque al día en pesos.
- Tarjeta de crédito y débito: tarjeta bancaria usada para efectuar operaciones financieras. En la tarjeta de débito, el dinero que se usa es el que se toma a débito del que el titular dispone en su cuenta bancaria. Con la tarjeta de crédito, el hogar financia su compra ya sea en un solo pago o en varios.
- Otras formas de pago comprenden las siguientes categorías:
 - A crédito, fiado o con libreta, adeuda: cuando el hogar hace uso de una financiación, es decir, difiere en el tiempo el pago total o parcial de la compra (incluye cheque diferido).
 - Recibido o retirado de su trabajo: cuando los empleados reciben bienes de sus empleadores en pago por su trabajo, se reciben bienes en pago por el trabajo realizado por un trabajador a cuenta propia o patrón, o se retiran bienes de un negocio o establecimiento productivo propio para el consumo del hogar o para regalar.
 - Tarjetas prepagas o recargables: SUBE, Monedero, etc.

- Transferencia bancaria, *homebanking*, débito automático: cuando el hogar adquiere un bien o servicio a través de una transferencia bancaria, o utilizando el servicio de *homebanking* (pago de su propia cuenta bancaria a través de internet, por ejemplo). En esta última, se incluyen los pagos o transferencias que se realicen desde el cajero automático para adquirir algún bien o servicio. Se consideran aquí también los débitos automáticos, es decir, todos aquellos bienes o servicios cuyo pago se debita automáticamente de la cuenta bancaria o tarjeta de crédito.
- Otros: cualquier otra forma de pago no encuadrada en las opciones descritas anteriormente, donde exista un intercambio directo de bienes y servicios, sin intervención de dinero, por ejemplo, el trueque, etcétera.

Ingreso total familiar medio (ITF): promedio de la sumatoria del ingreso individual de todos los miembros de cada hogar.¹⁵

Ingreso per cápita familiar medio (IPCF): promedio de la división del ingreso total familiar por la totalidad de los componentes de cada hogar.

Ingreso total individual medio (ITI): promedio de la sumatoria de todas las fuentes, tanto laborales como no laborales, percibidas por un individuo.

Ingreso laboral medio (IL): promedio de la sumatoria de todos los ingresos percibidos por la ocupación principal, secundarias y anteriores de los últimos seis meses de todas las fuentes laborales.

Ingreso de la ocupación principal: promedio del ingreso que se percibe por la ocupación principal, ya sea asalariada, cuenta propia, etc.

Ingresos no laborales: se distribuye en las siguientes categorías:

- Jubilaciones y pensiones: incluye jubilaciones y pensiones del sistema de reparto (nacional, provincial y municipal), cajas complementarias y profesionales, recibidas del exterior, seguros de retiro y otros.
- AUH y AUE: ingresos provenientes de la Asignación Universal por Hijo (incluye AUH por discapacidad) y la Asignación Universal por Embarazo. Se computan al respectivo tutor o tutora mayor de edad que recibe la transferencia en el hogar.
- Rentas: incluye rentas por alquileres, intereses y dividendos.
- Transferencias entre hogares: incluye cuota alimentaria y ayuda familiar permanente en dinero en hogares de residentes en el país y el exterior.

¹⁵ Para más información dirigirse a la nota técnica n° 4, *Factores de expansión y cálculo de los errores de muestreo, punto 4: Estimación a partir de los datos de la encuesta* (https://www.indec.gov.ar/ftp/cuadros/menusuperior/engho/engho2017_18_nota_tecnica_4.pdf).

- Pensiones no contributivas: incluye pensión por discapacidad, pensiones graciables, veteranos de guerra, Pensión Universal para el Adulto Mayor y otras pensiones no contributivas (madres de siete hijos, etc.).
- Otras fuentes: incluye plan Progresar, otras becas para estudio (sin contraprestación laboral), otras transferencias de dinero de instituciones públicas o privadas, valorización de autoconsumo, seguro de desempleo, ingresos laborales de menores de 10 años y otros programas sociales.

Quintil de ITF/IPCF/ITL: la construcción de estructuras quintílicas consiste en ordenar a la población o los hogares por los montos de ingresos de menor a mayor según la variable de ingreso definida, para luego agruparla en subconjuntos que contengan, cada uno, el 20% de las unidades (población u hogares). A partir de este ordenamiento, quedan determinados los intervalos de ingreso correspondientes a cada uno de los cinco subconjuntos conformados.

Brecha de ingresos (Q5/Q1): relación entre el ingreso medio para un determinado concepto de ingreso (ingreso per cápita familiar medio del hogar, ingreso total individual del perceptor, ingreso medio de la ocupación principal del perceptor e ingreso medio de ingreso no laboral del perceptor) del quinto quintil y el ingreso medio del primer quintil. Por ejemplo, en el caso de ingreso per cápita, la brecha de ingresos indica cuántas veces el ingreso medio per cápita familiar de los hogares del quinto quintil es mayor que el ingreso medio per cápita de los hogares del primer quintil.

Calificación ocupacional:¹⁶ esta dimensión refleja la complejidad de los procesos de trabajo. Se reconoce a partir de la relación que se da en cada caso entre las actividades o acciones desarrolladas, los instrumentos utilizados y los objetos de trabajo o las materias primas. Se trata de una característica objetiva de ese proceso que determina los conocimientos y habilidades requeridos a las personas que lo ejercen y que, por ende, califica el grado de complejidad de las ocupaciones y no de las personas. El hecho de que las ocupaciones sean ejercidas por personas y que, por ello, generalmente se hable de mayor o menor calificación en relación con estas es una consecuencia de la complejidad de sus tareas y no de su formación educativa o su experiencia laboral.

Ocupaciones de calificación profesional: aquellas en las que se realizan tareas múltiples, diversas y de secuencia cambiante, que suponen conocimientos teóricos de orden general y específico acerca de las propiedades y características de los objetos e instrumentos de trabajo y de las leyes y reglas que rigen los procesos. Estas ocupaciones requieren de conocimientos adquiridos por capacitación formal específica y por experiencia laboral equivalente.

¹⁶ Estas definiciones fueron extraídas del Clasificador Nacional de Ocupaciones (CNO) (julio de 2018) elaborado por el INDEC. Para más información dirigirse al siguiente documento: https://www.indec.gob.ar/ftp/cuadros/menusuperior/clasificadores/definiciones_conceptuales_cno.pdf.

Ocupaciones de calificación técnica: aquellas en las que se realizan tareas generalmente múltiples, diversas y de secuencia cambiante que suponen paralelamente habilidades manipulativas y conocimientos teóricos de orden específico acerca de las propiedades y características de los objetos e instrumentos de trabajo y de las reglas específicas que rigen los procesos involucrados. Estas ocupaciones requieren de conocimientos y habilidades específicas adquiridos por capacitación formal previa o experiencia laboral equivalente.

Ocupaciones de calificación operativa: aquellas en las que se realizan tareas de cierta secuencia y variedad que suponen atención, rapidez y habilidades manipulativas, como así también ciertos conocimientos específicos acerca de las propiedades de los objetos e instrumentos utilizados. Estas ocupaciones requieren de conocimientos y habilidades específicas adquiridas por capacitación previa o experiencia laboral.

Ocupaciones no calificadas: aquellas en las que se realizan tareas de escasa diversidad, utilizando objetos e instrumentos simples, o, en muchos casos, el propio cuerpo del trabajador. Estas ocupaciones no requieren de habilidades o conocimientos previos para su ejercicio, salvo algunas breves instrucciones de inicio.

Promedio de personas por perceptor: cociente entre el total de población y el total de perceptores de ingresos laborales y no laborales.

Rama de actividad del establecimiento: corresponde a la actividad principal a la que se dedica el establecimiento donde trabaja la persona entrevistada, independientemente de la tarea específica que esta persona realice. Si la persona trabaja en un establecimiento fijo, se refiere a la actividad principal de ese establecimiento. Si la persona no tiene un lugar fijo de trabajo porque se desempeña como chofer, cartero, visitador médico, etc., se solicita la descripción de la actividad principal que se desarrolla en el establecimiento al cual se reporta periódicamente para rendir cuenta de su trabajo. Cuando este establecimiento produce diversos bienes y servicios, se considera como principal el que tiene mayor valor de producción o ventas.

Cuadro 16.

Categorías de rama de actividad

Categoría en Informe de ingresos	Ramas incluidas del CAES
Actividades primarias	A - Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca B - Explotación de minas y canteras
Industria manufacturera	C - Industria manufacturera
Construcción	F - Construcción
Comercio	G - Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas
Transporte y almacenamiento	H - Transporte y almacenamiento
Alojamiento y servicios de comida	I - Alojamiento y servicios de comida
Información y comunicación	J - Información y comunicación
Actividades financieras, seguros e inmobiliarias	K - Actividades financieras y de seguros L - Actividades inmobiliarias
Actividades profesionales, científicas y técnicas	M - Actividades profesionales, científicas y técnicas
Actividades administrativas y servicios de apoyo	N - Actividades administrativas y servicios de apoyo
Administración pública, defensa; planes de seguro social obligatorio	O - Administración pública y defensa; planes de seguro social obligatorio
Enseñanza	P - Enseñanza
Salud humana y servicios sociales	Q - Salud humana y servicios sociales
Servicio doméstico	T - Actividad de los hogares como empleadores de personal doméstico y como productores de bienes o servicios para uso propio
Otras ramas	D - Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado E - Suministro de agua, alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento R - Artes, entretenimiento y recreación S - Otras actividades de servicios U - Actividades de organizaciones y organismos extraterritoriales

Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.

5.7 Diagrama de gastos e ingresos de los hogares



Fuente: INDEC, Encuesta Nacional de Gastos de los Hogares 2017-2018.